

巴菲特 给青少年的忠告

我想给子女的，是足以让他们能够一展抱负，而不是多到让他们最后一事无成。

赢得好的声誉需要20年，而要毁掉它，5分钟就够。如果明白了这一点，你做起事来就会不同了。

如果你能从根本上把问题所在弄清楚并思考它，你永远也不会把事情搞得一团糟！

——巴菲特

为人父母者的益友，
助您教育出优秀的孩子；
青年朋友们的良师，
助你稳步迈向人生巅峰。

邢延国◎编著



中国金融出版社

巴菲特 给青少年的忠告



邢延国◎编著

 中国纺织出版社

内 容 提 要

本书从巴菲特日常生活的记述到投资策略的分析,从不为人知的小事情的描写到世人皆知的“大事件”的记录,全方位、多角度地分析了世界“股神”的家教之道、投资之法。因此,本书不仅可以成为为人父母者教育子女的参考,也可以作为年轻人开辟事业、成就梦想的人生指南。

图书在版编目(CIP)数据

巴菲特给青少年的忠告 / 邢延国编著. —北京: 中国纺织出版社, 2011.8

ISBN 978-7-5064-7520-4

I. ①巴… II. ①邢… III. ①家庭教育 - 经验 - 美国 IV. ①G78

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 091441 号

策划编辑: 曲小月 徐丽丽 责任编辑: 阮慧宁
责任印制: 周 强

中国纺织出版社出版发行

地址: 北京东直门南大街 6 号 邮政编码: 100027

邮购电话: 010-64168110 传真: 010-64168231

<http://www.c-textilep.com>

E-mail: faxing@c-textilep.com

三河市南阳印刷有限公司印刷 各地新华书店经销

2011 年 8 月第 1 版第 1 次印刷

开本: 720 × 1000 1/16 印张: 15.5

字数: 190 千字 定价: 29.80 元

凡购本书, 如有缺页、倒页、脱页, 由本社图书营销中心调换

前言 Foreword

沃伦·巴菲特(Warren E. Buffett)，1930年8月30日生于美国内布拉斯加州的奥马哈市，全球著名的投资商，曾经几度登上世界首富的宝座。

巴菲特从小就钟情于数字和股票，极具投资意识。在巴菲特6岁的时候，他们全家去艾奥瓦州北部的奥科博吉湖度了一次假。临行前，巴菲特用25美分买了6听可乐带在身上。到了湖边，巴菲特以5美分一听的价格将6听可乐卖给了来湖边游玩的人，他因此赚到了5美分。在这以后，巴菲特就经常从祖父的杂货店里买进一些饮料，在夏日的夜晚挨家挨户地兜售。1941年，刚满11岁的巴菲特便跃身股海，购买了平生第一张股票。一个年幼的孩子就这样开始了他不同寻常的投资之路，开始了他的传奇人生。

1951年，21岁的巴菲特获得了哥伦比亚大学经济学硕士学位。次年，他与父母好朋友的女儿苏珊·汤普森结了婚。1957年，巴菲特掌管的资金只有30万美元，但年末就升到了50万美元。1962年，巴菲特合伙人公司的资本达到了720万美元，其中有100万是属于巴菲特个人所有的……就这样，靠着对梦想的执著追求、脚踏实地的行动以及别有洞见的投资理念，巴菲特几度成为世界首富。

然而就是这样一位“重量级”的富翁，他的个人生活却十分俭朴，没有锦衣玉食，亦没有豪宅名车，有的只是一颗慈善之心。“钱就是一把票根，应该投放到社会中去。”巴菲特如是说。2006年6月25日，巴菲特宣布，他将捐出总价达300多亿美元的私人财富投向慈善事业，这是美国迄今为止出现的最大一笔私人慈善捐赠。2010年7月，巴菲特再次向5家慈

善机构捐赠股票，依当时市值计算相当于19.3亿美元。接受巴菲特大部分捐款的盖茨基金会发表声明说：“我们对我们的朋友沃伦·巴菲特的决定受宠若惊。他选择了向比尔与梅琳达·盖茨基金会捐出他的大部分财富，来解决这个世界最具挑战性的不平等问题。”巴菲特被美国人亲切地称为“除了父亲之外最值得尊敬的男人”。

为什么称巴菲特为“除了父亲之外最值得尊敬的男人”？这是因为，在生活中，作为父亲的巴菲特也是非常称职、出色的。巴菲特一直在用自己的言行影响着儿女，虽然他的儿女都没有继承他的事业，但是他们现在也都是生活幸福、事业成功。也许有人会说，巴菲特是世界首富，他的儿女的生活自然是衣来伸手、饭来张口，他们当然会生活幸福、事业成功。事实上并非如此，在三个子女成年后，巴菲特就对他们说：“我的全部财产都将捐给慈善机构，我给你们足够的自由，但留给你们的钱却不会用吨来计算。”

巴菲特给予儿女的影响和支持不是物质上的，而是精神上的。巴菲特用自己的一言一行向儿女们展示了为人处世、树立人生理想、投资理财、面对人生挫折等方面所应该具有的正确的态度和方法。他用自己乐观、积极、健康的生活态度去影响儿女，并让他们亲自去体验、去历练，从而培养他们积极乐观的心态和精神。对于孩子们来说，与有限的物质财富相比，这些才是无限的、能够让他们受用终生的、最宝贵的人生财富！

从日常生活的记述到投资策略的分析，从不为人知的小事情的描写到世人皆知的“大事件”的记录，本书从与众不同的角度来分析世界“股神”的家教之道、投资之法。因此，本书不仅可以成为年轻父母教育子女的参考，也可以作为年轻人开辟事业、成就梦想的指南针。

它会告诉我们怎样去面对生活、改变生活，告诉我们怎样去发现、去创造自己的幸福，成就自己的人生！

谨以此书献给所有望子成龙、望女成凤的父母，以及那些正奋斗在自己人生旅途上的年轻人！

编者

2011年春

Buffett

目录 Contents

第一章 » 良好的人际关系是永久的财富 / 001

- 以人格魅力影响他人 / 002
- 让大家都喜欢你 / 005
- 以坦诚获得他人的信任 / 008
- 尊重身边的每一个人 / 011
- 与人交往要放低姿态 / 014
- 把朋友当成一生的财富 / 017
- 培养自己的语言能力 / 020
- 善待自己的亲人 / 023
- 好性格助你赢得好人缘 / 025

第二章 » 要懂得如何实现梦想 / 027

- 人生因梦想而伟大 / 028
- 有了目标就有了前进的方向 / 030
- 学习是前进的动力 / 032
- 凡事需三思而后行 / 034
- 追求自己喜欢的事业 / 036
- 分步完成大目标 / 038
- 把简单的事情做得精彩 / 041
- 不要轻言放弃 / 044
- 成功和失败的关键在于细节 / 047

第三章 > 投资不是投机 / 049

- 投资需要智慧 / 050
- 把综合因素都考虑到 / 052
- 勇气比智慧更重要 / 054
- 战胜内心的恐惧 / 056
- 谨慎的态度关系成败 / 059
- 时机就是成功的尾巴 / 062
- 不可缺少良好的心态 / 064
- 知己知彼，百战不殆 / 066
- 永远不要亏损 / 069
- 懂得放长线钓大鱼 / 072
- 认清自己的能力 / 075
- 学会理性地规避损失 / 077

第四章 > 你应该学会理财 / 079

- 一分钱也是钱 / 080
- 节约是一种美德 / 083
- 会理财，财才会理你 / 085
- 再多的财富也禁不住挥霍 / 087
- 把鸡蛋放在一个篮子里 / 090
- 用坦然的心态对待金钱 / 092
- 不要奢望一夜暴富 / 094
- 智者都会用钱生钱 / 096
- 不要被金钱蒙住眼睛 / 098
- 钱财应该回到社会 / 101
- 投资与储蓄并行 / 103
- 绝对不要丢了本钱 / 105

第五章 > 有毅力和决心才会成功 / 107

- 自强自立，不依赖任何人 / 108
- 执著于自己喜欢的事情 / 111
- 下定决心，付出行动 / 114
- 把困难当成人生必修课 / 117

挫折是一种成长过程 / 120
不逃避，学会享受苦难 / 122
在哪里跌倒就从哪里站起来 / 124
有勇气，做事要果断 / 127
朝着既定的方向勇敢前行 / 130
永远不要怀疑自己 / 133
相信阳光总在风雨后 / 136

第六章 > 要慎思笃行，戒骄戒躁 / 139

骄傲是人生最大的敌人 / 140
急躁是成功的绊脚石 / 143
成功就是重复做确定的事情 / 146
学会见机行事 / 149
做一个谦卑的人 / 152
浮夸会迷失方向 / 155
坚持求真务实的态度 / 158
信念是一面不倒的旗帜 / 161
急于求成不可取 / 164
明辨是非才能理智行事 / 166
保持平和稳重的心态 / 169

第七章 > 勤劳可以弥补一切不足 / 173

勤劳是开启成功之门的钥匙 / 174
总是比别人多付出一些 / 177
努力总会有收获 / 180
成功永远属于有准备的人 / 183
不断地阅读和学习 / 186
用坚持浇灌理想之花 / 189
执著于自己的梦想 / 191
挖掘潜力，做适合自己的事 / 194
要相信一切都有可能 / 197
不要为失败找借口 / 199
勇于开拓进取 / 202

第八章 » 缺什么也不要缺少好心态 / 205

- 有好心态就会有好运气 / 206
- 心平气和地对待每种境遇 / 209
- 要有包容心，懂得融洽相处 / 212
- 不要埋怨，不要后悔 / 214
- 承认自己的不足 / 217
- 不要惧怕别人的嘲笑 / 220
- 嫉妒是害人的毒药 / 222
- 简简单单生活，也能让人快乐 / 224
- 生活需要充满活力 / 226
- 拥有一颗慈善之心 / 229
- 懂得放下就会得到快乐 / 232
- 让快乐时刻相随 / 235

参考文献 / 238

第一章

良好的人际关系是永久的财富

良好的人际关系在炎炎夏日犹如一杯清新透凉的冰红茶，滋润着你我干渴的喉咙；在寒冬腊月它就是一朵朵迎雪绽放的梅花，温暖着彼此的心田。综观巴菲特的人生，我们可以得出这样的结论，大凡在事业上有所成就的人，都十分重视人际交往，他们往往都把人际关系当成自己一生的财富。

以人格魅力影响他人

提起沃伦·巴菲特(Warren E. Buffett)这个名字,想必大家耳熟能详。1930年8月30日他出生于美国内布拉斯加州的奥马哈市,是全球著名的投资商。在2008年的《福布斯》排行榜上,他的财富超过比尔·盖茨,成为世界首富。

巴菲特之所以能取得如此巨大的成就,要归功于他的独特智慧和非凡人格,这两者中更重要的是人格魅力,他用自己的的人格魅力时刻影响着他人,包括他的儿女和其他家庭成员。其实,和巴菲特智力水平相似甚至于高于巴菲特的人比比皆是,但在人格魅力方面,真正能够超越巴菲特的人却寥寥无几。巴菲特常对儿女们说,要想取得成功,就必须要有独特的智慧和过人的的人格魅力两个轮子的驱动。只有这样,才能成为一个真正的价值投资者,才能在更深远的意义上获取成功和体现人生价值。

在巴菲特的人格特质中,真诚、平易近人是最典型的特征。巴菲特给人的感觉就像邻家老大爷一样,丝毫没有世界级富翁的架子和派头。巴菲特讲话直截了当、毫不做作,对待儿女也是如此。他的话语总是在平和中蕴含着深刻的道理,他说:“我宁愿模糊的正确也不要精确的错误。”

在对待孩子方面,巴菲特经常说,每一个人都有自己的人格魅力,孩子也是如此。每一个孩子都有自己的人格,每一个孩子都需要健康而完美的人格。孩子的人格健康,不仅关系到其身体的正常发育,而且决定着其今后的人生走向。

巴菲特虽然是世界级大师,但从来没有把自己凌驾于任何人之上。在参与一些股市问题讨论的过程中,巴菲特始终把自己当成一个普通的投资者发表一些个人意见,虽然这些意见具有无限的价值,但巴菲特从来没有用上帝的口吻宣布过任何东西。巴菲特常教育儿女,要谦逊待人,最好不要与人争辩。

巴菲特的价值观和财富观是以奉献社会和回报社会为核心的,而不是拼

命挣钱拼命享受的低级观念。巴菲特每年举行一次个人餐会，就餐者需要通过竞价的方式向巴菲特购买共同就餐资格。或许有人会说巴菲特真是太精明了，想尽一切办法赚钱。然而这个挣来的钱并不是巴菲特私用，而是全部捐给社会慈善机构。可以看出，巴菲特非凡的气度和高尚的人格是非常人能比的。这也给他的儿女们树立了良好的榜样。

巴菲特十分注重孩子的人格培养。他曾告诫儿女说，如果没有成熟完善的人格，在将来是很难取得成功的。他也经常鼓励孩子以良好的人格魅力去影响他人。所以，父母们在学习功课与培养智力之前，应该对孩子进行更全面细致的教育，从小注重孩子完美人格的培养。

巴菲特一生结过两次婚。在20世纪60年代，巴菲特与第一个妻子结婚，两人共同生活了30多年。第一个妻子是搞现代爵士乐的艺术家的，巴菲特搬到美国中部小镇上生活后，使得妻子没有办法接触自己心爱的艺术。于是她对事业和家庭做出了选择，离开了巴菲特和儿女们，前往大城市搞自己的爵士乐艺术，当时他们都已经50多岁了。

妻子离开后，巴菲特的担子更重了，尤其是对子女的教育方面。后来，前妻考虑到巴菲特一个人生活的艰苦，专门把自己的一个好友介绍给巴菲特让他们共同生活，这个人就成了巴菲特的第二个妻子。很多大人物因为有钱或者有地位，虽然垂垂老矣，但总能找到一些年轻貌美的女性为伴，而巴菲特第二个妻子的情况实在是让人难以想象。她是一个东欧移民。她到美国时已经40多岁，她在美国的工作是做保洁员和服务员。然而巴菲特对他的第二个妻子相当满意，他评价她富有幽默感，非常勤快，为人善良。巴菲特与第二个妻子的结婚仪式只有15分钟，花费甚至于不如一个普通中国人的结婚花费。关于这一切，巴菲特的儿女看在眼里，记于心中。巴菲特以言传身教的方式给儿女们上了一课，并引导着他们的人生观和价值观。

我们应该认真地思考巴菲特的人格魅力和思想精华，从而形成自己的人生观、财富观。或许我们赚不到巴菲特那么多的财产，但从另一种意义上讲，我们可能已经是巴菲特了！总之，我们一定要重视巴菲特的智慧，但更重视他的人格魅力，或许他的人格魅力会引领我们走向人生之巅，甚至会影响我们一生！

智慧箴言

那些具有人格魅力的人，他们的智商和情商都是一流的，他们知道怎样为官，更懂得怎样为人。巴菲特正是如此，他经常以这种人格魅力来引导儿女，目的在于锻炼他们日后坦然面对人生中的各种意外的能力，最终以人格魅力赢取幸福人生。

让大家都喜欢你

巴菲特的儿女小时候经常向他抱怨某某人的态度很差甚至令人讨厌，巴菲特听到以后，总是蹲下身来摸着儿女的脑袋说：“孩子，我们是不是应该先反省一下自己呢？自己有没有做得不对的地方？”

他还教育孩子说，其实在人际交往中，对方的态度往往取决于自己的态度。就像一个人站在镜子前，你笑时，镜子里的人也跟着笑；你皱眉，镜子里的人也皱眉；你对着镜子大喊大叫，镜子里的人也冲你大喊大叫。所以，我们要获取他人的好感和尊重，就应该先尊重他人。任何人的心底都有获得尊重的渴望，受到尊重的人会变得宽容、友好、容易沟通。

然而并非所有的人都能做到礼貌待人。生活中有相当一部分年轻人，虽然学识渊博，精明能干，但是往往因为忽视礼貌待人的细节，缺乏良好的素养，在待人接物上养成自大、蛮横、粗鲁和生硬的态度和习惯，以致与各种成功的机会擦肩而过。据调查，各用人单位最受欢迎的是那些“彬彬有礼、温文尔雅、精神饱满、头脑清晰、应答如流的人”。所以说，礼貌待人是成功的最重要资本。巴菲特正是因为懂得礼貌待人，才赢得了广泛的人缘，从而获得了事业和人生的成功。

然而，巴菲特的彬彬有礼也不是与生俱来的。巴菲特曾给儿女们讲过一个他少年时的故事。

巴菲特1943年1月离开老家奥马哈来到华盛顿，整个初中三年，他一直都不适应新城市、新学校的环境。本来就是青春叛逆期，越不适应，他就越叛逆，也越让人感觉讨厌。尽管他上课捣过乱，离家出走过，也到商场偷过东西，但他内心还是想做一个老师、同学、家长都喜欢的好孩子，他希望周围的人能接受他喜欢他。为此，他常常发愁：“哎，有什么办法能让别人都喜欢我呢？爸爸忙着上班，妈妈忙着干家务，老师忙着上课，同学忙着学习，谁能教

会我一套办法，让别人都能喜欢我呢？”

巴菲特忽然想起曾经在爷爷的书架上看到过一本书，是一个叫戴尔·卡耐基的推销员写的，那本书的名字很吸引人——《如何赢得朋友和影响他人》。书中第一页有句话：“如果你想采到蜂蜜，就不要踢倒蜂窝。”作者的意思是，如果你想和别人做朋友，并得到甜蜜的友谊，就不要批评别人，因为批评会伤害别人的自尊心，让人心生怨恨，这就像捅了马蜂窝一样危险。因此卡耐基总结出的赢得朋友的第一个基本原则就是：千万不要批评别人。卡耐基引用一句名言为：“赠人玫瑰，手有余香。”要赢得朋友，最有效的办法是赞美别人，不是虚情假意的奉承谄媚，而是发自内心的真诚赞美。因为人的内心最大的渴求就是“被人重视”。

巴菲特第一次看这本书时只有八九岁，只是大概翻了翻。现在看来这本书对他来说太重要了，他想找到这本书再仔仔细细看一遍。于是巴菲特跑到图书馆借来这本书，如饥似渴地读了起来。

卡耐基在书中说：“我所说的是一种新的生活方式。”他在书中列出了非常系统的30条为人处世的基本原则。其中，不要批评是最重要的基本原则。其他还有：

人人都希望受到注意和赞美，没有人希望被批评。

在所有文字中，最好听的声音是自己的名字。

处理争执最好的方法就是避开争执。

如果发现自己错了，马上坦白认错。

问问题，而不要命令别人。

帮助别人留下好名誉。

婉转指出别人的错误，让别人保住面子。

巴菲特突然顿悟：“这不正是我想要寻找的为人处世的基本原则吗？我不擅长为人处世，掌握了卡耐基这一套基本原则，我就能很好地与人相处，在任何情况下都能让别人接受并且喜欢我。”

那么，卡耐基说的这些原则真的有效吗？卡耐基在书中表示：“光是阅读这些原则是没有用的，实践才是检验真理的唯一标准，这些原则必须通过实

践应用才能收到预期的成效。”于是巴菲特开始在各种场合实践卡耐基的为人处世方法。有时他照着做，认真听别人说话，真诚赞美别人。有时他反着做，故意不听别人讲话，故意批评反对别人。事后，他发现卡耐基所说的为人处世原则是对的，真的非常有效，赞美别人的同时也得到了对方非常礼貌的回应。于是巴菲特便开始更多地应用卡耐基提出的为人处世原则，逐渐地他得到了大家的喜欢，也正是因此改变了他的一生。

巴菲特时常忠告儿女们要认真领会并实践卡耐基的30条为人处世的基本原则，只有掌握了这些原则，才能得到大家的喜欢。

智慧箴言

巴菲特告诫儿女：“没有尊重就没有友谊，犹如没有基石不可能筑起大厦一样，友情的价值就在于互相尊重对方。”

以坦诚获得他人的信任

巴菲特经常教育子女在生活中对人对事都要坦诚。要做到坦诚就是要不隐瞒、不修饰地还原本相和本真。同时，也要做到对他人、对自己都能坦率诚恳。不虚与委蛇，不自吹自擂，不假意奉承，实实在在、坦坦荡荡的人才能获得他人的信任。坦诚是一个人立足于世最基本的条件，也是一个人人生中最大的财富。

有很多人认为，坦诚，只要做到不骗自己就可以了，欺骗别人没有什么关系。然而，骗别人恰恰是违背了“坦诚”，最终将带来极大的坏处。坦诚不仅要不要欺骗自己，更要不要欺骗别人。

事情的真相是一种客观存在，即使为了不让别人心里难受而隐瞒真相，也是不值得提倡的做法。为了不让自己心里难受，而向自己隐瞒真相，同样是对自己最大的不负责任！

巴菲特不止用语言教育子女要做一个坦诚的人，同时，他也用自己的实际行动向子女们展示他为人处世时的坦诚，让子女们看到坦诚对于一个人的重要性，让他们懂得一个人最宝贵的人格魅力。

作为一名成功人士，巴菲特从来都不避讳自己曾经犯过的错误。他曾经公开承认自己的公司柏克夏在纺织业和保险业上面临了困难，也承认自己在管理这些企业时所发生的错误。在柏克夏的年度报告中，巴菲特曾以“前二十五年的错误”为名，列出他曾犯下的错误。在报告中，他不只坦诚自己的错误，同时也列出因为他而未能适时采取行动所丧失的机会。巴菲特相信，开诚布公至少能带给管理者与股东相同的好处。他曾说过：“误导他人的主管，最后也将误导自己。”

坦诚也是巴菲特对企业管理层人员的必须要求。他对那些完整而翔实报告公司营运状况的管理人员极为赞赏，并尤其器重那些不隐瞒公司营运状况的

管理者。因为，这些人在成功的时候可以把成功的喜悦分享给别人，在失败的时候也敢于承认错误，并积极主动地去改正错误、弥补损失。他们自始至终都保持着一种坦诚的态度。巴菲特认为，坦诚的人才能获得他人的信任。领导者会将重任委任给具有坦诚品质的员工；朋友会将更多的信任给予对自己坦诚的人。巴菲特对所有的人都很坦诚，所以人们都很信任他。巴菲特公司总部只有十几个人，只有他一个人做决策，却能管理如此巨大资产规模的产业。巴菲特对他控股的几十家公司的经理人非常信任，平常不管不问，只是年终看一下报表，但这些人为巴菲特工作甚至比把企业卖给巴菲特之前给自己打工还要卖命。这就是巴菲特的坦诚收到的回报。

2010年，在一年一度、闻名全球的巴郡公司年会召开前，巴菲特宴请了一批来自美国一流高校MBA班的100位尖子生。宴会上，巴菲特和未来100名企业精英进行了坦诚的交谈。在谈到人生中的挫折和错误时，巴菲特坦诚他犯过很多错误。比如他以前非常胆小羞怯，不敢在公众场合讲话，不敢表达自己。高中毕业后，他曾经去参加“卡耐基”的公众演讲训练班，训练自己的演讲技能。而现在，他经常应邀到世界各地演讲自己的投资心经。巴菲特这些坦诚的陈述对这些将来可能会成为商业巨擘的人来说是一笔宝贵的财富。这样的坦诚，让巴菲特在人们心目中的形象更加完美。

可见，坦诚是人的优良品质，世人对坦诚的人有一种偏爱。一位美国社会心理学家曾拟订了一张表格，罗列多达500个描述人的形容词，然后以问卷的形式让人们选择。问卷回收后的研究结果表明，人们评价最集中、也最喜欢的品质是坦诚，而评价最低的品质是说谎、不老实。可见坦诚在人心目中的重要位置。人因为坦诚会产生许多优点。你如果要向别人推销自己，你必须自己先接受自己。在你对别人坦诚之前，你应该先对自己坦诚。当你走入自己心灵的深处，你会知道你确实不能愚弄自己。而如果你想拿它来试验别人，早晚你会掉到自己编织的陷阱里面。可是，如果你对自己说真话，面对事实，对自己的目的、能力、工作、家庭、地位等做客观地认定，你会发现做个坦诚的人要简单得多。

“为人之道贵在诚朴，坦诚待人良友必多。”巴菲特用自己的言行告诉

自己的儿女，坦诚才能获得他人的信任，坦诚是一个人最熠熠生辉的品格。

智慧箴言

被誉为“世界第一CEO”的杰克·韦尔奇先生在他的著作《赢》中说：
“我一直都是‘坦诚’二字强有力的拥护者。实际上，这个话题我给GE的听众们宣讲了足足20年。但是直到从GE退休以后，我才意识到自己低估了‘坦诚精神’的罕见程度。”

尊重身边的每一个人

巴菲特曾经说过：“每个人都是上帝安排到人间的天使。他们的存在，都有一定的道理，并不是可有可无的。尊重身边的每一个人就是尊重上帝。”

我国古人也尊崇“君子敬而无失，与人恭而有礼”这样的思想。圣人的伟大，在于他们的平等心。他们认为与人交往一定要相互尊重。轻慢他人、骄纵自我的人不会有真正的朋友，同样也不会得到他人的尊重。

若想要得到别人的尊重，首先我们要尊重他人。在人际交往中，我们对别人的态度往往就决定着别人对待我们的态度。因此，要想获得他人的好感和尊重，首先要尊重别人。

2009年伯克希尔·哈撒韦公司的股东大会上，与会的股东达到了3.5万人。微软董事局主席比尔·盖茨也参加了股东大会，并被安排在特邀嘉宾席上。由于人数众多，不可能安排所有的股东在同一个大厅中，巴菲特马上组织人员为那些没能进入主会议室的股东开放了视频室。这次股东大会从上午8:30开始，除了午餐的时间以外，一直到下午3点，都是股东和公司管理层之间的问答。无论是在主会议室中的股东，还是在视频室中的股东，都可以向公司管理层提出自己的疑问。最终，巴菲特的这种做法赢得了大家的支持和信任。很多股东觉得享有盛誉的巴菲特能够如此尊重自己，自己还有什么理由不信任他支持他呢。其实这种做法完全体现了巴菲特一贯奉行的原则：尊重身边的每一个人就是尊重上帝。

巴菲特对人们的尊重不止体现在他对朋友和股东的态度上，他对自己的儿女同样能够做到尊重和平等对待。与巴菲特不同，他的儿子彼得从小就喜欢音乐，因此彼得最终走上了一条与商业完全不同的艺术之路。彼得20多岁的时候与父亲谈起自己的理想，他告诉父亲他想从事音乐事业。在彼得向巴菲特叙述的过程中，巴菲特并没有因为儿子选择了一条与自己完全不同的道路而生

气，而是认真地倾听。对儿子对未来的构想，巴菲特没有做任何评论，也没有直接提出建议。最终，巴菲特对彼得说：“彼得，你知道吗，你和我其实在做一件事情，音乐是你的画布，伯克希尔·哈撒韦公司是我的画布，我每天都在上面画几笔。”这句话给了彼得莫大的鼓励和安慰，父亲对自己选择的事业的支持和尊重让彼得更加坚定了自己的信心，他在心里默默地告诉自己一定要做出一番成就来。后来，彼得在自己的一部著作中回忆这段往事的时候说道：“他就说了这些，这就足够了。这就是我需要的回答，直到现在仍觉得很珍贵。我的父亲，事业如此成功，却把他的工作和我的工作相提并论，平等看待。”

还有一次，彼得因为一件小事和自己乐队的朋友发脾气。这件事让巴菲特知道了，巴菲特对儿子的做法很不满，他告诫儿子不应该将自己的愤怒强加给他人，乐队的朋友都是与他同甘共苦、共同创造未来的人，应该尊重他们，而不是动不动就对他们发脾气。巴菲特告诉彼得，每个人在人格上都是平等的，不要因为自己是乐队的领队就目中无人，就想要别人都臣服于自己，这些都是对他人极度的不尊重。

每个人都有自己的观点，每个人都有自己的个性和兴趣。因此，有时候尊重他人就是要尊重他人与自己的不同之处，并通过和谐正确的方式取得自己与他人之间的统一，而不是用愤怒和强制来迫使别人同意自己的观点和做法，那样往往会适得其反，无法达到我们想要的结果。将自己与他人放到一个平等的地位上，平等地对待他人、尊重他人，才能达到人与人之间的和谐，才能形成良好的人际关系。

最后，巴菲特还让彼得诚意地给朋友道歉，为自己的鲁莽向朋友做个解释，争取得到朋友的原谅。

其实，勇于承认自己的错误，并为此向别人道歉也是尊重他人的一种表现。要想让别人尊重自己，自己首先要尊重别人。巴菲特一直用自己的行为给子女们做表率，巴菲特的一生也始终坚持着这一做人的原则：尊重身边的每一个人。

智慧箴言

人具有社会性，每个人的一生都不可能独居一隅，不与任何人打交道。而要与人交往，首先要做到的就是要尊重别人，这是与人交往最基本的原则。如果我们想获得良好的人际关系，想做一个受人尊敬的人，那么就先从尊重我们身边的每一个人开始吧。

与人交往要放低姿态

在人际交往中，每个人都有自己的为人处世的方式，但是如何使自己与周围的人和谐相处，如何才能化解朋友之间突发的矛盾呢？放低姿态往往是一个很明智的做法。

在人际交往中，巴菲特一直保持着谦虚、诚恳的态度。有一次，巴菲特在餐馆里吃完饭后，发现自己没有办法付账，因为这顿饭总共花了3.49美元，巴菲特身上没有小额的现金，而这家饭店又没有足够的零钱来兑换巴菲特一张100美元的钞票。最后，奥马哈一位退休的老师普拉蒂帮他付了账。第二天，巴菲特给普拉蒂寄来了一张他亲笔签字的支票，还附了一封信感谢普拉蒂的帮助。普拉蒂一直都没有把那张支票兑换成现金，他觉得拥有一张巴菲特亲笔签字的支票，是一件很荣幸的事情。

也许在很多人眼里，3.49美元实在是太小的一笔钱，还不还又有什么大碍呢？何况是那么富有的巴菲特，能为他付账应该感到荣幸。但是，在巴菲特眼中，即使再小的数额也应该重视。因为，这是与人交往最基本的礼仪，是对他人最基本的尊重。在人际交往中，任何人都不应该因为自己拥有的财富比别人多、社会地位比别人高、职业比别人好，而觉得高人一等。人和人之间都是平等的，只有放低姿态，与人平等地交往，才会得到别人的尊重，才能收获真正的友谊。

其实，古今中外的许多名人、伟人，都是低姿态做人处世的楷模。低姿态处世往往是一个真正的强者、智者的表现。

克林顿在担任美国总统期间，有一天，他到一家医院视察，突然有一个10来岁的小男孩从人群中挤到他跟前。小男孩走到克林顿面前却什么也不说，只是呆呆地看着他。克林顿有些好奇，弯下腰来问小男孩：“孩子，你有什么事吗？”小男孩挠了挠头，说：“我想要您的签名，可以吗？”克林顿高兴地

答应了孩子的要求。签完名后，小男孩看着克林顿给他的那张签名又说：“总统先生，您可以再给我签3张吗？”克林顿有些疑惑，就问小男孩：“你为什么要那么多呢？”小男孩说：“其实，我只想要一张您的签名。但是我想再用3张您的签名去换一张迈克尔·乔丹的签名照。”

听了小男孩的话，克林顿笑着说：“原来是这样啊，我一定满足你的要求。另外，我有个侄子也很喜欢迈克尔·乔丹，我想再给你6张签名，你帮我侄子也换一张迈克尔·乔丹的签名照，可以吗？”小男孩高兴地答应了。在场的人都笑了起来，为小男孩的可爱，更为克林顿的豁达和大度。

从医院回来以后，克林顿饶有兴趣地向夫人希拉里讲述了在医院里发生的这件事，希拉里说：“亲爱的，我佩服你的聪明，聪明是你的一种智慧，但是我更佩服你的低姿态，这同样是你的智慧的表现。智者往往把这种姿态当做与人交往的法宝。在人际交往中，我们以高尚的风度待人，他人才会对我们表现出高尚的风度。亲爱的，与人交往中一定要看清自己，我提醒你一句话——你没什么了不起！”

后来，克林顿总统在自己的办公桌上放了一块醒目的提示牌，上面写着：“我没有什么了不起。”

在生活中，巴菲特也经常教育自己的子女，在与人交往中一定要保持低姿态，不要因为自己是“股神”的子女而觉得高人一等，对他人颐指气使，要认识到自己和任何人都是一样的，“没有什么了不起”。朋友之间最重要的是能够真诚相待、互相尊重，而低姿态地与人相处正是一个人诚恳、谦虚、尊重他人的表现。

在人际交往中，低姿态可以减少隔阂和冲突，拉近朋友之间的距离，获得他人的尊重和信任。低姿态是一种境界，是一种修养，是一种智慧。低姿态是一种明智的为人处世之道，是一剂营造和谐氛围的灵丹妙药，是获得他人尊重和信任的法宝。

智慧箴言

低姿态并不是懦弱，也不是卑微，而是一种对他人的尊敬和友善。在人际交往中保持低姿态，与他人平等地相处，才能获得他人的赞赏和敬重。

把朋友当成一生的财富

爱因斯坦曾经说过：“世间最美好的东西，莫过于有几个头脑和心地都很正直的真正的朋友。”

在茫茫人海中能够遇到与自己相互了解相互支持相互鼓励的朋友，是一个人一生中最幸福的事情。朋友之间可以相互帮助共同成长，一个没有朋友的人是可悲的，就像拉法特说的那样：“没有朋友也没有敌人的人，就是凡夫俗子。”

“三人行，必有我师。”朋友可以帮助我们进步，他们的智慧、知识、能力等方面的长处可以成为促使我们前进的能量和源泉，让我们终身受益。因为，“单独的一个人可能灭亡的地方，两个人在一起可能得救”。

巴菲特曾经在一次访谈中说道：“我认为我是幸运的，因为我有许多亲密的朋友，每年定期见面。当你有交心的朋友时，你绝对不会感到不快乐。”巴菲特也经常教育自己的孩子，要尊重朋友，善待朋友，因为深谙投资之道的巴菲特知道：财富不是一生的朋友，但是朋友却是一生的财富。而巴菲特一生的经历也印证了这句话。

即使是不太了解财经的人，也很少有不知道“股神”巴菲特的，但是，说到巴菲特的朋友查理·芒格却很少有人知道。查理·芒格是伯克希尔公司的董事会副主席，巴菲特和芒格经常一同出席公共场合，但是在这些场合很多时候都是巴菲特一个人在高谈阔论，而芒格则在一旁沉默不语。实际上，在巴菲特创造的许多经典的投资案例中，有相当大的一部分的功劳是属于芒格的。正如巴菲特的长子霍德华评价芒格时说：“我爸爸是我所知道的‘世界上第二聪明的人’，第一是谁？查理·芒格。”

查理·芒格于1975年开始与巴菲特合作，从那时候开始，芒格的投资理念和智慧就一直影响着巴菲特以后的投资之路。

起初，巴菲特在投资中一直都信奉最好的赚钱办法是投资“廉价股”，当然他这种投资方式在早年也收到了很好的效果，巴菲特在低价收购美国运通和华盛顿邮报等公司的交易中获得了很大的利润。但是，芒格认为，随着经济的发展，投资市场上的“廉价股”会越来越少，因此，巴菲特的投资方式并不是万能的。芒格认为，如果一家公司的赢利足够好的话，即使它的股价高一些，也是值得购买的。同时，芒格还指出，在投资时要注重公司管理者的素质，他认为如果一家公司的领导层是一群有抱负、善于管理的人，那么这个公司一定能有一个光明的前景。因此，即使用稍高的价格来收购这个公司的股票，对于投资者来说也是很划算的。

对于芒格的投资理念，巴菲特作出了肯定的评价。他说：“他（芒格）把我推向了另一个方向，我以非同寻常的速度从猩猩进化到人类。”

比尔·盖茨也是巴菲特的好友之一，他和巴菲特有着很相似的人生经历和价值观念。2006年妻子的去世，对巴菲特造成了很大的打击，他很长一段时间都无法从悲伤中走出来。盖茨非常着急，他担心当时已经74岁的巴菲特长期处在悲痛的情绪中会损害他的健康。于是，盖茨和妻子极力劝说巴菲特，并邀请他到中国旅游，最终帮助巴菲特走出失去亲人的伤痛。2006年6月25日，巴菲特决定把自己300多亿美元的财产捐给比尔·盖茨的慈善基金会，他说：“我之所以选择盖茨和梅琳达（比尔·盖茨的妻子）慈善基金会，一方面是因为我认为它是世界上最健全的慈善组织，另外就是我十分信任盖茨和梅琳达，他们是我最好的朋友。”

在一定程度上说，正是由于这么多朋友的帮助，才让巴菲特的投资人生更加精彩和成功。因为有这些宝贵的经历，所以巴菲特经常教育子女要尊重自己的朋友，要学会选择和结交朋友，因为好朋友是一个人一生最大的财富。正如美国政治家杰里米·泰勒说的那样：“友谊是我们哀伤时的缓和剂，是我们的压力的流泄口，是我们灾难时的庇护所，是我们犹疑时的商议者，是我们脑子的清新剂，我们思想的散发口，也是我们沉思的锻炼和改进。”

智慧箴言

爱因斯坦说过：“世间最美好的东西，莫过于有几个头脑和心地都很正直的真正的朋友。”一个人如果拥有朋友的相知、相契、相伴、相助，可以说，他的一生都是精彩、成功和有意义的。

培养自己的语言能力

现代社会经济迅猛发展，人们之间的交往日益频繁，因此，在人际关系中，一个人的语言表达能力十分重要，好口才才是现代人应当具备的基本素质之一。

在现代社会中，我们不仅要有独特的思想和出众的行动力，而且要具有很强的语言表达能力，这样在人际交往中我们才能通过自己的语言让别人了解我们，通过自己的语言去感染、说服别人。因此，要想结识更多的朋友，要想让更多的人了解我们，首先要培养我们的语言表达能力。就像美国医药学会前会长大卫·奥门博士说的那样——我们应该尽力培养出一种能力，让别人能够进入我们的脑海和心灵，能够在别人面前、在人群中、在大众之前清晰地把自己的思想和意念传递给别人。在我们这样努力去做而不断进步时，便会发觉：真正的自我正在人们心目中塑造起一种前所未有的形象，产生前所未有的影响。

巴菲特曾经自嘲地说：“我也留意过自己的一举一动，我没有发现什么地方能给别人留下深刻的印象。”其实，的确是这样的，通常巴菲特的外表并不会给人们留下深刻的印象，但是，当他开始讲话的时候，周围的人都会认真倾听他的每一句话。他是通过自己的语言将自己的智慧与能力呈现给人们，给人们留下深刻印象的。

巴菲特不喜欢闲聊，但是每当和别人谈话时，他豪爽的个性和敏捷的反应常常会使周围的人感到非常愉快。他的老搭档芒格曾经这样形容巴菲特：“他和你说话时，就像在和一位邻居交谈一样，很随和、很亲切。”

曾经有一位记者采访巴菲特的时候问他：“您这么有钱，怎么不喜欢穿名牌西装呢？”巴菲特笑着对那位记者说：“不是我不喜欢穿名牌，而是因为名牌穿在我身上也不像名牌。”巴菲特一句幽默、亲切的话瞬间拉近了他和记

者之间的距离，那位记者顿时觉得自己此刻访问的不是举世闻名、高高在上的“股神”，而是自己的一位老朋友、老邻居。

巴菲特的小儿子彼得是一个很有个性的人，他一直坚持着自己的生活态度和人生观，包括在和他人相处的过程中，他也很少会屈服或者顾及到身边的人，因此，年轻时候的彼得经常会和朋友之间产生一些小矛盾、小摩擦。为此，巴菲特曾告诫彼得应该收敛一下自己的个性，说话做事的时候多注意身边人的感情，因为有时候同样的一个道理，用不同的方式说出来却会收到完全相反的效果。有时候即使自己很有理的一件事，却因为语言表达上的不恰当而得不到朋友的支持或理解。把僵硬的语言说得委婉一些，将指责和不满的字眼用建议或商量的词语来取代，我们会发现，和谐代替了争吵，我们获得了更多人的喜欢和尊重。

一个具有很强的语言表达能力、善于正确表达自己的人，在人际交往中往往能够左右逢源，得到更多人的喜欢。

一个具有高水平的语言表达能力的人同样也应该是一个懂得倾听的人。懂得倾听才不会不分场合、不分状况一味乱说，才能知道在什么样的场合说什么样的话，他人也更加乐于和我们交流。因此，巴菲特告诉儿子彼得，首先要学会倾听。专心倾听别人的述说，在自己说的时候语言才会有条理、有说服力。同时，在说话的时候，要多说表扬的话，少说批评的话；多说肯定的话，少说贬损的话；多说支持的话，少说否定的话；多点头，少摇头……如果做到了这些，就会有更多的人喜欢我们，我们就会拥有更多的朋友。当我们遇到困难的时候，也会有更多的人来帮助我们。可以说，具有良好的语言表达能力的人是一个幸运的人。

巴菲特曾经说过：“我的父母告诉过我，如果我对一个人说不出什么美好的话，那就什么也别说。我相信父母的教导。”的确是这样，在与人交谈的时候，“过”与“不当”是同质的，它们都会伤害人们的感情，甚至引起不必要的麻烦。当我们还不知道怎样更加恰当地表达自己的时候，不妨先少说一些，看看别人是怎样表达的，多向他人学习，努力培养自己的语言表达能力。

智慧箴言

在人际交往中，优美、温和的话语会让与我们交谈的人如沐春风；优美、赞赏的语言如同创造友好的精灵，在我们和朋友之间架起和谐的桥梁。拥有良好的语言表达能力，学会恰当地说话是多么重要啊，就让我们从现在开始向巴菲特学习，向我们身边的优秀的人学习吧！

善待自己的亲人

2006年6月25日,巴菲特宣布他会将总价达300多亿美元的个人财富捐给慈善事业。这笔巨额善款将分别被捐入比尔·盖茨的慈善基金会以及巴菲特家族的基金会。一时间,世界“股神”这样的举措让世人有些吃惊,他竟然不把财富留给自己的子女,而是捐给慈善事业。有些人甚至怀疑巴菲特和子女之间的关系并不好,因此他才做出这样的决定。其实,人们对巴菲特这一善举背后的原因的猜测都是错误的,他和子女相处得一直很融洽。在儿女的心中,巴菲特一直是他们的“偶像”。大儿子霍华德说:“父亲经常为我们提供生命旅程中的路标。”

巴菲特是一个很热爱家庭的人,当人们都认为是他的财富成就了他的伟大时,他却说衡量一个人成功的标准应该是真正爱你的人的数目。

在孩子们还小的时候,巴菲特一度因为自己的事业很少关心他们,那时候的巴菲特对于亲情的投入确实太少了。甚至有一次,巴菲特下班后习惯性地走向自己的书房,他吹着口哨径直地从摔倒在地上的小彼得身边走了过去。这件事让彼得非常伤心,后来彼得在商店看到一本书《父亲手记》,便要求母亲把它买了下来。回家后,彼得毫不客气地将它放在了父亲的桌子上,他想以此来表达对父亲的不满。这种情况让巴菲特感到十分愧疚和自责,他认真地反省了自己,并开始注意孩子和家庭。从那时候开始,巴菲特就坚持记录子女的成长过程,他每年都会将孩子成长过程中的点点滴滴和自己的感受记录下来,至今已经记录了三十多本。

巴菲特逐渐体会到,亲情和自己的投资事业一样,都是需要用心经营的。对于一个人来说,要与人为善、善待他人,首先要做到的是善待自己的亲人,关心自己的亲人。

有一天,巴菲特发现儿子霍华德的体重已经接近两百磅了,对于年轻人

来说，这显然不是件好事情。于是，巴菲特对儿子说：“你应该减肥了，你的体重应该在180磅左右才是健康的。”忙于农场事务的霍华德不以为然地说：

“爸爸，算了吧，我想我永远都瘦不下去了。”巴菲特笑着对儿子说：“不如我们做笔交易。现在，按照我们的合同，你每年都将农场收入的26%交给我作为农场的租金。但是从现在开始，如果你能将体重降到182.5磅以下，那么你只需要交给我22%的收入就可以了。”对于父亲的交易，霍华德感到非常惊讶，以至于他一再追问父亲：“您确定可以这样吗？”巴菲特郑重地说：“我确定，我们一言为定！”

很快，霍华德的体重降到了182.5磅以下，依照和父亲的约定，他只将农场收入的22%交给了父亲。后来，霍华德问父亲：“爸爸，您因为一个玩笑而损失了农场4%的收入。对于您这样出色的投资家，不觉得这笔交易您很亏吗？”巴菲特看着儿子，微笑着说：“不，亲爱的，我并没有亏，因为我用农场4%的收入换来了一个身体健康的儿子，这是我人生中最成功的一笔交易。”听了这番话，霍华德感动得紧紧地拥抱住自己的父亲。

在巴菲特的熏陶下，他的儿女们也都是很有爱心的人。女儿苏茜虽然只是一名家庭主妇，但是她并不是无所事事地享受安逸的生活，她是一个非常有爱心的人，她利用父亲给自己的10亿美元在奥马哈建立了一个舍伍德基金会，从事对教育事业的援助，她希望能够通过自己的一点力量使当地的教育事业得到一些改善。

可见，正是巴菲特对儿女的爱影响了他们，使他们意识到：人生的意义在于用慈善来帮助世界。而巴菲特的经历也让我们看到，一个善待他人的人，首先也是一个善待自己亲人的人。

智慧箴言

一个不能善待自己亲人的人，是无法做到善待他人的。判断一个人是真的与人为善，还是虚伪的、另有企图的“善良”，首先看看他对自己的亲人的态度。

好性格助你赢得好人缘

性格是人们在社会生活中所形成的对周围现实情况的一种比较固定的态度，以及与之相适应的行为方式，它是一个人最鲜明的、最重要的区别于他人的个性心理特征的总和，是个性的核心。一个人的性格集中表现在他的个性特点、意志、智力、情绪品质和气质等方面。

人们常说：“性格决定命运。”这句话深刻地反映了性格对于一个人人生的重要影响。性格对于一个人的人际交往也起着举足轻重的作用，同时也会影响一个人的事业的成功和他的人生道路。在人际交往中，性格好的人比较容易受到人们的欢迎，获得人们的喜爱，这样性格的人自然就会有很多朋友，他们的人生之路也会比那些性格不好的人要顺畅得多。

生活中的巴菲特不善言辞，但是这并不代表他的性格不好，相反，曾经和巴菲特一起工作或者和他打过交道的人都很喜欢他，他们说巴菲特永远都是那么乐观向上、乐于助人，从来不会暴跳如雷，不会对身边的人发脾气。巴菲特有很多朋友，他们经常说，和巴菲特在一起的时候，自己时刻都能感受到巴菲特乐观的性格，他的这种性格给他的朋友们带来了快乐，并且教会他们如何面对困难和挫折。

巴菲特非常喜欢打高尔夫球，但是他的球技并不好，那些和他一起打过球的朋友都说巴菲特的球技一般。美国的《高尔夫球文摘》称，巴菲特的高尔夫球障碍是18.2，在世界前200名执行总裁中排在第157位。但是，他的朋友们说，巴菲特是一个很好的竞争对手，因为他总是越打越好，他从来都不会因为自己球技不好或者一时的失利而懊丧。巴菲特经常和他的朋友们组织一些小型的高尔夫球比赛，通常情况下，巴菲特的成绩并不好，但是即使是只剩最后一杆了，巴菲特也会很认真地对待，用心打好最后一杆球。巴菲特不在乎输赢，他只专注于每一次挥杆，他很享受挥杆的过程给他带来的乐趣。巴菲特的朋友们都很喜欢和他一起打球，他们觉得在和巴菲特打球的过程中，他们享受到的

是运动的轻松和乐趣，而不是竞技的紧张。

在生活中，巴菲特的言传身教也影响着他的子女。他很注重对子女性格的培养，他认为良好的性格是一个人在人际交往中获得更多的人喜爱的必要条件。巴菲特的小儿子彼得是一个很有个性的人，他年轻的时候经常会和自己的朋友发生矛盾。巴菲特觉得有个性并不是坏事，但是在与人交往的时候就要相应地收敛一下自己的个性，不要只顾自己的感受，自己想做什么就做什么，想怎么做就怎么做，应该多照顾一下身边人的感受，经常做换位思考，谦和地与人相处，这样才能获得大家的喜爱，拥有更多的朋友。当彼得又一次和自己乐队的朋友发生矛盾的时候，巴菲特专门把他叫到书房里，和他共同讨论性格对一个人的人际关系、事业、生活的影响。在和父亲的交谈中，彼得认识到了自己的不足，也体会到了自己强硬的性格对朋友和他们之间的友谊造成的伤害。后来，彼得还专门向朋友道歉，他们之间的友谊也因为相互理解和尊重而变得更加深厚。

在人际交往中，好的性格可以帮助我们赢得更多人的喜爱，使我们交到更多的朋友，使我们拥有良好的人际关系，自然会对我们的事业带来好处。事实表明，很多事业上的成功者，都是通过人际交往，和他人合作而实现理想和达成目标的。俗话说：“一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮。”良好的人际关系是一个人事业成功的一项保障，一个人的力量是渺小的，但是如果一个人能够获得很多人的帮助和支持，那么他就很容易创造大成就。现实生活中那些成功的企业家，几乎都是人际交往的专家，都拥有很多朋友，我们也经常在他们的朋友那里听到对他的赞誉。可见，良好的性格是一座桥梁，它可以缩短人与人之间的距离，可以引领我们走向成功的彼岸。

智慧箴言

良好的人际关系是一笔无形的资本，是一个人最大的财富，而拥有好性格是一个人获得良好的人际关系的前提条件。因此可以说，好性格是一个人人幸福和事业成功的一种保障。

第二章

要懂得如何实现梦想

“一艘没有目标的航船，任何方向的风对它来说都是逆风。”每个人都应该为自己设立一些目标，人生目标可以激起我们奋斗的激情和斗志，可以引领我们走向成功的彼岸。没有目标的人就像一艘没有舵的航船，在时间流逝中漂泊不定，最终只能到达失败和沮丧的海滩。世界顶尖的潜能大师安东尼·罗宾曾经说过：“有什么样的目标，就有什么样的人生。”让我们向着自己的人生目标勇敢前行，去创造我们美好的明天！

人生因梦想而伟大

梦想是人们对于美好事物的憧憬和渴望，它是指导人生之路方向的坐标，是激励一个人奋斗的原动力，是人类最天真无邪最美丽可爱的愿望。我们每个人的一生中，都有许多想要得到而暂时没有拥有的东西，为了得到它们，我们奋斗拼搏，付出汗水和艰辛。在我们为自己的梦想而努力的过程中，我们的人生也因为我们的努力而变得更加丰富多彩。在我们不断地实现自己的梦想的过程中，我们的人生也正在一步步走向成功，变得辉煌！

巴菲特时常教育自己的子女一定要有自己的梦想，那样人生才有奋斗的方向和目标。而对于巴菲特自己来说，如今的他之所以能够取得如此大的成就，也正是因为从小他就有一个梦想……

巴菲特出生后的那几年正是他们家生活最困难的时期。当时正处在社会经济大萧条的时期，巴菲特父亲工作的银行倒闭，他们家的积蓄也打了水漂，一家人只能靠借债维持生活。虽然后来巴菲特的父亲又谋到了一份银行的差事，巴菲特6岁的时候，他们全家搬进了郊区的一座砖房里，这套房子比原来的住处要宽敞得多，巴菲特一家的生活也渐渐有了起色。但是，那段艰难的岁月在巴菲特的心中留下了难以磨灭的印记。从此，他的心中就产生了一个梦想：一定要变得非常富有。自巴菲特5岁的时候，这个梦想就在他心中扎下了根，从此再也没有消失过。

巴菲特7岁的时候因为发高烧住进了医院，做了切除盲肠的手术后，巴菲特的身体十分虚弱。在医院里的那些日子，每当巴菲特一个人待着的时候，他就会拿起铅笔在纸上写下很多数字。有个护士十分好奇地问巴菲特这些数字有什么意义，巴菲特说，这些数字代表着自己未来的财富。巴菲特还带着一脸憧憬的神情说：“虽然我现在没什么钱，但是总有一天我会变得很富有，我也会成为报纸上的焦点人物。”

巴菲特一直主张对孩子采取宽松式的教育，尊重孩子的选择，尽量少干涉他们的想法。但是当刚上了一年大学的大儿子霍华德对他提出要退学当农民的时候，巴菲特还是犹豫了。经过一番思考以后，巴菲特还是决定支持儿子的想法。巴菲特的妻子对他的做法很不满，他觉得这样是在纵容孩子，是对孩子的不负责任。但是巴菲特告诉她，同时也告诉霍华德，做自己喜欢的事情、坚持自己的梦想，永远没有错。因为，梦想能让一个人充分发挥自己的能力，这样他才能走到自己人生的最高点，创造出没有遗憾的精彩而伟大的人生。抉择的时刻总是痛苦的，但是这些痛苦并不是永久的，巴菲特相信，尽管霍华德的选择在很多人看来是很荒谬的做法，但是他一定会成功。

同时，巴菲特教导儿子要冷静下来，认真思考这件事情，它会产生怎样的未来，如果最终是不好的结果，他是否有勇气去接受，这样的抉择是否一定能实现他心中美好的梦想。巴菲特说如果儿子想好了这些，他将全力支持他的决定。

最终，巴菲特对霍华德说：“这是你的梦想，也是你人生中第一次做出如此重要的决定，我一定会支持你。”

如今，投身农业的霍华德致力于解决人类的粮食问题，并努力倡导环保理念。闲暇时，他周游世界，拍摄各地的野生动植物，过着充实、精彩的生活。

智慧箴言

梦想是对信念的坚持，是实现理想的欲望，是永不放弃的执著，是一个人的最宝贵的财富。当我们追寻梦想时，我们的每一天都是五彩缤纷的，我们的每一个小时每一分钟都是在实现我们梦想的一部分，我们的人生也因为梦想而伟大，我们的生命也因为拼搏而精彩！

有了目标就有了前进的方向

歌德曾经说过：“人生重要的事情就是确定一个伟大的目标，并决心实现它。”目标就是一个人希望实现的事情，希望达到的高度，希望得到的结果。每个人的一生都应该有目标，目标是我们前进的方向和动力，确定目标以及实现目标的过程丰富了我们的生活，体现了我们生存的价值，使我们的生命更加有意义。在一定意义上说，没有目标的人生是没有价值的，没有目标的生活犹如一潭死水，毫无生气，最终只能在一片寂静中存在直至消失，不留下一点痕迹。这样的人生是多么可悲呀！

巴菲特在很小的时候就确立了自己的人生目标，那就是要赚很多钱，拥有很多财富。虽然小巴菲特确定自己的目标的时候也许并不知道如何去实现目标，但是，可以肯定的是，正是他为自己确定的这一个人生目标引导着他一步步前进，最终成为拥有巨额资产的世界“股神”。

在实现自己人生大目标的过程中，巴菲特不断地为自己设立一个个“小目标”，而这些“小目标”都是为他的大目标——赚很多钱服务的。但是，巴菲特实现目标的过程也不是一帆风顺的，他享受过成功的喜悦，也品尝过失败痛苦。从自己那些成功、失败的经历中，巴菲特总结出了两条准则：第一，确立目标必须经过严谨的思考和精密的计算；第二，目标确立后，绝不轻易放弃或者改变，尤其是核心目标。所以，巴菲特在确定任何目标前，都要对实现目标的可能性做非常严谨的思考和精准的计算，只有对实现目标有绝对成功的把握时，他才会着手去实现目标。他说过：“如果你发现了一个你明了的局势，其中各种关系你都一清二楚，那你就行动，不管这种行动是符合常规，还是反常的，也不管别人赞成还是反对。”

1993年，巴菲特想要购买宜家家具公司。这家公司的老板是一位90岁高龄的女性，但是她身体健康、精力充沛，思维能力与年轻人差不了多少。当时，巴菲特询问那位老板愿不愿意将家具公司卖给自己，那位老板当即开价6000万

美元。巴菲特竟然没有还价，马上开了一张6000万美元的支票给她。后来，在清点公司的存货时，那位女老板才发现自己的家具公司竟然值8000多万美元。但是，既然已经和巴菲特签订了合同，也只能这样了。原来，巴菲特早就已经对这家公司的价值进行了评估，所以，当那位老板开出6000万美元的价格时，他一口就答应了。

巴菲特常说：“如果有坚定的长期投资期望，那么短期的价格波动对我们来说就毫无意义，除非它们能够让我们有机会以更便宜的价格增加股份。”可见，巴菲特主张一定要坚持自己的目标，一旦确定了目标就应该一往无前地去实现它，而且一定不要轻易地改变自己的目标。其实，在一定意义上说，一个人的成功往往并不是因为他有多么聪明的头脑，而是他有明确的目标和积极进取的精神。

巴菲特深谙目标对于人生的巨大意义，所以在长子想要放弃自己的学业去做农民，小儿子要做音乐家的时候，他并没有反对，而是和他们进行了平和的谈话。当巴菲特确认了那些理想是他们人生确定要实现的目标时，他尊重了他们的选择，尊重了他们为自己确定的人生目标。因为他知道，自己的孩子有了明确而坚定的目标，他们就有了奋斗和前进的方向，他们的人生也一定会因为自己的奋斗而充实和精彩。

目标是我们前进的方向，是我们人生旅途中的指路明灯。很多人认为目标是不现实的东西，是虚幻的空中楼阁、缥缈的海市蜃楼，得过且过，好好享受当下的生活才是最佳的人生状态，“船到桥头自然直”。于是，那些没有目标的人就像迷途的羔羊、失去了风帆的航船，他们宝贵的生命也就在浑浑噩噩、得过且过的日子中被消耗殆尽。

智慧箴言

我们每一个人都应该有一个确定并愿意为之奋斗的目标，也许我们在确定它的时候并没有能够马上达到它的办法和途径，但是，它无疑为我们的人生确定了前进的方向，在它的指引下，我们的人生才会更加充实和精彩，我们才不会在茫茫人海中迷失自己的方向。

学习是前进的动力

曾经有一名记者问巴菲特：“在您至今所进行的投资中，哪一次的收益最高？”巴菲特想了想，然后从办公桌的抽屉里拿出了一本发黄的笔记本，说：“就是这个。”那名记者感到很奇怪，说：“就是这个？您在开玩笑吧？”巴菲特严肃地说：“这是真的。这个笔记本是我小时候买的，现在它已经成为了我最珍贵的财富了。”原来，那个笔记本上记的都是巴菲特平时学习的心得体会，以及一些投资想法和投资经历。巴菲特从开始上学就养成了一个好习惯，即每天放学后都要阅读股票指数和图表以及《华尔街日报》。

19岁那年，巴菲特用一年的时间完成了14门课程的学习，从内布拉斯加大学毕业。他还经常去奥马哈公共图书馆借阅有关商业方面的书籍，这些知识为他以后投资股票奠定了基础。其中，巴菲特在内布拉斯加州大学读三年级的时候读到的本·格雷厄姆的《聪明的投资者》这本书，对巴菲特的人生产生了极其深远的影响。“对我而言，这本书对我就好像是去往大马士革的路上遇到使徒保罗一样。”巴菲特曾经这样形容这本书对他的影响。

巴菲特最爱看的是《华尔街日报》，他曾经请求奥马哈邮局的工作人员，每天半夜报纸到邮局的时候就放一份在他的窗台上，有时候他甚至会半夜起来等着看第二天的报纸。巴菲特从不放弃任何可以阅读的时机，他坐飞机的时候，经常从飞机起飞到降落一直都在阅读。

对于自己收益最高的投资——“学习”，巴菲特很骄傲地说：“这笔财富已经创造的物质以及它本身都在随着时间的推移而不断地增长，因此，可以说它是我成功最漂亮的一次投资了。”在商场中，知识成了巴菲特制胜的法宝，他无数次运用他学到的股票知识赚取到巨额的财富。他的经历成了“知识就是财富”这句名言最好的验证。

巴菲特不仅自己爱读书爱学习，他还经常告诫自己的子女一定要坚持学习，不断进步。

他的大儿子霍华德退学以后，巴菲特曾经一度叮嘱他要继续学习，因为知识是没有边界的，学无止境，离开了学校并不表示就可以不学习了，他告诫儿子要时刻注意吸取新的知识，知识是推动一个人前进的最大动力。

他对霍华德说，其实自己的成功不是靠运气，而是靠知识。知识可以创造财富，可以改变命运。即便他要从事的是看似简单的农业工作，但是实际上它并不简单，任何工作都有很大的学问。种庄稼首先要研究土地的性质，是酸性还是碱性，各种性质的土壤分别适合种植什么样的农作物，什么季节适合种植什么样的农作物，如何耕地、播种、施肥等，很多事情都是需要花大力气去学习和研究的。只有不断地学习，不断提高自己，才能在自己所从事的领域里创造出一番成就来。

学习了更多知识的霍华德看到了农业发展的巨大潜力和价值，他积极倡导人们使用以玉米和糖为原料的燃料添加剂，以减少使用石油燃料对环境造成的污染。他曾经在内布拉斯加州汽油管理委员会任职，还担任过内布拉斯加州酒精权威及发展董事会主席，1991年他被委派到国际政治顾问委员会，主管世界贸易，并曾经就贸易问题向布什政府提出过建议。不得不说，这些成就的取得很大程度上是霍华德不断学习的结果。

知识就是力量，学习是前进的动力。如今80多岁的巴菲特仍然像一名求知若渴的小学生，每天坚持读书读报，学习知识。

中国有句俗话：“活到老，学到老。”每个人的生命都是有限的，但是知识的海洋却是无边无际的，所以，永远都不要觉得自己已经掌握了很多的知识。实际上，就算我们“活到老，学到老”，我们也只是看到了知识海洋的冰山一角。

智慧箴言

学习的目的是为了提高自己，使自己前进，学有所用才是学习的最高境界。就像巴菲特曾经说过的那样：“知识是必须拿来使用的，而不是用来存储的，只要接受过正规培训就可以去实践了，不要仅仅为吸取知识而学习。”

凡事需三思而后行

由于受到市场波动的影响，在投资过程中，投资者经常是不理性的。因此，在投资决策过程中，很多人就会受到各种外界环境和心理因素的影响，从而犯一些“低级错误”。所以，在纷繁复杂、瞬息万变的 market 环境中，投资者最重要的就是要始终保持冷静的头脑，在投资之前一定要经过周密的思考，谨慎做出决定，以确保用最小的代价获得最大的利益。

然而实际情况是，很多投资者在投资之前并没有做到“三思而后行”，他们通常轻率地做出决定，甚至很多人的投资决策的做出完全是“跟着感觉走”，因此，他们在投资中遭受惨败的厄运就不足为奇了。巴菲特常常说：“如果没有什么值得做，就什么也别做。”即告诫人们投资的时候一定要三思而后行。凡事三思而后行的投资者，遇事能够保持冷静的头脑，在面对复杂情况的时候，才能冷静客观地分析当前的状况，经过深思熟虑以后才开始行动，而不是贸然行事。因此，这样的投资者最终都能做出比较完美的决策。

1963年下半年，美国运通公司因为一家子公司商业上的失误而损失了数十亿美元，由此导致其公司的股票价格由原来的每股65美元下跌到每股35美元。当时，很多人认为遭受了如此大的损失，运通公司已经没有“回天之力”了，破产的危机已经迫在眉睫。但是，巴菲特通过对当时运通公司各方面情况的分析后得出结论，虽然运通公司遭受了巨大的危机，但是这并不是不可化解的，该公司的其他业务如信用卡和旅行支票业务，足以让它渡过危机。因为巴菲特看到商人们仍旧在接受运通公司的信用卡，在商场和餐馆中，人们仍在用运通公司的信用卡和支票。可见，美国运通的“势力”仍然是很强大的。于是，巴菲特买下了这只遭受重创的股票。事实证明巴菲特的决定是正确的，在接下来的两年中，美国运通的股价上涨了3倍，巴菲特因此净赚了2000万美元！

那些做事习惯于三思而后行的人，不仅在投资中能够保持冷静，在工作

和人际交往中也都能做到遇事冷静，即使面对棘手的问题，也往往能通过客观全面的思考和分析，对事情做出比较正确的处理。

当巴菲特的儿子霍华德决定涉足政界成为一名共和党人的时候，巴菲特曾经告诫过儿子：“凡事三思而后行。”因为，在政治领域中需要注意的问题很多，作为一名共和党人，他肩上背负的责任会更重，他应该时刻关注经济、治安、民生等方面的问题，牢记自己的职责，时刻注意自己的形象。巴菲特对儿子说：“一个人要用一生的时间来建立自己的名誉，但是要想毁灭它，则只需5分钟就够了。”因此，无论做什么事情，都应该三思而后行。遇到事情的时候首先要冷静地思考，不要盲目行事，如果没有周密的计划或者合理的解决问题的方法，最好的做法就是“按兵不动”。永远不要仅凭一时的热情去做任何事情，切忌急功近利，莽撞行事。

思考永远是行动的先锋。在商场中，投资者需要有野心，但是更需要有理性。当事业蒸蒸日上的时候，应该能够做到保守稳重、处进思退；当事业陷入危机的时候，也要时刻保持冷静思考的能力，积极进取。这样才能在复杂的投资环境中把自己的事业越做越大。

智慧箴言

无论是在生活中还是在投资中，无论面对什么样的环境都应该保持冷静的头脑，遇事三思而后行，切忌盲目行事、跟着感觉走。

追求自己喜欢的事业

巴菲特从小就对货币以及和货币有关的事物有着浓厚的兴趣。巴菲特的第一个玩具是一个绑在手腕上的金属货币兑换器，这是他小时候最喜欢的玩具之一。长大一些以后，巴菲特开始热衷于四处兑换零钱，他对兑换零钱的过程和拥有金钱的感觉非常着迷。巴菲特对数字非常敏感，他经常把做数学计算题，特别是用极快的速度计算复利利息当做一种消遣娱乐的方式。这些足以让我们看到巴菲特从小对于商业的爱好，而巴菲特从此以后也正是一直追求着自己的爱好，他的人生再也没有和商业脱离，他亦一直没有停止追逐财富的脚步。

基于对商业的强烈爱好和对追求财富的热衷，巴菲特做过报童，和朋友开过游戏公司，买过一个农场并把它出租给别人以赚取租金。如果说巴菲特的这些行动都是一些平常的“小打小闹”的话，那么后来他投资《华盛顿邮报》可以说是他辉煌投资人生的开始，因为，这一成功的举措使他一跃成为赫赫有名的投资者之一。从那以后巴菲特的每一次投资都举世瞩目：1980年，他以每股10.96美元的价格买进可口可乐7%的股份，到了1985年可口可乐的股票价格上涨至51.5美元，巴菲特从中获得的利润令全世界的投资家咋舌；1992年巴菲特以74美元一股的价格购下435万股美国通用动力公司的股票，到了年底，该公司的股价已上升到113美元……

爱因斯坦曾经说过：“兴趣是最好的老师。”所谓兴趣，就是一个人积极探究某种事物和爱好某种活动的心理倾向。兴趣可以使人集中注意力，对人的认知活动和社会活动产生积极的影响，有利于提高工作效率，有助于人们取得非凡的成就。巴菲特经常教育子女要做自己喜欢的事情，要从事自己感兴趣的工作，即使遇到困难也要努力克服。巴菲特的小儿子彼得从小就热爱音乐，他的姐姐苏茜回忆说，彼得非常有音乐天赋，“7岁的时候，彼得坐在钢琴前开始弹奏的时候，竟然比上了8年钢琴课的我弹得好得多！”

然而，要想追求自己喜欢的工作，并在自己喜欢的领域创造出一番成就来并不是一件容易的事情。彼得在斯坦福大学毕业以后，独自来到旧金山闯天下，虽然生活艰苦，但是他并没有寻求父亲的资助，一直靠打各种零工来养活自己。因为一边打工一边搞创作，彼得的生活过得非常窘迫，很长一段时间都住在旧金山郊区的一所小房子里。但是彼得一直没有放弃对音乐的追求，因为那是他一生所钟爱的事情。经历了一番磨难之后，彼得的音乐之路开始变得顺畅，他的第一张唱片《等待》开始畅销，并获得大众的好评；他获得了为电视剧《500国家》配乐的机会，并因此获得艾美奖；奥斯卡最佳影片《与狼共舞》的舞蹈场景配乐也是他的杰作……一个接一个成就的获得，让彼得深深体会到追求自己喜欢的事情是多么重要，也让他体会到父亲当年那番话的深意。

与彼得相似，巴菲特的大儿子霍华德也没有继承父亲的事业做一名投资者，而是走上了从事农业的道路。起初，霍华德向父亲坦陈自己对于农业的热爱的时候，巴菲特同样支持了儿子的选择。凭着对农业的热爱，霍华德长期在美国伊利诺州的农场里种植大豆与玉米，并曾经远赴非洲，尝试协助当地的农民生产出足够的农作物，以解决他们的粮食问题。对于儿子艰苦的生活，巴菲特曾经坦言：“我受不了那样的生活。”但是，霍华德却乐此不疲，因为，那是他喜爱的事业。

最快获得成功的方法就是去做你喜欢的事情，并全力以赴。能做自己喜欢的事的人是幸福的，选择做自己喜欢的事的人是明智的，如果一个人从事的是他不喜欢的事业，那么他是不可能成功的希望的。

智慧箴言

巴菲特说过：“哲学家告诉我们，做我们喜欢的，成功的机会随之而来。”其实，成功并不像我们想象的那么难，只要选择自己喜欢的事情，并全力以赴地去做，最终，每个人都会获得自己辉煌的成功！

分步完成大目标

目标是一个人奋斗的方向和动力。每个人都有自己的目标，而人们幸福的意义就在于实现自己的目标。因此，如果想拥有更多的幸福，就应该降低自己的目标值。但是，如果一个人的人生目标太小，那么他的幸福似乎又失去了应有的意义，他也因此而容易缺乏满足感；目标定得太大的话，又容易使人产生挫败感。这似乎是一个不可解决的矛盾。其实，一个人成功的关键不是树立远大的目标，而是如何实现远大的目标。把大目标分解成一个个小目标，一步步去实现它们，人们不但会从中体会到成功的快乐和幸福，而且会因此离自己的大目标越来越近，逐渐积累起获得成功的资本。

英国威斯敏斯特教堂旁边矗立着一块石碑，上面刻着一段著名的话：“当我年轻的时候，我梦想改变这个世界；当我成熟以后，我发现我不能改变这个世界，我将目光缩短了一些，决定只改变我的国家；当我进入暮年以后，我发现我不能够改变我的国家，我的最后愿望仅仅是改变一下我的家庭，但是这也不可能了。当我躺在床上行将朽木时，我突然意识到：如果我一开始仅仅去改变我自己，然后，我可能会改变我的家庭；在家人的帮助和鼓励下，我可能会为国家做一些事情；然后，谁知到呢，我甚至可能会改变这个世界。”这段话因其深刻的哲理而闻名于世，它提醒人们：要想实现自己的远大目标，不妨先将它分解成一个个小目标，然后通过实现这一个个小的目标而实现我们人生的大目标。

巴菲特7岁的时候就树立了自己人生的大目标——成为一个大富翁。巴菲特的家族中没有一个富翁，小小孩童的这个目标在很多人看来是不可能实现的，但是正是在这样的大目标的指导下，巴菲特通过实现一个个小目标，最终将这个看似不可能的目标实现了。

9岁的时候，巴菲特通过收集人们丢弃的饮料瓶盖子判断哪种饮料比较受

欢迎，然后从商店购进那种饮料，挨家挨户地去销售。13岁的时候，巴菲特为《华盛顿邮报》做报童，他通过研究总结自己投递报纸的经验，得出了便捷高效的投递报纸的方法。从小目标开始，巴菲特在逐渐积累自己人生财富的同时，也在一步步向着自己的人生大目标前进。投资伯克希尔、《华盛顿邮报》、可口可乐、美国运通等一系列经历，逐渐将巴菲特推向成功的顶峰，并最终实现了他成为大富翁的梦想。

大目标虽然能激起我们的斗志，但是，如果目标过大，一时难以实现，我们通常就会因为长时间看不到成功的到来而气馁，甚至自卑。所以，为了顺利实现自己人生的大目标，最好的方法就是将大目标分解成一个个小目标，步步为营，分步实现大目标。

俄罗斯撑竿跳高名将谢尔盖·布勃卡从20世纪80年代初开始独步天下，在世界撑竿跳领域独领风骚。他是世界田径史上唯一赢得6次世界冠军的超级巨星，创造了35次打破世界记录的辉煌瞬间。他通过不断为自己设置每次提高一厘米的目标，在17年中把室外撑竿跳世界记录提高到6.14米，人们因此称他为“一厘米王”。其实，布勃卡这样做就是为了让自己的目标小一些，更容易实现一些，从而增加信心和力量，最终实现大目标。他说：“如果当初就把训练目标定为6.14米，没准我早就被这个目标吓倒了。”

巴菲特经常教育儿女，人的一生确实应该确定大的目标，但是在实现大目标的时候，应该从实现小目标做起，切不可急功近利，世界上没有一蹴而就的事情，大成功都是由一个个小成功积累起来的。只有将一个个小目标实现了，才能获得大的成就。

巴菲特小儿子彼得的人生理想是成为一名受人欢迎的音乐家，但是彼得成为音乐家的道路并不是一帆风顺的，甚至可以说是布满了荆棘。他曾经因为资金紧张一直过着艰苦的生活，没有人欣赏他的作品，他曾经无数次被音乐制作公司拒之门外……但是巴菲特一直鼓励儿子要坚持，虽然成为音乐家的梦想不容易实现，但是先为自己制定一些小的目标，一个一个地解决困难，比如先解决自己的资金问题，再通过创作一些小的作品来逐渐获得人们的认可。就这样，彼得将自己的人生目标一步步分解，一步步实现，最终成为了一位广受欢迎

迎的音乐家。

智慧箴言

不要因为困难重重就畏惧退缩、裹足不前，不要因为目标远大就失掉了曾经的信心。其实，想获得成功并不难，把大的人生目标分解为若干个具体的小目标，然后一个个实现它们，当这些小目标全部实现以后，我们的远大目标也就成功地实现了。

把简单的事情做得精彩

每天我们都需要做很多事情，工作中的、生活中的，大事、小事，难事、易事……但是面对生活中的这些事情的时候，并不是每个人都能够正确地对待它们。比如，面对日复一日重复单调的工作内容，很多人只是敷衍了事，渐渐在重复无趣的日子中消磨了斗志，灭失了信心，最终庸庸碌碌地度过一生。然而，那些真正成功的人，从来都不会让自己的生活变得那么平淡单调，即使是做一件很简单的事情，他们也总是尽心尽力，并努力寻求更好的解决问题的办法，把简单的事情做得更完美，让自己的生活更精彩。

巴菲特十几岁的时候就获得了一份投递报纸的工作，工作了一段时间以后，凭着认真负责的工作态度、高效的工作能力，巴菲特又争取到了威斯彻特社区的报纸投递工作。新增加的这个社区大约有11万平方米，包括5栋8层高的 大楼，其中有4栋是相互连接的，1栋是独立的。这个社区的用户是小巴菲特原来负责的用户的一倍多。报纸投递的范围扩大以后，小巴菲特的工作也遇到了困难。接手新工作任务的第一天，巴菲特不到凌晨4点就起床了，他甚至连早饭都没吃就匆匆忙忙地赶到威斯彻特社区的门口。领到需要投递给社区居民的报纸以后，巴菲特忙了几个小时才把它们按照每个单元的居民名单整理好。由于是第一次送报纸，小巴菲特不熟悉社区中的路线，走了很多冤枉路，从早上一直忙到快中午12点才把小山似的一堆报纸分发完。有了这次“惨痛”的经历，小巴菲特决定要尽快总结出一个最快最省力的投递方式。当天的报纸送完以后，小巴菲特不顾劳累，又把社区中的路完全走了一遍。熟悉了路线以后，小巴菲特开始思考怎样投递能够更加便捷高效。最后，他想出了一个巧妙的方法：首先，他把每栋居民楼的报纸分成两份，一份放在4楼，另一份放在8楼，然后他再从8楼开始一层层地往下挨家挨户地送报纸。经过实践，这样的方法

真的节约了很多时间和精力。

想要把每件事情都做得完美无缺是不现实的，但是尽心尽力去做每一件事情却是完全可以的。把简单的事情做得彻底，把平凡的事情做得成功，把每一件小事都做得更加精彩，这就是取得成功最快的途径。巴菲特经常教育自己的儿女无论做什么事情都应该专心致志、尽心尽力，把简单的事情做得更精彩。具备了这样的做事态度和习惯，在遇到困难时才会有能力去解决它，从而成就不简单的人生。

巴菲特的女儿苏茜曾经在华盛顿哥伦比亚特区担任《美国新闻与世界报道》节目编辑的行政助理，后来，她又找到一份在加利福尼亚的一家公司担任执行总裁助理的工作。苏茜的这份工作看起来很简单，就是帮助上司处理一些工作中的小事。但是巴菲特告诉女儿，即使是看起来不起眼的工作，也应该用心去做，因为任何复杂的事情都是由一个个简单的环节构成的，如果一个人连简单的事情都做不好，那么他永远也无法做好复杂的事情，也永远都不可能成功。做好自己身边的事情，哪怕是很小的事情，这是巴菲特对女儿的忠告。

约翰·洛克菲勒曾经说过：“工作是一个施展自己才能的舞台。我们寒窗苦读获得的知识、我们的应变能力、我们的决断力、我们的适应能力以及我们的协调能力都将在这样一个舞台上得到展示。除了工作，没有哪项活动能提供如此高度的充实自我、表达自我的机会，以及如此强的个人使命感和一种活着的理由。工作的质量往往决定生活的质量。”的确，工作的质量决定着生活的质量，一个人对工作的态度，尤其是对简单、平凡、不起眼的工作的态度，决定着他在成功的路上到底能走多远。

把简单的事情做得更精彩，在平凡的工作中发现乐趣，用心做事，勤于思考，勤于实践，就有可能因此而为自己创造更广阔的发展空间，就有可能因此发现成功的契机。

智慧箴言

“任何工作本身都没有未来，未来掌握在工作者手里。”一个人用什么

样的态度面对工作，工作就会以什么样的方式回报他。把简单的工作做得更好，把简单的事情做得更精彩，才会从简单和平凡中找到生活的乐趣，才能让自己走得更远更久，走出一个美好的未来。

不要轻言放弃

在实现自己理想的过程中，每个人都会遇到这样那样的困难。但是，无论遇到什么样的困难，都不要轻言放弃，凡事都会有转机，有时候只要再坚持一下就会看到成功的希望。

1995~1999年，是美国股票市场上前所未有的大牛市，美国股市累计上涨超过2.5倍。这其中最重要的动力是网络和高科技股票的飞增猛涨。但是，巴菲特一直拒绝投资高科技股票，而坚决持有原有的传统行业公司的股票。结果，巴菲特在1999年美国股市达到最高峰的时候大败。这是巴菲特输得最惨、业绩最差的一年。股东们纷纷指责巴菲特，很多报刊媒体也议论纷纷，都说“股神”巴菲特的投资策略过时了。但是，巴菲特不为所动，依然坚持持有可口可乐等传统行业的股票。2000~2003年，美国股市持续大跌，累计跌幅超过一半，而巴菲特的股票价格却上涨了10%以上，并以60%的优势大幅度战胜市场。至此，人们不得不佩服巴菲特的投资眼光，也不得不承认“股神”投资策略的高明。

当有人问巴菲特为什么一直不买科技股的时候，巴菲特回答说：“我没有能力判断出，在高科技行业中，到底哪些公司拥有真正长期可持续的竞争优势。但是，我相信，再过几十年，人们照样要喝可口可乐，用吉列刀片，这些公司未来依然会有出众的竞争优势，长期持有肯定会有良好的回报。”

暂时的挫折就像寒冷的冬天，它会消磨人的热情和信心，这时候就需要我们有坚定的信念，相信冬天一定会过去，春天一定会到来。就像英国诗人雪莱说的那样：“冬天已经来了，春天还会远吗？”有时候，在挫折和困难面前能否坚持直接决定着一个人能否获得成功。

曾经有这样一个故事：在一座高山下，三个准备爬山的人碰到了一块儿，这三个人几乎同时开始爬山。

第一个人一边爬一边回头看自己走过的路，他随时都想知道自己爬到了什么地方，自己前进了多少。过了一段时间，他回头看身后的时候，觉得自己已经爬得很高了。但是当他向山顶看的时候，发现根本看不到山顶，他顿时十分气馁，自言自语地说：“原来我爬了这么长时间还是在山脚，照这样，我什么时候才能到山顶啊！山顶太远了，我不如尽早回去吧。”于是，第一个人头也不回地下山了。

第二个人从一开始就有满腔的激情，他一鼓作气，很快就爬到了半山腰，当他坐下来休息的时候，看到另外两个人还都在自己的后面，心里十分得意。他想：我一下子就爬到半山腰了，比其他两个人要快很多呢！不如就爬到这里吧，反正我的速度已经绝对比他们快了。

第三个人一直脚踏实地，一步步地往上爬。他没有因为路途遥远而放弃，也没有因为取得了一点成就而自满。他就这样持之以恒地向上爬，最终，他到达了山顶。

爬山虽然不容易，但是也并不太难，只要一步一个脚印地往上爬，最终就能到达山顶。人生也是如此，在前进的路途中，我们千万不要一遇到困难和阻力就停下来，不要轻易放弃自己的理想。

巴菲特教育儿女做任何事情都要持之以恒，不要轻言放弃。遇到困难的时候多想想解决的办法，有时候，坚持一下就能达到一个崭新的高度。

在巴菲特的小儿子离开斯坦福大学，踏上音乐之路的初期，一切事情并不像他当初想象的那么简单和顺利。很长一段时间里，为了节约支出，省下更多的钱购买音乐设备，彼得过着十分简朴的生活，他住在狭窄的公寓里，开着破旧的汽车，每顿饭吃得都很简单，有时候生活拮据到一整天都没有钱买饭吃。但是，就是在这样糟糕的情况下，彼得仍旧没有放弃自己的音乐梦想。最终，好运降临了。1981年的一天，彼得正在路边洗自己的破旧汽车，一位邻居刚好路过，便和彼得攀谈起来。当得知彼得是一个作曲家的時候，那位邻居建议彼得和他的女婿联系，因为他是一个动画制作人，他的动画作品需要有人给配乐。因此，彼得获得了为一个10秒钟的动态广告做配乐的机会。虽然这只是一个很小的收获，但是对于彼得来说已经是莫大的鼓励。而正是这10秒钟的配

乐为彼得的音乐生涯开辟了新的局面，很多电视台纷纷找到彼得，希望与他合作，彼得最终度过了自己人生中的寒冬，迎来了充满希望和生机的春天。

智慧箴言

对于成功而言，除了坚持不懈没有其他的捷径。意大利有句谚语：“走得慢且坚持到底的人才是真正走得快的人。”通往成功的道路上充满了曲折和坎坷，而只有那些能够持之以恒，从不轻言放弃的人，才能最终敲开成功的大门。

成功和失败的关键在于细节

人们常说：“细节决定成败。”可见，注意细节对于成功极其重要。现实生活中，很多细节的问题如果不注意，往往就会造成不可弥补的损失。比如没有随手关门、忘了关煤气等，这些看似简单细小的事情，如果不注意的话就有可能造成极大的隐患。

曾经有这样一个关于细节决定成功的故事：有一次，美国总统麦金莱想从两位官员中选择一位担任驻外大使。但是，两个人都很优秀，他一时无法决定应该选择谁。后来，麦金莱回忆起很多年前的一件小事——在一个风雨交加的晚上，麦金莱乘坐公交车回家。公交车在一个站停下以后，上来了一位老妇人，她手中提着沉重的篮子，但是车厢里竟然没有人给她让座。麦金莱的一个朋友也就是那两位官员中的一位，当时也在车上。他坐在车厢的前面，显然他一定能看到刚刚上车的那位老妇人，但是他却低着头看报纸，完全没有给老妇人让座的意思。想到这些，麦金莱总统觉得不肯给老妇人让座的人是不能够胜任驻外大使的职位的。最终，他没有选择那位官员。

现实中的人们往往好高骛远，喜欢做大事情，一心想要立大功、成大业。但是往往不能够脚踏实地地从细节做起，忽略了眼前举手可就的小事情。而纵观古今中外，那些成功的人们无一不是注重细节、脚踏实地做事的人。

巴菲特从小做事情就十分注重细节。他在耶鲁大学读书的时候，有一次，有位同学问他花费了多少时间准备考试。因为那位同学认为花五个小时来准备就足够了。但是，巴菲特回答他说：“我无法回答你我到底花了多少时间来准备这次考试，但是可以告诉你的是，我一直都在读书、温习功课。”那时候，巴菲特认为自己是来自一个小镇上并不出名的高中，而其他同学大多来自有名的高中，基础一定都比自己好。他要想获得好成绩，就一定要比其他人更用功。巴菲特说：“我尽可能地多读书，我从来都不认为有‘我已经准备得够好了’这回事。”

巴菲特很注重培养子女做事情注重细节的习惯。他曾经在给女儿苏茜的信中写道：“假如你喜欢并且关心自己所做的事情，你自然会想把它们做得最好。投资和生活一样，细节往往是成功和失败的关键。所以你不能忽略任何细节，不管它看似多么的无关紧要，你必须搜寻、验证每一个信息，只要与你的投资决策有关，就绝对不能掉以轻心。任何让你觉得不安的问题或者感觉，你都要找出答案来。大部分人之所以不成功，原因往往出在他们的研究不够彻底，只看到他们手边的信息。唯有系统化、巨细靡遗的研究，你才会得到成功所需要的知识。当然，这需要勤奋地下苦功夫，但是这种努力的回报足以使你比别人更占优势。”

“假如你追求一样东西，包括投资在内，那么你千万不要低估勤劳的价值。仔细研读每一份你能拿到的财务报表，包括上面的附加的细节注解；认真求证每一份报表的正确性，以及最高管理阶层预估这家公司的未来走向、未来产值。努力找出他们的顾客、生产商、竞争对手，以及任何可能影响这个公司运营的人，问他们细节以求证报表的真实性。除非你有把握自己比华尔街百分之九十八的投资分析家更了解这家公司，否则不要轻易把钱投进去。没有额外的努力与付出，成功是不会落在你身上的。”

实际上，注意细节是一种做事谨慎的态度。但是很多人经常拿“成大事者不拘小节”、“大德不逾矩，小节出入可也”等一些理由来作为自己的不注重细节、马虎行事的托辞。其实，这完全曲解了那些话的意思。不知道当他们拿这些话做借口的时候，有没有先看看自己是否具备大德，是否是成大事者。

做事情注意细节，是一个人负责与谨慎的表现。一个负责而又谨慎的人，总是比那些不注重细节、马虎行事的人更加接近成功。

智慧箴言

《圣经》中记载了这样一个故事：一位精明的管家把主人吩咐的琐事都办得非常妥当，主人对他说：“你既在小事上忠信，我必可托你大事，你去负责治理十个城市吧。”细节决定成功，细节成就梦想。如果能够做到任何事情都注重细节，我们离成功就更近了一步。

第三章

投资不是投机

1966年春，美国股市牛气冲天，但巴菲特却坐立不安，尽管他的股票都在飞涨，但却发现很难再找到符合他的标准的廉价股票了。虽然股市上疯行的投资给投机家带来了横财，但巴菲特却不为所动，因为他认为投资不是投机，股票的价格应建立在企业业绩成长而不是投机的基础之上。

投资需要智慧

不同于华尔街和纳斯达克挥斥方遒的豪客们，巴菲特没有调度资金在股票市场横冲直撞，追涨杀跌，而是以一种相对安静的姿态遵循投资最本质的规律——价值投资，在相当长久的投资生涯中获得平均最高的收益率。

师从投资行当的一代宗师——格雷厄姆，并吸收老师的投资精髓，巴菲特将价值投资的投资理念在自己的投资中发挥得淋漓尽致。巴菲特认为每个投资者的投资收益都来源于企业股票市场价格与其内在价值的差异，而要做到在实际的投资中获利，更需要独特的投资智慧。巴菲特始终具有自己的思维，即对价值有自己的独立判断，并根据自己独立的判断来确定投资目标以及买入卖出的时机，而不是像市场上大多数的投资者那样，跟在别人的身后，完全没有自己的思考。我们可以举一个巴菲特的投资案例来说明巴菲特的价值投资理念。

2003年4月，正值中国股市低迷时期，巴菲特以约每股16~17港元的价格大举买入中石油H股234亿股。

2007年7月12日，巴菲特开始减持中石油H股。到该年10月份，巴菲特共9次实施对中石油H股的减持，直至全部清仓。

经过4年，巴菲特当初投入的5亿美元，变成了40亿美元。

不过，令大家意外的是，这次中石油的股价并没有因为巴菲特的减持而下跌，从巴菲特第一次减持中石油开始计算，中石油的股价累计升幅达35%，他因此少赚了至少128亿港元，看来这次股神似乎失算了。

而事实并非如此，这恰恰体现了股神一贯的投资作风。在巴菲特投资石油H股的过程中，至少有两点值得投资者学习，一是巴菲特在买入中石油时，它的股价是经过了从11港元到约17港元的较大涨幅的，他之所以敢买入是基于他对股价的准确估价以及投资的胆识；二是当巴菲特在中石油的投资中获利超

过9倍时，基于对中石油的内在价值估计、对股票内在价值与市场价值关系判断，并结合自己在投资中所遵循的赢损原则，综合评价做出的决策，他这种逢高减磅、越涨越卖、见好就收的做法，真正体现了他在投资中的高明之处。至于减持后中石油H股的上涨，那已超出了巴菲特价值投资标准的范畴，那又何需计较？巴菲特已经按照自己的预期获得了自己所应得的收益，这就足够了。

在接受《经济半小时》记者采访时，巴菲特对其把中石油清仓的行为做了如下的解释：“你知道的，有很多像这样很好的企业，其实我希望我买了更多，而且本应该持有更久。石油利润主要是依赖于油价，如果石油在30美元一桶的时候，我们很乐观，如果到了75美元一桶，我不是说它就下跌，但是我不像以前那么自信。30美元一桶的时候是很有吸引力的价格，根据石油的价格，重仓中石油的收入在很大程度上依赖于未来十年石油的价格，我对此并不消极。不过30美元一桶的时候我非常肯定，到75美元一桶的时候我就持比较中性的态度，现在石油的价格已经超过了75美元一桶。”

这个投资案例其实体现了巴菲特这样一个观点：如果你发现了一个你明了的局势，其中各种关系你都一清二楚，那你就坚持自己的思维采取行动，而不管这种行动是否符合常规，也不管别人赞成还是反对。这一观点也是巴菲特教育儿子霍华德在投资过程中一定要注意的，他一再对儿子强调，投资最需要的是智慧而不是运气等那些虚无缥缈、不实际的东西。

智慧箴言

根据价值投资理念寻找价值投资机会，根据自己的判断作出投资决策并果断执行，是巴菲特最核心的投资理念，最简单也是最重要的投资智慧，也是投资者所应具备的最宝贵的素质之一。

把综合因素都考虑到

投资的第一件事就是选择投资的目标，那这个目标是怎么确定的呢，股神巴菲特又是怎样来选股的呢？股票的投资分析方法主要分为技术分析和基本分析两类。巴菲特是采用基本分析来进行投资分析的。

基本分析方法认为，股票同其他商品一样，其市场价值是由内在价值所决定的，并且围绕内在价值波动，因此内在价值成为衡量股票价格合理与否的标准。基本分析方法以决定企业价值的因素为出发点对其内在价值进行分析，包括宏观经济分析、行业特征分析以及上市公司的基本财务数据等。从总体上来讲，巴菲特的股票分析方法大致是从宏观、行业和公司三个层面来展开的，每个层面涉及的因素有很多，需要仔细地逐级筛选。

巴菲特曾经臆想过这样一个故事：在奥马哈小镇的奇威大厦电梯里，巴菲特像沙丁鱼罐头一样，和大厦里许多员工拥挤在一起。其他人都注视着自己需要到达的电梯楼层，只有巴菲特一直扫视着地板。当他走出电梯时，弯腰拾到了一美分的硬币，其他乘客非常震惊，甚至有点鄙夷之色。巴菲特自言自语地玩笑道：“这就是下一个10亿美元的开始。”

可以想象，如果给巴菲特更多时间，伯克希尔·哈撒韦公司的市值还会继续膨胀。就这一点而言，市场对每个投资者都是公平的，只要拥有健康、拥有生命，待在同一市场的时间足够长，获利的概率和规模就会更大。

在指导大儿子霍华德投资股票的时候，巴菲特首先为他讲解了复利是如何为投资者积累财富的。资金会随着时间的推移逐渐膨胀，是由于复利在作祟。投资者可能会很关心怎样来测度复利的增长情况，比如，一定量的资金，在复利的作用下多久可以翻一番。这里会涉及一个“72法则”。这个法则认为，用收益率去除72，就可以得到资金翻一番所需要的年数。例如，连续收益率为9%的一项投资，大约需要8年时间总额资金就能翻一番。

从对霍华德的教导中，我们可见巴菲特对于利率因素的重视。在美国，利率标杆通常称为无风险利率，一般采用美国政府国库券的收益率水平来衡量，这是评估其他任何资产价值的一个主要决定因素，这些资产价值包括企业资产价值和企业股票价值。

这并不是说一美分经过若干年的经营一定会膨胀为十亿美元，而是说投资中的任何因素都有可能通过它所具有的特性对整个投资产生一定的影响，我们在投资中应充分地认识到这一点。

在影响利率的宏观经济因素中还包括汇率。有时候，汇率变化如此之大，甚至超过了特定时期内的股票收益。比如，日本在1985年广场协议后快速推进日元升值，在10年的时间内，日元升值到原来的3倍。这种仅仅由于持有日元和美元的差别就带来的巨大收益差额，使得国际资金尤其是美国资金大量流入日本，集中体现在股票市场和房地产市场的暴涨，极大地吹大了日本的股票泡沫。如果投资者把握好时机，可能赚得盆满钵满；但如果时机把握不好，就很可能在高位套牢，成为股市泡沫破裂的牺牲品。

当然在巴菲特所重视的宏观因素中还包括应纳税款、通货膨胀、经济周期等，尤其是应纳税款，巴菲特非常注重各国税率的高低和税款支付方式的差别所带来的差异，因为同普通投资者相比，他更是一名长期持有者。有位美国著名的投资家曾经坦言，他的税款相对于办公室里的清洁工的工资来说要低得多，这可能也就是美国鼓励长期资本投资和国家长远发展的特殊政策，更容易造就一批又一批资本市场上的富翁的原因。

智慧箴言

巴菲特拥有自己综合分析的框架，并且在框架中选择自己重视的因素，对投资作出合理评估，这是投资的最基础的依据。

勇气比智慧更重要

巴菲特曾经说过：“在投资的过程中，很多时候，勇气比智慧更重要。”

在巴菲特刚刚毕业的时候，当时市场上有一只新贝德联合铁道股票非常便宜，单股股票的现金价值大约为120美元，但是市场上的交易价格却只有40美元。巴菲特当时的生活非常窘迫，几乎没有什么存款，于是他向很多人推荐这只股票，希望有人能从投资中获得利益，但是很少有人相信他的预测。巴菲特坚信自己的判断是正确的，后来他把自己当时所有的积蓄都投到这只股票上。结果如他所预期的一样，这只股票后来涨到了很高的价格，巴菲特也因此赚了一笔。通过这次经历巴菲特认识到，胆识和信念是投资者必备的素质，大胆投资，无所畏惧才能有机会取得别人无法取得的成就。

2009年，受金融危机的影响，众多投资者遭到了前所未有的打击。然而，在这样一个低迷的市场环境中，巴菲特却大笔买入高盛和通用电气。这一举动既让人吃惊，又从一定程度上增强了投资者的信心。那些深陷财务危机或者处在危机边缘的人们，甚至包括奥巴马都不停地与巴菲特联系，希望得到他的建议或者资金上的支持。最重要的是，他重振了人们投资的勇气。

对于这次投资，巴菲特透露，在金融危机的时候，资金和勇气都是无价的。为了等待投资良机，巴菲特的伯克希尔公司早就储备有足够的资金。然而，在这样严重的恐慌面前，在众人纷纷抛售手中的股票以免被套牢的时候，“反其道而行之”，大量购入股票，要做出这样的举措，的确是需要大智慧和大勇气的。

巴菲特曾经不止一次地强调，投资一定要有勇气。

霍华德曾经为了实现自己从事农业的梦想欠了巴菲特一些钱，他知道，为了实现自己的梦想，首先要努力赚钱。巴菲特告诉儿子不妨做一些投资，毕竟他刚着手从事农业，获得收益的时间会比较长，而做一些投资的话，如果方

法正确，会在比较短的时间内获得收益，这样就能从一定程度上减少负债给他带来的压力。同时，他告诉儿子投资一定要有勇气。开始霍华德似乎并不买父亲的账，有时候他甚至还认为父亲是在干涉自己的选择，他认为父亲并没有真正想支持自己从事农业的理想。

但是，随着时间的推移，霍华德发现，父亲曾经对自己的指导和劝诫都在现实中发生了，不管是好的还是坏的情况。霍华德逐渐认识到投资对于他的重要性，他也认识到了父亲的投资策略的正确性和重要性，理解了父亲的一番苦心。后来，霍华德经常就投资中的问题和父亲讨论，征求父亲的意见。

巴菲特告诉儿子，投资不仅需要掌握相关的知识，更需要勇气。股票市场和生活是一样的，只要有勇气，敢于尝试，敢于实践，总会有惊喜呈现。

智慧箴言

巴菲特曾经说过：“人不是天生就具有这种才能的，即使终能知道一切。但是那些努力工作的人有这样的才能，他们寻找和精选世界上被错误定价的‘赌注’。当世界提供这种机会时，聪明人会敏锐地看到这种‘赌注’。当他们有机会时，他们就投下大赌注，其余时间不下注。事情就这么简单。”其实，真正的投资者是在别人贪心的时候保持谨慎的态度，而在所有人都小心的时候勇往直前。

战胜内心的恐惧

巴菲特的老师格雷厄姆认为，一个成功的投资者首先应该是一个个性稳定的人。在风云变幻的投资市场中，如果一个投资者不能掌控自己的情绪，即使他具有很高的专业水平，在数学、财务等方面具有很高的造诣，他也很难从投资中获得很大的利益。

巴菲特说，一个投资者如果不能承受股价下跌50%的变化，那么这样的人就不应该炒股。其实，巴菲特在这里所说的承受，既是指资金上的承受，更重要的是指心理上的承受。他曾经说过：“如果你缺乏自信，心虚与恐惧就会导致你投资惨败。缺乏自信的投资人容易紧张，而且经常会在股价下跌的时候卖出股票。然而这种行为简直形同疯狂，就如你刚花了10万美元购买了一栋房子，然后你立即告诉你的经纪人，如果有人出价8万美元你就会卖给他。”

1973年美国股市发生了大崩盘，《华盛顿邮报》的股票价格因此下跌了将近40%。很多手中握有《华盛顿邮报》股票的投资者乱了阵脚，不知所措，甚至盲目地将手中的股票全数抛出。巴菲特通过认真分析《华盛顿邮报》的情况，认为这是一个千载难逢的投资机会，因此他大量购入该股。后来巴菲特回忆自己的那次投资时说：“去卡拉马祖和让那些拥有电视台股份的人出售股票有很大的差别。因为当天又下跌了20点，所以他该以更便宜的价格把电视台卖给你。当你做生意的时候，你便置身于现实社会中，但是每个人都在考虑股票的相对价格。当我们在一个月内买下8%左右的《华盛顿邮报》的股票后，卖给我们股票的人之中不止一个人会觉得自己把价值4亿美元的资产以8000万美元卖给了我们。他们之所以愿意卖给我们是因为电讯业股票已经在下跌，或者是因为其他人都在抛出，或者别的什么因素，然而这些理由都是毫无意义的。”可见，在低迷的市场情况下，那些拥有《华盛顿邮报》股票的投资者开始害怕了，他们担心自己的资金被套牢，担心自己一败涂地，因此急匆匆地将

手中的股票抛出，尽管很多人知道自己获得的资金回报远远低于股票的价值。就连当时的很多股票分析师也说：“《华盛顿邮报》显然是一家极高成长潜力的大报纸。”但是，这些还是无法让那些投资者安心，无法安抚他们胆怯的心情。后来巴菲特投资《华盛顿邮报》的成功让那些投资者懂得了，有时候一只股票在最低点左右徘徊，正是购入该股的最好时机，同时更让他们看到了一个成熟的投资者是如何冷静分析客观情况、战胜自己内心的恐惧，而最终获得成功的！

在巴菲特看来，如果一个投资者想要在投资过程中赢利，那么他首先要认识到自己可能经常会犯的愚蠢错误，并尽可能地保持理性，避免出现这些错误，减少愚蠢的投资决策。

巴菲特的故事让我们看到，在投资过程中，一个投资者首先要战胜的就是自己内心的恐惧。成功的投资者都是自信、坚定的投资者，都是能够冷静客观面对眼前形式的投资者。就像巴菲特说的那样：“我从来不曾有过自我怀疑，我从来不曾灰心过。”

巴菲特的儿子霍华德初涉股票投资市场的时候，巴菲特就告诫他说：“如果你相信了空头市场即将来临而卖出手中不错的投资，那么你会发现，通常卖出股票后，所谓的空头市场立即转为多头市场，于是你错失了良机。”开始，霍华德并不十分了解父亲这句话的深意。但是，在股票投资市场上摸爬滚打了一段时间以后，他深刻地体会到了父亲这句话的内涵。他认识到原来父亲这句话是在暗示自己，一个投资者在投资过程中首先要克服自己内心的恐惧，要自信、坚决。

一个投资者在投资的过程中要保持自信，但是也要注意不能盲目自信，不要过于自信。很多投资者在投资过程中过于相信自己的判断能力，他们往往高估了自己能够获得成功的机会，认为自己能够把握市场、操纵市场，而忽视了自己的运气和外部环境对于投资的影响，因而造成了很多不必要的损失。

智慧箴言

现实中，很多投资者对投资收益存在过高的预期，在这样的心理作用下，他们很容易一步步走入市场的“陷阱”。这个时候就需要我们牢记成功者的告诫：要想在市场中获得胜利，首先要战胜自己内心的恐惧！

谨慎的态度关系成败

在谈到自己的投资经验时，巴菲特曾说过：“我们收购企业时有三个条件：第一，我们了解这个企业；第二，这个企业由我们信任的人管理；第三，就前景而言其价格有吸引力。如果你发现一家优秀的企业由一流的经理人管理，那么看似很高的价格可能并不算高。”“实际上，没有十足的把握，我不会轻举妄动。”可见，纵然是世界“股神”巴菲特，在投资的时候也是十分谨慎的。

在投资市场上，最好的投资办法不是大量地买进股票，而是要等待恰当的机会，谨慎投资。巴菲特投资之前会考虑很多因素，比如说，对不熟悉的领域他从不投资，投资之前要全面了解企业的各个方面等。巴菲特强调，投资者应该学会思考，时刻都应该知道自己在做什么，投资切忌盲目。

巴菲特常说：“别人越是草率，我们越要加倍慎重。”其实，每个投资者都应该牢记这句话。在股市走高的时候，面对大好形势，很多投资者会失去理智，不考虑股价，不考虑股价的增长空间，不停地买进。因此，很多投资者在股价狂飙的时候以超高价格买进股票，但是这种价格是完全不符合长期投资价值的。在投资过程中，谨慎的态度可以让投资者避免“做傻事”，草率的决策很可能让投资者血本无归。

“球未投出之前，我绝对不挥棒。”巴菲特是个棒球迷，他用这样的比喻来诠释自己的投资观念。如果不能预测某个公司未来的效益，他是不会贸然投资的。他中意的投资企业是前景可以预测的，只不过因为管理层暂时存在问题，或者业界市场不景气等原因，使得公司的股价暂时降低，这就是巴菲特从不投资没有赢利记录的公司的原因之一。因为那些没有赢利记录的公司，它们的前景是无法预测的，或者说是没有什么好前景的。在巴菲特眼中，这样的公司就像投手还没有投出的球，一切都不可预期。这样的投资风险也是无法预期

的，如果情况不乐观的话甚至会使投资者赔得血本无归。投资市场的环境可谓风起云涌千变万化，因此，投资的时候一定要谨慎。

巴菲特从不盲目投资，如果没有一定的把握，他绝对不会出手。巴菲特总是建议那些盲目出手、频频买进卖出的投资者，在投资前一定要做足“功课”，不要盲目投资，投资的时候一定要理性与谨慎。如果没有好的投资对象，不如持有现金，这样对于自己的资产更加有保障。在巴菲特看来，谨慎是一个成功的投资者应该具备的极为重要的素质。他说过：“在寻找收购公司时，我们所持的态度就像是在寻找另一半，必须放开心胸、主动积极，但不应仓促莽撞。”虽然，在投资过程中，一直持有谨慎的投资态度很难找到符合自己标准的股票，但是一旦出现这样的股票，就足以获得令人瞩目的收获。就像巴菲特一样，因为具有谨慎出手的习惯，他的投资即使一年也发生不了一次，但是只要出现了符合自己要求的投资对象，他就准确出资毫不犹豫。正是因为这样，巴菲特才拥有了世界“股神”的荣誉和令所有人都羡慕的巨额财富。

其实不只是投资，生活也是一样，每个人在做一项大的决定之前一定要谨慎。因为，有时候一个小的错误就会导致不可挽回的损失。小儿子彼得开始告诉父亲自己决定做音乐人的时候，巴菲特曾经告诫儿子，做出这样的决定一定要谨慎，因为也许这个决定将关系到他的一生。在父亲的指导下，彼得思考了很多，最终他认为音乐是他一生的梦想，如果没有了音乐，他无法想象自己的生活将是什么样子。听到儿子发自内心的话，巴菲特确认儿子的选择不是一时的冲动，音乐是儿子一生的爱好，于是开始支持儿子的事业。凭着自己对音乐的热爱和出众的才华，彼得最终成长为一名广受人们热爱的音乐家。

对于爱好棒球的巴菲特而言，投资在一定程度上和打棒球很相似。投资就像是投资人挥棒，而市场上层出不穷的公司就像是投球手投出的球，挥棒前一定要谨慎，就像投资人投资前需要谨慎一样。巴菲特说，投资者过于频繁地击糟糕的球，他们的收益一定会受到影响。

智慧箴言

“股市有风险，投资须谨慎”是我们常听常说的一句话，然而，在诱惑面前是不是每个人都能保持冷静、谨慎投资呢？在这方面，我们应该向巴菲特学习。

时机就是成功的尾巴

巴菲特说过：“在拖拉机问世的时候做一匹马，或在汽车问世的时候做一名铁匠，都不是一件有趣的事。”可见，在投资的时候一定要把握好时机。经济市场的环境可谓复杂多样，时刻都处在变化当中，投资的时候稍微有些差错可能会导致惨败。因此，把握投资的时机是投资的关键之一。

1969年，正是美国股市牛气冲天的时候，很多人都“疯狂”地投身到股市中。此时，绝大多数的投资者露出了他们“贪婪”的本性，他们对再高的股价都不害怕，一点也没有被套牢的恐惧，纷纷相信自己的股票还有很大的上涨空间。但是，巴菲特却在这个时候将手中的所有持股毫不犹豫地抛出，他的这种做法让许多人不解，有些人甚至认为巴菲特是傻子，放着大把的钞票不赚。但是很快，当人们还没有忘记当年巴菲特“愚蠢”行为的时候，1973~1974年，美国股市出现崩盘，很多人赔得血本无归。可见，投资的时候把握时机是多么的重要！

巴菲特深知，正确的投资方法是在所有人都开始疯狂地卖出股票的时候跟进，而不是在人们都买进股票的时候跟进。纵观巴菲特的投资历史，他所有成功的投资几乎都是在股价跌到谷底的时候买入的。他的很多成功的投资案例至今仍为人津津乐道，比如，1966年熊市来袭的时候大举买入迪斯尼的股票，1973年买入华盛顿邮报，1987年买入可口可乐等。一个聪明的投资者绝对不会跟风般地买进热门股，因为热门股票的股价在人气比较旺的时候，通常都是比较高的。巴菲特的经历告诉我们，如果想要投资一家企业，要耐心等到那家企业的股票变成冷门的时候再买入，这样就相当于为自己买到了这种股票最大的上涨空间。

巴菲特曾经把选股比喻成射击大象，他说，投资人要选择的应该是一头很大的大象。但是，在选择到合意的大象之前，投资者首先做的就是要把自己

的猎枪上好子弹，因为如果等到大象出现的时候再准备猎枪，很可能就来不及了，最后只能看着大象在自己面前走过而束手无策。也就是说，投资者任何时候都要准备好现金，等待投资机会的来临。就像巴菲特一样，在美国股市飙升的时候就大量累积现金，当股市下跌的时候就毫不犹豫地投资。正是因为把握住了投资的好时机，巴菲特几乎每次都能赚得盆满钵满。

不管是在投资中还是在生活中，巴菲特都经常教育子女，做事情一定要把握好时机，时机是最重要的因素。就像我国古人常说的，做事情要讲究天时、地利、人和，有时候，时机稍微一变，整个事情就完全不同了，而一旦错失良机，原本能有一个好结果的事情可能会演变成一件坏事。

1992年，巴菲特的大儿子霍华德辞去了行政专员一职，接受了美国决策公司（ADM）主席迪威尼·安德鲁斯下属公司副主席，以及主席助理这一工作。“这是一个很重大的决定。这可能是我一生中做出的最大的一个决定了。”霍华德说。当然，霍华德在做出这一决定之前征求过父亲的意见。巴菲特认为，儿子能得到这个工作是一个“千载难逢的机会”，并鼓励儿子抓住时机，大胆做出自己的决定。

其实，霍华德的做法也是一种人生的投资。当他辞去行政专员这个被很多人羡慕的职位时，也许人们都不能认可或者理解他的做法。但是霍华德有自己的想法，ADM公司是世界上农产品、储运和全球贸易的大型国际公司，能够在这个公司任职，对于热衷于农业的霍华德来说无疑是向自己的理想更加迈进了一步。对于霍华德来说，这个投资就是他投入了自己现有的工作，而他的收益则是获得了在迪威尼·安德鲁斯手下工作的机会。对于自己的“投资”霍华德显然是很满意的，就像他说的那样：“能得到在他手下工作的机会，就像是一个喜欢做投资的人能够在我父亲手下工作一样。”就像巴菲特投资股票的时候总能把握好时机一样，霍华德也把握住了自己人生中的这次投资！

智慧箴言

正所谓“机不可失，时不再来”。投资一定要把握好时机，不管是商场中的投资还是人生中的投资，把握好了时机，就相当于把握住了成功的一半！

不可缺少良好的心态

在投资过程中，很多投资者往往对于市场的变化太过注重，有时候，股票市场的一个小小的变动就会在投资者心中掀起轩然大波，反映到他们的行动上也许就是急于买进或者卖出。其实，这种现象的根本原因是投资者对于自己的资金的过分关注，有时候，太注重一城一池的得失反而不会得到多大的收益。股票市场稍微有些风吹草动就马上采取相应的行动的投资者，往往赚不到什么大钱。很多本来可以得到的收益在他们的频频换手中流失了，这实在是一件可惜的事情。巴菲特认为，一个成功的投资者必备的一种素质就是从资金到心理上，都能为市场不可避免的波动做好准备。面对市场的变化，要有一个良好的心态，时刻都要保持镇定，时刻保持清晰的思维。这样，即使市场出现对自己不利的情况，也能应对自如，从容面对。就像巴菲特的老师格雷厄姆说的那样：“一个真正的投资家极少被迫出售其股票，而且他们拥有在任何时候都能对当时的市场情况置之不理的心态。”

投资要保持良好的心态，对于这一点，巴菲特有深刻的体会。巴菲特12岁那年，曾经以每股38.5美元的价格买下了3只“城市服务”优先股，同时，他也说服自己的姐姐以同样的价格买了那3只股票。不久以后，那3只股票的价格却一路下跌到了27美元。姐姐每天都会“提醒”巴菲特，股票被套牢了，因此，巴菲特觉得压力很大。后来，那3只股票回升到了40美元，于是巴菲特便迫不及待地将手中持有的股票全部卖掉了。但是，扣除佣金以后，巴菲特只从中获得了5美元的利润。在巴菲特将手中的那3只股票抛掉以后，戏剧性的一幕出现了，那3只优先股很快从每股40美元涨到202美元！这令巴菲特痛心不已，他失去了一个获得更多的收入的机会。他的姐姐因为当初没有和他同时抛出股票而大赚了一笔。那次的投资经历，给巴菲特上了他人生中投资的第一课。从此，巴菲特懂得了一个道理：不要过分重视卖价，更不要只顾眼前的小利，投

资一定要保持良好的心态，深思熟虑以后再做决定。

巴菲特曾经告诫投资者，无论何时都不要使自己丧失准确的判断能力，不要受他人或者市场的影响。无论市场怎样变幻，投资者只需要抓住最根本的东西，即对企业的清醒客观的认识就足够了。就像巴菲特常说的那样：“你不可能靠着市场的风向标致富。你要记住，不要试图弄清市场在做什么，你只需弄清你要理解的行业，并全神贯注就够了。”

巴菲特的儿子霍华德也持有一些可口可乐公司的股票。有时候，巴菲特会和儿子谈起投资方面的事情，巴菲特总是会用自己实际经历的事情现身说法，向儿子传授投资的技巧。他告诫儿子，做投资的一个重要前提就是要保持良好的心态，面对变化莫测的市场，要能够处变不惊。坚信自己的选择，不跟风，不盲目，这样才能从投资中获得更大的收益。

1993年6月，霍华德成为伯克希尔公司的董事会成员，那时候，他已经拥有了可口可乐公司43%的股份。在父亲的长期鼓励 and 指导下，霍华德已经成长为一位成熟的投资者，面对市场中的各种变化他已经能够像自己的父亲那样冷静和坦然。在不久的将来，霍华德有望担任伯克希尔公司的董事会主席，成为世界“股神”巴菲特的接班人。

智慧箴言

关于巴菲特的成功秘诀，他的儿子彼得曾经用很简洁的一句话概括：他从来都没有受过外界的影响和诱惑，只是在不断地阅读和思考。其实，人生和投资一样。古人常说“宠辱不惊”，这其中的深意和巴菲特的投资态度可谓是异曲同工。

知己知彼，百战不殆

兵法有云：“知己知彼，百战不殆。”就是说，在作战中，如果对敌我双方的情况都了解透彻，作战百次都不会有危险。商场如战场，而在投资市场中所向披靡的巴菲特深谙这句话对于投资者的重要意义。纵观巴菲特的投资历史，从伯克希尔公司到国民赔偿公司、保险公司，从可口可乐到中国石油，巴菲特对于自己投资的公司都有着深层次的理解。他曾经说过：“我们的注意力在公司的赚钱能力上，从现在开始的未来五年、十年的收益，如果我们认为它们的价格跟它们的赚钱能力相比很值，我们就买，能够这样赚钱的公司是我们关注的，如果我们不了解，我们就不投资。我们不是说对每一只股票都持一种观点，我们要确定我们选的是对的，但是对于不懂的，我们就不投资。如果有1000只股票，对999只我都不了解，那我只选择我了解的那只投资。”

不熟不做，投资的时候一定要考虑自己的能力范围，是巴菲特重要的投资理念之一。巴菲特完全赞成著名经济学家、投资大师约翰·梅纳德·凯恩斯的一句话：“随着时间的流逝，我越来越确信，正确的投资方法是将大笔的资金投入到自己有所了解企业，以及完全信任的管理人员中。那种认为一个人可以通过将资金分散在他一无所知或毫无信心的企业中就可以限制风险的认识，完全是错误的。一个人的知识和经验绝对是有限的，因此在任何特定的时间里，很少有超过2家或3家的企业值得我完全信任。”

巴菲特最了解的领域包括保险、媒体、消费品、供电、纺织等。1973年，巴菲特收购了《华盛顿邮报》大约10.6亿美元的股份，成为《华盛顿邮报》股份公司的第二大股东。而巴菲特对报纸行业的爱好和了解一定程度上来自于他年轻的时候做报纸投递员的工作，他熟悉报业经营各个环节的流程，了解《华盛顿邮报》各个部分的状况，以及它的经营状况。对于《华盛顿邮报》未来发展的前景，巴菲特也有很大的把握。作为《华盛顿邮报》的第二大股

东，巴菲特凭着对报纸行业的了解，帮助公司在员工管理和经营策略方面做了很多改进。因此，虽然在巴菲特购买《华盛顿邮报》的股份以后的前几年，它的价格有所下跌，但是后来它的股价却增长了100倍。1998年，《华盛顿邮报》的市场总值增加到27.1亿美元。凭着对它全面的了解，从那以后，巴菲特一直没有放弃持有《华盛顿邮报》的股票，并且不断适时地购入。2003年的时候，巴菲特的投资已经为他赢利12亿美元。

“市场交易就像上帝一样，帮助那些自助者。但和上帝不同的是，市场交易不会原谅那些不知道自己在做什么的人。”巴菲特的这句话很好地诠释了在市场投资中“知己知彼，百战不殆”这句话的含义。

商场的投资与人生的投资一样，一定要对自己要做的事情有很全面的了解。巴菲特经常教育自己的儿女，无论做什么事情都要对其有深刻的了解，这样才能把事情做好。如果对自己所要做的事情不了解，就像门外汉一样，这样的人是永远都不会成功的。大儿子霍华德放弃学业从事农业以后，巴菲特鼓励儿子要多学习农业知识，多请教有经验的人，对于土地的成分、农作物的习性都要了如指掌，这样才能取得一定的成就。从事农业之初，为了偿还借父亲的钱，以及积累更多的资金作为自己从事农业的经济基础，霍华德购买了一些股票。起初，父亲指导他说，投资之前一定要对自己所投资的企业有一定的了解，对它的未来发展有一定的预期，这样才能保证自己的投资有一个稳定的收益。切忌盲目投资，因为股市的风险很大，盲目投资有时候会使自己输得很惨。虽然投资的过程不是一帆风顺，但是有了父亲的指导，霍华德最终依靠投资获得了比较可观的收益。

巴菲特强调，虽然每个人的投资能力都不同，但是最关键的是要了解自己的投资能力，同时，要对自己投资的企业有一定的了解，“知己知彼”才能做出比较明智的投资策略，而这也是一个成功的投资者所必须具备的素质。

智慧箴言

巴菲特不仅清楚自己的能力范围，而且还非常理性，一直坚持自己“不

熟不做”的原则，从不冒险去做自己不了解的事情，即使是很小的投资，如果他觉得自己对相关的领域不够了解，他也不会去投资。这一点正是所有的投资者应该学习和努力做到的。

永远不要亏损

巴菲特的老师格雷厄姆有两条投资的铁定律，第一条，永远不要亏损。第二条，永远不要忘记第一条。这是巴菲特从恩师那里学到的最重要的投资定律之一。实际上，这两条原则的基本内涵就是，在投资过程中投资者最应该关注的不是赚钱，而应该是自己的资金的安全，即安全第一。

在投资中，遵守安全第一而不是赚钱第一的原则，实际上体现了一个投资者的投资态度。俗话说，态度决定一切，安全第一的态度就是要在投资中时刻都要以保证自己不赔钱，保住自己的本金为首要目的。相应的，在投资的时候就一定要非常慎重。在一定程度上说，不赔钱其实也是一种赚钱方式，所谓“不赌为赢”其实就是这个道理。

“永远不要亏损”这个原则看起来很简单，有些人甚至觉得可笑，其实每个有亲身经历的人都会对这句话有所感触，因为正是这句看似很简单的话，做起来却很难。试想，在股市形势大好的情况下，又有几个人能够抵得住诱惑，坚守自己的选择？又有多少人没有经得住眼前的大好形势的诱惑，盲目、轻率地投资，最终导致惨败的呢？

这句简单的话其实蕴涵着格雷厄姆的人生经验和教训，是他在经历了从牛市的百万富翁到熊市的穷光蛋的巨大落差后总结出的铁的定律，值得我们每一个人铭记在心。因为，你的投资态度将决定你投资的结果，我们一定要深思、细察、慎行。

有一个故事能够很好地诠释在投资中要注重“安全第一”的重要性。

有一位亿万富翁，他要出高薪聘请一位私人司机。因为待遇十分优厚，招聘的消息一传出，应聘者纷纷从四面八方赶来。经过一轮又一轮的严格筛选，最终只剩下了三位候选人。这三位在技术、人品等方面不相上下。亿万富翁决定亲自担任最后一轮测试的主考官。在这最后一轮测试中，亿万富翁给三

个候选人提出了一个问题：“假如我现在就坐在你开的车里，前面是一个悬崖，你能够开到离悬崖边多近的时候才停下？”

第一个人说：“我能开到离悬崖边只有10厘米的地方才停下来，并且绝对保证您的安全。”

第二个人也不甘示弱，他抢着回答道：“我能够开到离悬崖边只有1厘米的地方才停下来，并且绝对保证您的安全。”

轮到第三个人回答了，第三个人是个有着多年经验的老司机，他说：“我确实不知道我能把车开到离悬崖边多近才能停下来，但是我知道，悬崖边很危险，离那里越远越好，我会在离悬崖边很远的地方就停下来。”

结果，第三个人被那位亿万富翁选中做了他的司机。

可见，投资和开车是一样的，任何时候都要注意“安全第一”。我们投资者就像司机，而股票就像汽车，车上装着我们的钱。我们一定要集中精力把车开好，才能保证我们的钱的安全。

很多人投资股票的时候最重要的是想要赚钱，甚至有些人一心只想着赚钱。其实，想通过投资赚钱的想法并没有什么错，但是，要想保证我们赚钱的目的实现，就一定要注意安全。

巴菲特的大儿子霍华德最初投资股票的时候，因为没有经验，他和很多投资者一样，看到股市的形势大好就盲目地买进股票，股市形势稍微有些暗淡就开始手忙脚乱，忙着抛股票，可想而知，他这样的做法导致他损失了很多钱。后来，巴菲特教导儿子说，投资的目的固然是要赚钱，但是如何才能保证自己能够赚钱却很少有人去想。其实，要想保证自己赚钱首先就是要保证自己投到股市中的钱的安全，即不做没有把握的投资，投资之前一定要做详细认真的分析，当“胸有成竹”的时候再付诸行动。这样，一次安全的有把握的投资，会胜过一百次盲目草率的投资。一次草率的投资也许会毁掉一百次安全的投资所积累起来的财富。正是因为投资股市有这么大的风险，安全第一对于投资者来说才尤为重要！

智慧箴言

孙子兵法中有云：“故善战者，立于不败之地，而不失敌之败也。是故胜兵先胜而后求战，败兵先败而后求胜。”这句话的主要意思就是说打胜仗又不出任何闪失的原因在于，他的谋划、措施能够保证他战胜的是已经注定失败的敌人。在投资中同样需要这样，要让自己立于不败之地，就要谨慎，要确保资金的安全，时刻牢记“安全第一”。

懂得放长线钓大鱼

关于自己的投资经验，巴菲特曾经总结了这样一句话来告诫投资者们：

“选择少数几种可以在长期拉锯战中产生高于平均收益的股票，然后把你的大部分资金集中在这些股票上，不管股市短期的涨跌，坚持持股，稳中取胜。”

可见，巴菲特做的是长期的投资，他不是通过短期频繁的买入卖出赚钱，而是依靠股票长期的升值获得更大的利益。曾经，他总结了两条自己的投资原则：第一，你买的不仅仅是股票，更是一家公司；第二，如果你不想持有一只股票十年的时间，那么你就不要持有它十分钟。

放长线钓大鱼，是巴菲特的投资理念之一。他认为，市场上不会存在毫无价值的股票，有些人之所以认为有些股票没有投资价值，那是因为他脱离了整体看问题，只看到眼前的情况，而没有从内到外、由远及近地分析问题。如果将每只股票都放到长远的时间范围内去考虑，就会发现它们真正的价值所在。而正是投资中一些急功近利的心态，降低了收益的机会。禅宗打破了生死的界限，在一个漫长的没有边际的时间里去看待生命，因此，他们看到了生命的轮回，看到了前世、今生和来世，因此，他们常常能够从寻常的事物中发现普通人无法发现的价值和哲理。在投资过程中，将每只股票都放到长远的时间背景下研究，是“放长线钓大鱼”的理论基础。因为，这样我们才会发现它们潜在的在未来的收益。就像巴菲特说的那样：“投资者应该考虑企业的长期发展，而不是股票市场的短期前景，价格最终将取决于未来的收益。在投资过程中，如同棒球运动那样，要想让记分牌不断地翻滚，你就必须盯着球场而不是记分牌。”

可口可乐是巴菲特成功的投资案例之一。可口可乐公司于1919年上市，那时候它的价格是每股40美元左右。一年以后，可口可乐的股价降了50%，降到只有每股19美元，如此大的跌幅看起来是场严重的灾难。几年以后，由于第

二次世界大战、世界核武器竞赛等原因，美国经济出现大萧条的景象。整个过程中，很多人因为这样那样的原因而放弃了投资它的选择。巴菲特却在1988年果断投资了13亿美元购买可口可乐的股票，并坚持长期持有。因为，巴菲特认识到，可口可乐卖的不是饮料而是品牌，而品牌是任何人都无法击倒的。同时，管理可口可乐公司的是在全世界都十分有名的天才经理人。卖出一罐可口可乐只赚半美分，但是可口可乐公司一天就会有十亿罐的销量。

巴菲特“放长线钓大鱼”的投资理念的前提是正确地选择投资对象，充分了解自己想要投资的企业，不熟的企业和领域绝对不会投资。职场中有句俗话说：高层领导做正确的事，中层领导正确地做事，基层领导把事做正确。正确的选择由此可见一斑。正确的选择必然会导致正确的结果，但是这个结果是未来发生的事情，至于什么时候发生没有人知道，而且也并不重要，它的成就取决于投资者怎么去推动它。巴菲特在谈到自己如何选择股票的时候说：“一个杰出的企业可以预计到将来可能会发生什么，但是不一定会准确到何时会发生。因此，投资的重心需要放在什么上面，而不是何时上。对于什么样的判断是正确的来说，何时大可不必过虑。”

巴菲特在指导自己的儿女投资的时候经常说，要想从投资中真正获得利益，就要放长线钓大鱼。频繁地买入卖出只是小打小闹，不会获得太大的收益。正确地选择股票，然后坚持长期持有才是一个明智的投资者的做法。巴菲特的三个儿女中，要数霍华德在投资方面比较有经验。鉴于父亲的教导，霍华德也坚持长期持有可口可乐公司和其他几个公司的股票，不被一时的利益所诱惑。纵然不像巴菲特那样大赚，这些长时间的持有也让霍华德积累了丰厚的资本。

同时，巴菲特还教育子女在对待人生中的其他选择上，尤其是对待自己的事业和自己的人生理想，同样需要坚持，不要因为一时的挫折和困难而放弃自己的追求。只有长期坚持，才能得到丰厚的回报。

智慧箴言

巴菲特说过：“如果有坚定的长期投资的期望，那么短期的价格波动对我们来说就毫无意义。除非它们能够让我们有机会以更便宜的价格增加股份。”“放长线钓大鱼”是巴菲特的投资理念，也是我们投资者应该学习和掌握的投资技巧。

认清自己的能力

巴菲特的老师格雷厄姆曾在《聪明的投资人》最后一章中，提出了对投资至关重要的几个字：安全边际。从经济学的理论上讲，安全边际就是价值与价格相比被低估的程度或幅度。巴菲特认为，这些思想观点，从现在起至几百年之后，将仍然会被认作是合理投资的基石。在投资实践中，总结为几句话，就是在对企业价值合理评估的基础上，在适当的价值买入，并长期的持有它。而在赚钱之前，确定安全边际的标准应该是“不赔钱”。

对于巴菲特来说，做到不赔钱就是管好自己的事，做自己“力所能及”的事。他绝不会投资自己不熟悉不理解的公司，他把自己的投资目标限定在自己所能理解的范围内。

巴菲特强调，一个人的能力大小并不是最重要的，能够比较可观地认清我们自己的能力界限才是最重要的。巴菲特说：“我每年一次撰写几十页年报的活动，其实也是一个学习的过程。我发现，有些东西常常以为自己懂了，但要把它们放在纸上向股东解释的时候，才知道自己并不很了解。所以，这个活动不但使我对各行业想得更深入，而且也使我了解自己的能力界限。”

巴菲特最成功的投资案例是：对可口可乐、吉列、《华盛顿邮报》等传统行业中百年老店的长期投资。这些企业有一个共同的特点：基本面容易了解，易于把握。这就是巴菲特对“力所能及”、“不熟不做”投资理念的最佳运用。

巴菲特之所以会选择《华盛顿邮报》作为投资对象，其根本原因便是源于他对报业的深刻了解。这一点上，我们可以追溯到巴菲特的祖父、祖母那里。巴菲特的祖父曾经拥有并且主编过一份名为《克明郡民主党报》的周报；巴菲特的祖母在该报帮忙并且在家里的印刷厂做排字的工作；巴菲特的父亲在内布拉斯加州大学念书的时候曾编辑过《内布拉斯加州日报》；巴菲特本人则

曾是《林肯日报》的营业部主任，而且巴菲特在1969年买下了他的第一份重要的报纸《奥马哈太阳报》，以及其他一些周报。在这个投资中，巴菲特学到了一些有关报纸的经营动态。因此在买进《华盛顿邮报》的股票之前，他已经有4年亲手经营报社的经验。

而对于巴菲特的“不熟不做”，从下面这个例子中我们会得到清晰的认识。

伯克希尔的一名股东曾向巴菲特请教对医药类股票的看法。巴菲特说，这不是伯克希尔公司所擅长的领域。言下之意是，他绝不会预测出哪一种药品会取得成功，哪一种药品会深陷泥潭，甚至是官司缠身。在巴菲特看来，医药类股票和被巴菲特称为禁忌之列的科技股相类似，巴菲特承认自己没有能力预测这类科技公司的前途，因为他对目前的技术发展状况知之甚少。他认为，对于这类股票，也许其他人比他更擅长，但是即使那些所谓的专家，也并不一定完全值得信赖。对于一个敏感的投资者来说，这是一个充满着风险和变化的领域。

巴菲特在自己所擅长的领域里运筹帷幄，灵活运作，而且他自己也不止一次地声明，缺乏对科技的洞察力丝毫不会使伯克希尔感到沮丧，大家几乎可以百分之百地确定，伯克希尔公司总是有机会在巴菲特已经画出的能力圈内做得很好。

巴菲特曾经说过：“我想给子女的，是足以让他们能够一展抱负，而不是多到让他们最后一事无成。”可见，巴菲特深知一个人在自己的人生资源有限的情况下，更容易发现自己的能力边界，这种情况更容易激起他的斗志和信心，使他在奋斗的过程中认清自己的能力，发现自己的潜力，从而创造出更加成功的人生！

智慧箴言

认清自己的能力的界限，在自己的能力范围内寻找自己的机会，并且紧紧抓住牢牢把握，不仅仅是在投资领域，在生活中的任何情况下都会帮助我们做得更好。

学会理性地规避损失

在投资界有一大特点：如果你输了20%，你必须要赚回25%才刚好回本。如果你亏了50%，那你就必须赚回100%才能回本。而作为投资大师的巴菲特之所以能够在投资领域驰骋几十年，也恰恰是由于他非常清楚地认识到这一点。

巴菲特经常会把这样一句话挂在嘴边：“投资的第一条准则是不要赔钱；第二条准则是永远不要忘记第一条。”就是因为一直持有这样的观念，使得他在1965~2006年，虽然经历了3个熊市，而他的伯克希尔·哈撒韦公司却始终保持年收益在23.5%以上。

巴菲特即使在熊市中仍然保持着清醒的头脑，顺利地规避股票投资的损失。在这一点上，他受到了格雷厄姆、费雪和凯恩斯这三位投资大师的影响，是他们点亮了巴菲特走向成功的明灯。

格雷厄姆拥有一套行之有效的投资策略来规避损失、增加收益，他注重对企业进行数量分析，并且建立了完整的投资分析模型。他认为，投资者应当更多地关注投资的时机，尽量选择企业的投资价值被市场低估的时候买入。他之所以有这种结论，是因为他有这样一个观点：市场绝对不能够精确地衡量出企业的价值。每个人的投资决定都包含理性和感性双重成分，从而往往导致股票的市场价格与企业本身的价值具有很大差距，而这恰恰就是投资的真正赢利点，投资者要在市场价格远远低于企业内在价值的时候进行投资，然后等待价格的回升。他的投资策略可以概括为三点：坚持理性投资，确保本金安全，以可量化的内在价值为选股依据。

巴菲特在后来的投资实践中，一直遵循着格雷厄姆这些规避损失的策略，创造了令所有投资者都望尘莫及的投资奇迹。除了格雷厄姆，对巴菲特投资影响最大的要数费雪了。巴菲特本人在谈到费雪对自己的影响时说道：“我从他那里学到了：走出去与竞争者、供应者、顾客交谈，从中找出一种行业或

是一家公司是如何实际运作的。”这也是规避损失的最好方法之一。费雪的另一一个规避投资损失的策略是长线投资。他毫不客气地说：“在我的人生字典中，我没有看到哪一个做短线的投资者最终赚到了钱，而靠长期投资赚钱的人却不计其数。”巴菲特曾明确表示，他所购买的可口可乐、美国运通等4家公司的股票，他希望永久地保留。

还有一位对巴菲特的投资产生了重要影响的人物，这便是凯恩斯。他是一位著名的宏观经济学家，同时也是一位出色的投资家。凯恩斯认为，成功投资者的智慧并不在于他用什么方法预测到了投资的收益，而在于他能不失时机地把坏东西推给别人，投资者对所要投资的股票不但要认真筛选，关键是要将数量控制在一定的范围之内。

纵观巴菲特40多年的投资生涯，他不愧是一个真正智慧的投资者，他能够意识到三位大师规避风险的投资秘诀，并且合理地吸收，形成属于自己的一套投资理念：认真筛选那些价值被严重低估的企业；重视长线投资；把握投资的时机；设定自己止赢止损标准，并严格执行。从某种程度上说，这些对规避损失起着关键性的作用。

天下所有的父母都希望自己子女的人生能够少走一些弯路，少经历一些挫折，巴菲特也不例外。在教育子女的过程中，巴菲特将自己在投资中体验到的规避损失的理念传授给子女。他告诉子女，在生活中，无论做什么事情都尽量避免让自己受损失。与投资一样，我们每个人的生成本都是有限的，只有尽量少走弯路，才能减少我们人生的损失，才让我们更有精力和时间去实现自己的人生梦想。学习他人的成功经验是帮助我们规避损失的一个很好的方法，通过学习别人的成功经验，我们就可以用更少的时间和精力做出更多的正确的事情，我们就能够更容易接近成功。

智慧箴言

拥有一双发现榜样的眼睛，具有一个学习智者的头脑，这些让巴菲特在投资的领域如鱼得水。其实，不仅是在投资中，在生活的方方面面，如果我们拥有了巴菲特的这种智慧，都会获得属于自己的成功。

第四章

你应该学会理财

人生需要打理、规划，财富的赢取同样需要打理，坐拥多少钱不是资本，理财之“道”才值得炫耀。巴菲特的许多理财理念给了我们很多的启迪和思维的升华，一个人身价的关键不是首富之躯，关键之处在于其赢取财富的能力，即使抛弃现有的一切，依旧能够白手起家。

一分钱也是钱

要学会理财，首先就要有正确的金钱观念。俗话说：“聚沙成塔，集腋成裘。”要想积累财富就要从重视、积累一分钱开始，不要看不起一分钱，因为，一分钱也是钱。古人常说：“一分钱难倒英雄汉。”有时候一分钱也能起到巨大的作用。

巴菲特自小就对数字非常敏感，这一点对于任何一个商人来讲都是很重要的天赋。据他的姐姐多丽丝·布赖恩特回忆：“他的第一个玩具，也是他最喜欢的玩具之一，就是一个绑在手腕上的金属货币兑换器。他非常喜欢这个玩具，经常在上面指指点点，就好像一个忙着计算汇率的商人。”

姐姐说得一点不错，小巴菲特喜欢四处走动兑换零钱，他对兑换零钱的过程和拥有金钱的感觉非常着迷。做数学计算题，特别是涉及用极快的速度计算复利利息，是巴菲特从儿童时期就非常喜欢且全心投入的一种娱乐方式。

5岁的时候，巴菲特开始卖口香糖，而且那时候就显示出他是个做生意挺有原则的人。巴菲特的爷爷在奥玛哈经营一家超市，巴菲特从爷爷那里批货。小小年纪的巴菲特，把他赚到的每一分钱都记录在一本小小的紫红色登记簿上，这是他人生的第一本账本。

9岁的时候，巴菲特和他小时候的玩伴拉塞尔在加油站的门口数着汽水售卖机里出来不同汽水的瓶盖数。这可不是9岁少年的无聊举动，他们是在做市场调查，他们想知道哪一种饮料的销售量最大。统计出结果后，巴菲特就从他祖父的超市买来最畅销的汽水在炎热的夏季挨门挨户地去叫卖。

巴菲特上中学的时候获得了一个送报纸的工作，工作非常辛苦，这个年轻的报童经常每天走5条线路，递送500份报纸。有几次巴菲特病了，他的母亲就去替他送报纸。“取报纸、送报纸对他来讲真是太重要了。任何人都不敢碰他放钱的抽屉，一个硬币都不能动他的。”巴菲特的母亲说。

巴菲特的母亲回忆说：“沃伦对数字非常着迷，特别是涉及赚钱的数字时更是如此。”后来在巴菲特整个的经商过程中，他的利润率一直保持在20%。正是巴菲特这种正确对待金钱观念，促使他成为身价几十亿的大富翁。

巴菲特一直注重培养孩子的理财观念。大儿子霍华德退学当农民以后，巴菲特将自己的农场出租给他，并要求他每月按时交租金给自己。这种做法在很多人眼里也许太不近人情了，怎么能跟自己的儿子收租金呢，况且是如此富有的巴菲特。但是，巴菲特却不这么认为，他认为自己这样做不仅能锻炼儿子自理自立的能力，而且能让他认识到财富对于一个人事业的价值，让他懂得珍惜每一分钱。

巴菲特的小儿子彼得在斯坦福大学毕业以后，为了实现自己的音乐梦想到旧金山闯天下。这时候，巴菲特几乎没有给予儿子金钱上的资助。巴菲特想让儿子通过自己的亲身经历懂得金钱的重要性，珍惜每一分钱，并能够创造财富。彼得全靠打工挣钱养活自己，由于收入不高，彼得只能住在一个放了乐器之后已经有多少空间的小公寓里。但是彼得认为，父亲对财富的看法对他产生了很大的影响，让他能够克服早年闯荡的艰辛。

每个人都有自己的梦想，每个人都渴望拥有财富，都想找到一条获得巨大财富的捷径。其实，这捷径不是一夜暴富，不是一蹴而就，也不是天上掉馅饼，这捷径就在我们的身边，那就是勤于积累，看重每一分钱，珍惜每一分钱。也许有些人认为，这样一分一分的积攒，就算积攒一百年又能有多少钱呢。的确，这种方法不会让我们得到很多的财富，但是这种对待金钱的理念，会让财富离我们越来越近，让我们的金钱积攒得越来越多。

其实，在一定意义上说，珍惜每一分钱就是珍惜自己的人生，每当我们忽略一分钱的时候，我们的人生就会因为这一分钱而浪费了很多时间、精力、我们离财富就更远了一步。所以，请一定要重视每一分钱，因为一分钱也是钱，一分钱就是一分生命。

智慧箴言

巴菲特从一个5岁的孩童成长为世界投资业和企业界的公共导师中间有很多坎坷，他的成功在于不忽视任何一分钱。财富是不断积累的，一分钱也是钱，不要浪费，小小的一分钱，或许能够改变你一生的命运。荀子有句话说“不积跬步，无以至千里；不积小流，无以至江海”，其中的道理是相同的。

节约是一种美德

有句古语说得好：“由俭入奢易，由奢入俭难。”有些人知道节约的道理，可就是做不到，怕丢面子、失风度。“历尽古今多少事，成由谦逊败由奢”，不知道从什么时候起，能挣会花的理念已深深地烙在了人们心里，而勤俭节约的祖训早已被一些人抛到九霄云外去了！我们请人吃饭，往往是酒足饭饱还剩下一大桌子菜，碍于面子又不愿打包，一顿饭花去几千元，吃到嘴里的没多少，大部分都浪费掉了。

真正有修养、有作为和有成就的人，他们身上有一个共同点，就是具有节约的美德。

唐宋八大家之一的苏轼，21岁中进士，前后共做了40年的官，他一生总是注意节俭，常常精打细算过日子。公元1080年，苏轼被降职贬官来到黄州，在朋友的帮助下弄到一块地，他便自己耕种起来。为了不乱花一文钱，他还实行计划开支：先把所有的钱计算出总数，然后平均分成12份，每月用一份；每份中又平均分成30小份，每天只用一小份。他还要仔细权衡，能不买的東西坚决不买，只准剩余，不准超支。

“股神”巴菲特也从小养成了节约的美德。巴菲特父子商店是巴菲特的祖父欧内斯特·巴菲特开的一家商店，巴菲特12岁就到祖父的商店打工。在这儿，他直接感受到了祖父恪守的原则——节约每一分钱。欧内斯特每天从巴菲特微薄的工资里扣出两分钱——这项举动，再配合有关职业伦理学的讲话，目的是为了让我们巴菲特对政府项目、类似社会安全项目等所导致的无法承受的耗费留下深刻的印象。

很多人都会说巴菲特很节约或是吝啬，作为世界上最富有的人依然开着旧车住着老房。巴菲特坐的车，也就四五万美元，不算折旧；住的房子也就几十万美元；带家人出去吃饭，通常也是吃得非常简单；而且他也不打算将财产

留给儿女。

智慧箴言

没有几个人，在有那么多财富后，还有苦行僧般的价值观，巴菲特就是其中之一。“节俭”是一个再古老而又普通不过的话题了，而就是这样一个话题却有着永恒的意义。节约是一种美德，一种价值追求、一种生活方式，赢在节约，成就未来。

会理财，财才会理你

“你不理财，财不理你！”这是现在非常流行的一句话。世界“股神”巴菲特的人生经历为我们印证了这句话的正确性。

1930年8月30日，沃伦·巴菲特出生于美国内布拉斯加州的奥马哈市，从他懂事的时候，做钱的计算就是令他废寝忘食的一种消遣。他满肚子都是挣钱的道儿，5岁时就在家中摆地摊兜售口香糖，6岁的时候，就开始卖可口可乐。9岁的时候，巴菲特从他祖父的食品店买来最畅销的汽水在炎热的夏季挨门挨户地去叫卖，10岁时他每天早晨发送500份报纸。稍大后他带领小伙伴到球场捡用过的高尔夫球，然后转手倒卖，生意颇为红火。上中学时，除利用课余做报童外，他还与伙伴合伙将游戏机出租给理发店老板，赚取外快。

巴菲特8岁时开始阅读父亲留在家里的有关股市的书籍，11岁时就开始小规模购买股票。13岁那年，巴菲特就因送报纸而有1000美元的收入。15岁那年，他花1200美元买下了一个荒废的农场并租给他人。16岁那年，巴菲特与一位17岁的朋友花350美元合买了一辆旧轿车，然后出租。16岁高中毕业那年，他已经积累起6000美元的资产，20岁的时候约有1万美元。

1956年，巴菲特25岁，他创建了巴菲特合伙公司，这个小小的公司只有7个有限责任合伙人，4个家庭成员，3个挚友。巴菲特合伙公司的启动资金是10.5万美元，巴菲特出资100美元。他对投资者们说：“我会像经营我自己的钱一样来经营好大家的钱，不管亏本还是赢利我都有份。但我不想告诉你们我在做什么。”巴菲特从超过6%的收益中获得25%，在经营合伙公司的过程中，巴菲特发了家。随着时间的流逝，越来越多的资金加入了合伙公司，1957年合伙公司资产为30万美元，当年赢利10%，而同期道·琼斯下跌了8%。巴菲特31岁时，已成为百万富翁。1957~1962年，巴菲特合伙公司以26%的收益率年年超过道·琼斯指数，从来没有亏损过。1962年，巴菲特合伙公司的资本

达到了720万美元，其中有100万美元是属于巴菲特个人的。1962年巴菲特着手购买一家纺织厂的股票。1964年，巴菲特的个人财富达到400万美元，而此时他掌管资金已高达2200万美元。到1965年巴菲特获得了伯克希尔哈撒韦的控股权，同年，合伙公司的资产达到了2600万美元。尽管巴菲特曾对合伙者们说，他的目标是以10个百分点的优势击败道·琼斯，而实际上，他以超20%的优势击败了它。1957~1969年合伙公司年均收益率为29.5%，而同期道·琼斯年均上升7.8%，目标不仅实现，而且超越了。1966年春，美国股市牛气冲天，但巴菲特却坐立不安，尽管他的股票都在飞涨，但巴菲特却发现很难再找到符合他的标准的廉价股票了。虽然股市上疯行的投资给投机家带来了横财，但巴菲特却不为所动，因为他认为股票的价格应建立在企业业绩成长而不是投机的基础之上。1967年10月，巴菲特掌管资金达到6500万美元。1968年，巴菲特公司的股票取得了它历史上最好的成绩：增长了46%，而道·琼斯指数才增长了9%。巴菲特掌管资金上升至1亿零400万美元，其中属于巴菲特的有2500万美元。1968年5月，当股市一路凯歌的时候，巴菲特却通知合伙人，他要隐退了。巴菲特断定再也发现不了真正的价值，于是决定解散合伙公司。

1969年6月，股市直下，渐渐演变成了股灾，到1970年5月，每种股票都要比上年初下降50%，甚至更多。1970~1974年，美国股市就像个泄了气的皮球，没有一丝生气，持续的通货膨胀和低增长使美国经济进入了“滞涨”时期。然而，一度失落的巴菲特却暗自欣喜异常，因为他看到了财源即将滚滚而来——他发现了太多的便宜股票。

巴菲特始终对理财保持着执著的追求，不论股市好与坏，他都能从中获利，你不理财，财不理你，巴菲特现有数百亿美元的财富，可不是一日之功。

智慧箴言

天上不会掉馅饼，坐等财富不会来。巴菲特能够成为屈指可数的富豪，与他从小就具有的理财理念是完全分不开的。其实财富就在你面前，它喜欢和勤快的你交朋友，会理财，一分钱能够演变成数百万；不会理财，数百万会演变成一分钱，财富的取舍往往仅有一步之遥。

再多的财富也禁不住挥霍

晋朝晋武帝时的丞相何曾，生活奢侈豪华，挥金如土，花天酒地，每天饮食要花去上万钱。他的子孙后代在他的影响下，也是奢侈豪华成性。他的儿子何劭，“骄奢简贵，亦有父风”，“食必尽四方珍异，一日之供以钱二万为限”。他的另一个儿子何遵，“性亦奢汰”，奢侈过度。何遵之子何绥，“自以继世名贵，奢侈过度”。何遵另一子何机，“性亦矜傲”。何遵之第四子何羨，“既骄且吝，陵驾人物，乡闾疾之如仇”。到晋怀帝“永嘉之末，何氏灭亡无遗焉”。由于何曾的影响，至使子孙后代倾家败业，亡族灭种。

司马光说：“其余以俭立名，以侈自败者多矣。”古今以俭朴立业闻名，以奢侈而自遭败落的事例很多，司马光谆谆告诫儿子司马康说：“你不但自身要俭朴，而且还要以此教训你的子子孙孙，使他们也懂得我家先辈传统的俭朴家风。”

巴菲特的事例则从另一个方面告诉我们，财富不是用来自我炫耀和挥霍奢侈的，钱要用在需要的地方，才能发挥其作用和价值。

一笔巨款，多达370亿美元，可以买到6万6千辆SaleenS7跑车，或者269座全球最贵的房子，相当于德国年度国防预算，也相当于纳米比亚50年医疗预算。这对于一般民众来说可以算是天文数字，但是对于巴菲特来说，却是名副其实的世外物。2006年6月26日，在纽约公共图书馆，在众多记者的包围和比尔·盖茨夫妇的见证下，巴菲特宣布把这笔钱，在他440亿美元的个人资产中占85%还多，捐献给“比尔与梅琳达·盖茨基金会”，用于对付人类顽疾、消除贫困以及提高教育水平。这笔捐款毫无疑问是美国史上最大的一笔个人慈善

捐款，它甚至超过了科威特目前的国内生产总值，使得“比尔与梅琳达·盖茨基金会”的财产价值达到了600亿美元。

巴菲特被誉为“股神”，自然和他的投资生涯有关。他是稳健与理性的投资思想的代表，被称为“世界上最伟大的投资者”。自然，从事和精通投资，和金钱打交道是巴菲特毕生的兴趣和事业。从11岁时购买平生第一张股票，到人生每一个阶段的运筹帷幄，巴菲特使金钱在手里滚动壮大，经过几十年经营，成就了他的伯克希尔·哈撒韦公司这个商业王国，涉足领域包括保险、家具、珠宝、酒店等，还持有可口可乐公司等知名企业的股份。

巴菲特平时的穿着很随便，他的领带总是很短，领带的下端通常在腰带上面几英寸的地方。他的鞋子穿到磨损得很厉害了也不换一双新的。他经常穿着搭配十分不协调的衣服。如果他穿西装，西装的样式也是非常的保守——欧洲人的裁剪方式。有时候在周末，他会穿一件松松垮垮的海军兰T恤，上面还印着证券交易委员会的标识语。他的头发通常不是用吹风机吹干的，他几乎从来不认真地用梳子去梳理头发，看上去像是早晨一觉醒来，刚刚从床上爬起来时的样子。

对比成功的事业和至尊的社会地位，巴菲特的日常生活节俭得令人难以置信。他和妻子一向过着简朴的生活，从不追求华屋美食。妻子去世后，他仍然住在一栋1957年以31500美元买下的房子。巴菲特的“吃”尤其让许多人难以理解。他的午餐经常是爆米花、洋芋片和可乐，其中喝可乐更是巴菲特最为人知的饮食偏好，以至于巴菲特夫人说他血管里流的都是可乐。巴菲特最“奢侈”的花费也不过是拥有一架私人飞机，它帮助他更好地掌握时间，赚取金钱。美国人无数次猜测这位老头子是个一毛不拔的“铁公鸡”、“财迷”，“吝啬”之极。实际上，巴菲特不是财迷和吝啬，而是他懂得财富是禁不住挥霍的，这与他崇尚和遵从的节约美德异曲同工。

在巴菲特的影响下，他的儿女也都过着简朴的生活。大儿子霍华德曾经说，他的父亲对任何舒适和时尚的东西都不在意。多年来，他一直开着他那辆大众汽车，最后放弃它是因为他认为那辆车已经不安全了。他还有另外几辆车，但是，他根本不关心那是一辆车还是一匹马，他所关心的是让他能够到达

某个地方。

父母是孩子最好的老师，父母的一言一行都在时时刻刻影响着孩子，可以说孩子是父母的一面镜子，相信每一位父母都希望自己在孩子眼中的样子都像巴菲特在儿女眼中一样是一个优秀的人、一个成功的人！

智慧箴言

由俭入奢易，由奢入俭难。李商隐就曾慨叹：“历览前贤国与家，成由勤俭败由奢。”浪费和挥霍是积累财富的最大敌人，财富不是炫耀的资本，身为巨富却例行节俭才是最值得炫耀的。记住，不要让金钱消耗掉你的生命。

把鸡蛋放在一个篮子里

“不要把所有的鸡蛋放在同一个篮子里。”这是人们常说的一句话，也是在投资业内常听到的一句话。鸡蛋是易碎的东西，放在一个篮子里很有可能因为一不小心就把一整篮的鸡蛋都打碎了，所以，要分别放在多个篮子里，这样就会降低鸡蛋被打碎的风险。而巴菲特却主张“把所有的鸡蛋都放在同一个篮子里，然后小心地看好它”。因为投资的风险比较高，“把鸡蛋放在多个篮子里”的做法表面上看是分散了风险，但是实际上风险并没有减少，有时候甚至会增加。而“把鸡蛋放在同一个篮子里”的做法，往往会因为投资额的增加而相应提高了资金抗风险的能力。

与“把鸡蛋放在一个篮子里”这一通俗说法相对应的经济学术语叫做“集中投资”，即投资者投资时，应该在对所投资的企业有充分了解的基础上，选择少数可以在长期拉锯战中产生高于平均收益的股票，然后将自己的大部分资本集中投资在这些股票上，接下来不管股市短期涨跌都要坚持持股，以达到稳中取胜的结果。巴菲特经营的伯克希尔·哈撒韦公司的一条重要的投资理念就是：一有机会就全力投注。其实，早在60多年前英国著名经济学家凯恩斯就提出了集中投资的理念，然而这种思想却长期被华尔街的投资者所忽视，但是巴菲特一直坚持集中投资的主张和做法。

从巴菲特的投资经历来看，他的许多做法都与当时的主流投资观点相违背，“把鸡蛋放在同一个篮子里”就是其中之一。但是，巴菲特的这种做法并不是轻率的决定，不是想做到与众不同、标新立异，他的这些投资方法都是在分析总结经验和市场数据的基础上得出的。所谓“艺高人胆大”，巴菲特一次投资的大手笔让世人看到了世界“股神”的智慧和魄力。当然，采取这种方法也需要足够的勇气，必须要坚信自己的投资方法能够战胜大市，就像巴菲特曾经说过的那样：“对你所做的每一笔投资，你都应该有勇气和信心将你的

净资产的10%以上投入其中。”他的同事蒙格也说过：“从玩扑克牌中你就知道，当你握有一手非常有利的牌的时候，你必须下大赌注。”巴菲特认为，“把所有的鸡蛋放在多个篮子里”的投资方法，即把资金投到多家公司的做法只会降低投资的收益率并且增加风险。

这个道理适用于投资理财，也适用于人生的投资。一个人的一生应该为自己设定目标，有的人为自己的人生设定了一个大的目标，而有的人为自己设定了很多大的目标，或者有的人每天都要变换自己的目标。然而在巴菲特看来，那些为自己的人生设立很多大目标和那些每天都要变换自己的人生目标的人都是不明智的，俗话说“常立志不如立常志”，一个人的一生有一个大的目标就可以了。一旦确定了自己的人生目标，就全力以赴地去实现它，这样才有可能最终实现自己的目标。巴菲特的大儿子和小儿子都分别有自己的人生目标——做农民和做音乐人。当他们对父亲说到自己的人生目标的时候，巴菲特一再地要求他们确认，他们这样的人生理想是不是一定会坚持下去，当最后都得到了肯定的答复的时候，巴菲特才放下心来，鼓励孩子们去努力实现自己的理想。

中国有句俗话说得好：“一根筷子轻轻被折断，十根筷子牢牢抱成团。”因此，我们需要不断地学习、积累经验，当我们具备了长期投资的眼光以后，就可以采用巴菲特主张的“把鸡蛋放在一个篮子里”的投资方式进行投资理财。这样的方法既减少了投资的风险，又能增加投资收益，是每个人都应该学习的投资理财方式。

智慧箴言

在现代社会生活节奏不断加快、社会竞争日益激烈的形势下，很多人的时间和资金都是有限的，这时候，决策次数多的投资成功率自然会比决策次数少的投资的成功率低，因为，决策次数多分散了精力和资金，反而会事倍功半。我国有句古话“养儿不在多，一个当十个”，其实也是这个道理。

用坦然的心态对待金钱

2002年美国的一项报告显示：当年个人资产已达305亿美元的巴菲特年薪只有33万美元，这样的收入仅相当于硅谷的一名软件工程师。就在大家惊呼巴菲特如此“廉价”的时候，巴菲特只说了一句话：“不要为钱工作！”

巴菲特从小就有成为富翁的梦想。可是当有人问他为什么想要成为富翁的时候，巴菲特回答说：“我所想要的并非是金钱。我只是觉得赚钱并看着它慢慢增多是一件很有意思的事。”

巴菲特认为：“金钱的多少对于你我并没有什么大的区别。我们不会改变什么，只不过是我们的妻子会生活得好一些。”在巴菲特看来，金钱并不是非常重要的东西。人生有很多有价值有意义的东西，不要过分贪图金钱、迷恋金钱，那样我们的人生格局就会变得狭隘，我们也会成为金钱的奴隶。我们应该用一种坦然的心态去对待金钱，不要让它成为我们人生的枷锁。对金钱保持坦然的心态、保持正确的财富观念，这些是一个人积极追求财富的基础。

石油大亨洛克菲勒在他33岁的时候赚到了他人生中的第一个一百万。到43岁的时候，他建立了世界上最庞大的垄断企业——美国标准石油公司。53岁的时候，他却患上了严重的忧虑症，多年来充满忧虑和压力的生活吞噬着他的健康。他无休止地追求金钱，并且把金钱看得很重。据他身边的人透露，每次赚到大钱，洛克菲勒庆祝的方式就是把帽子丢在地上，然后开心地跳一阵舞，可是如果赔了钱，他肯定会大病一场。因为把金钱看得太重，为了赚钱，洛克菲勒无暇放松、休息，除了赚钱和教士日祈祷，他没有时间做任何其他的事情。直到他的身体出现了重大的健康问题，医生对他说：“要么选择财富和忧虑，要么选择生命。”同时，医生告诫他：“再不退休，就是死路一条。”退休以后的洛克菲勒不再时刻想着赚钱，他开始思考如何用钱造福他人，如何让自己的生活更加有意义。他开始从事慈善事业，把亿万财富捐赠给那些需要的

人。从此以后，洛克菲勒才真正感受到了生活的快乐。他彻底改变了自己，不再做金钱的奴隶，也不再是一个赚钱的机器，这位昔日的世界首富才真正成为金钱的主人。

在教育儿女方面，巴菲特一直尊崇的一个观点就是：有能力的父母应该“给子女做任何事，但给无所事事的财产”。他从不提倡给儿女大量的财产，他认为太多的金钱会让年轻人迷失本性、丧失斗志。父母给子女基本生活所需的金钱就足够了，如果他们需要更多的财富来实现自己的人生理想，那么就让他们自己动手，用自己的能力赚取供自己实现理想的金钱。“授之以鱼不如授之以渔。”赚钱的本领和正确的金钱观念才是父母给子女们立足于世最大的财富。

对于儿女的事业，巴菲特的支持永远是精神上的远远大于金钱上的。他有意让儿女们通过自己的努力去获得金钱，他认为这样才能培养他们正确的金钱观念，通过这样他们才会冷静、坦然地面对金钱、控制金钱、利用金钱，做金钱的主人。

金钱不一定能使人得到内心的平静，相反，它常常带来焦虑、担忧、悲伤和恐惧。对于一个人，最重要的事情不是拥有多少金钱，而是他运用金钱的方式和对待金钱的态度。这并不是说金钱不重要，金钱在一定程度上是一个人的生活质量的保障，是他实现自己理想的物质基础。但是，金钱并不是我们人生的唯一目标，任何时候都不要让自己陷入金钱的泥潭而无法自拔，更不要让它夺走我们应有的快乐和悠闲。坦然地面对金钱，做金钱的主人，驾驭它驱使它，让它为我们的人生服务，使我们的人生增彩！

智慧箴言

我们每个人都应该树立正确的金钱观、价值观。坦然地对待金钱，做金钱的主人，让金钱为我们服务，这样我们才会生活得更加快乐，才能发现我们人生中那些除了金钱以外更加珍贵的“财富”。

不要奢望一夜暴富

2009年春节联欢晚会上最吸引观众眼球的，应该是赵本山和小沈阳等人表演的小品《不差钱》，其中赵本山老师那句关于生命和金钱的调侃式的结论可谓经典之极，几乎每个人都能倒背如流。后来以赵本山老师的那句话为蓝本，社会上出现了很多其他版本的经典言论。比如，有些股民就总结出了这样一段话：人生最痛苦的事是，大盘涨了，我的股票没涨；人生最最痛苦的事是，大盘跌了，我的股票没了。前一种情况相信大多数投资者都经历过，而后一种情况也道出了不少人的遭遇。很多个人投资者投资股票往往喜欢急功近利、追涨杀跌，希望在其中赚取差价。同时，为数不少的投资者都做着一夜暴富的美梦，希望自己能遇到一个“天赐良机”，一夜暴富。

其实，在投资理财过程中，一夜暴富的思想是最不可取的。巴菲特曾经这样说过：“赚钱不是明天或者下个星期的问题，你是买一种5年或10年能够升值的东西……很多人希望很快发财致富，我不懂怎样才能尽快赚钱，我只知道随着时日增长我才能赚到钱。”即使是在一片大好的股市形势前，面对诱惑，巴菲特始终都能保持冷静，用理智客观的目光审视全局，从不贪多，不奢望一夜暴富。因此，在变幻莫测的股市中，他永远立于不败之地，永远都是最大的赢家。

另外，作为一个出色的投资者，巴菲特不按常理出牌的投资习惯在投资市场是众所周知的。通常在其他人都疯狂投资，一致看好的情况下，巴菲特反而显得非常冷静。在牛市中，巴菲特从来都不贪心，赚到他认为已经足够的钱以后，他会立刻退出，毫不犹豫。然而，戏剧性的场面出现了，在巴菲特退出后不久，股市总是会急转而下，很多“贪心”的人毫无悬念地被套牢，很多人一夜暴富的梦想也最终破灭。

中国有句古话：“少则得，多则惑。”意思是说，少取反而能多得，贪

多反而会迷惑。这句话用在那些过于贪心，总是希望能够一夜暴富的人身上再恰当不过了。然而，正是因为他们的贪婪迷惑住了他们的双眼，让他们在诱惑面前丧失了理智，最终不仅没有获得财富，反而失去了更多。

俗话说：千里之行始于足下。做任何事情都不是一下子就能够成功的，积累财富也是这样，永远都不要奢望自己能一夜暴富，再多的财富也是一点一滴积累起来的。通过分析，我们可以发现，巴菲特投资的每一只股票在他手中持有的时间都没有低于8年的，他曾经说过：“短期股市的预测是毒药，应该把它摆在最安全的地方，远离儿童以及那些在股市中的行为像小孩般幼稚的投资人。”只有脚踏实地、认认真真地分析每一次投资，把每一笔投资做好，才是真正的积累财富的正确方法。

关于如何积累财富，如何选择股票，巴菲特曾经告诉投资者：第一，去学会计，做一个聪明的投资者，而不是一个冲动的投资者。会计是一种通用的商务语言，通过会计财务报表，聪明的投资者会发现企业的内部价值。第二，要培养自己的阅读习惯和阅读能力。巴菲特一直坚持“只投资自己看得明白的公司”。他认为，如果一个公司的年报表让他看不明白，那么这家公司的诚信度就值得投资者怀疑。第三，是要有良好的心态。不管面对什么样的情况都应该坚信自己的选择，不要轻易买入或者卖出。

巴菲特也经常教育儿女无论在投资理财还是在做其他什么事情，都不要妄想能够一蹴而就，一劳永逸。天下没有免费的午餐，任何财富和成就的取得都是需要付出辛苦和汗水的。只有踏踏实实、一步一个脚印地走下去，才能最终取得丰硕的成果！

智慧箴言

投资理财切不可梦想一夜暴富，就像美国注册金融理财师唐绍云曾经说过的那样：“掌握正确的投资理念和投资方法是老百姓成功投资理财的根本之策。投资者应该树立一种科学的、合理的投资理念。”

智者都会用钱生钱

《赚到1000美元的1000招》可以说是引导少年巴菲特走向投资市场的一个桥梁。这本书里有大量实用的商业建议和赚钱的点子，其中最吸引巴菲特的一个赚钱方法就是利用称重器赚钱。即投资者首先要买一台称重器，然后就可以坐收称重器带来的利润了。这几乎不需要花什么力气和大的资金投入，而且赚到的钱会越来越多。

这个方法深深地触动了巴菲特，因为这本书，他开始坚信自己一定能赚到1000美元。然而，他并不满足于1000美元的收益，他甚至想，如果以1000美元起家，每年增长10%的话，10年内，这1000美元将变成2500多美元；25年内，将超过10800美元！

这样的想法让巴菲特激动万分，他仿佛看到了自己变成富翁的那一天。但是，巴菲特又觉得称重器对人们的吸引力似乎还不太大，有谁愿意天天都来称体重呢。于是，他冥思苦想，希望能找到一个比称重器更加吸引人、更加赚钱的东西来。

有一天，巴菲特到他的高中同学丹利家玩儿，丹利让巴菲特玩他新买的弹珠游戏机。体验到弹珠游戏机的魅力的巴菲特突然有了好主意：弹珠游戏机的吸引力可比称重器大多了，为什么不试着用它来赚钱呢！于是，巴菲特把自己想用弹珠游戏机赚钱的想法告诉了丹利，并希望丹利能跟自己合作。丹利觉得巴菲特的想法很不错，于是两个人马上买来了游戏机，开始了他们的赚钱的新途径。不到一个星期的时间，他们便赚回了买游戏机的本钱，等钱再赚得更多一点的时候，他们又继续投资，增加游戏机的数量。

就这样，不到一个月的时间，他们的游戏机数量已经增加到了8台。巴菲特见自己的生意越做越大，于是在和丹利商量了以后，他们成立了一个公司，巴菲特任公司的董事长兼总经理，并担任财务总监，负责记账，丹利任技术总

监，负责选购游戏机和游戏机的日常维修工作。

从此巴菲特就当上了老板，不管白天晚上，他的游戏机都在不停地给他赚钱。这让巴菲特认识到了资本的神奇力量，如果采用恰当的手段，钱会生钱，就像雪球从山上滚下，会变得越来越一样，钱生钱，生出的钱又会再生钱，如此循环下去，小钱就会积累成大财富。

在以后的生活中，巴菲特不仅不断地将“用钱生钱”这一方法运用到自己的投资经营中，而且，他还让自己的子女在实践中学会了这一方法，用钱生钱，把小钱变成大钱！

巴菲特的小儿子彼得做自由音乐人之初，收入很不稳定，有时候可以一下子获得上万美元的酬劳，有的时候却一次只能挣到一两千美元。而且，这种收入并不总是能按时得到，因为，创作出的作品需要被人认可才能获得收入。

“我常常担心第二天早上桌子上是否还有面包。”彼得曾经用这样的话形容自己那时候的生活。

然而就是在这样的境况下，巴菲特也几乎没有给彼得金钱上的资助。有一次，彼得实在没有钱了，只好向父亲开口借钱，却被巴菲特拒绝了。当时，彼得很伤心，他觉得父亲太绝情了。但是，后来他回忆这件事情的时候，却说很感谢当初父亲那么做，因为有了那些艰苦岁月的经历，他才懂得了怎样通过自己的努力去赚钱，怎样把小钱变成大钱，然后用赚到的钱来帮助自己进一步实现理想。彼得说，他从父亲那里学到的那些人生经验，是父亲给他的最大的资产，足以让他受用终生。

“富人钱生钱，穷人债养债。”学会赚钱，才是最好的攒钱的方法。

“用钱生钱”、“鸡生蛋，蛋生鸡”，其实所有的大富翁都是这样炼成的！

智慧箴言

拥有金钱不是真正和永恒的富有，要想真正、永恒的富有，就要学会赚钱的方法，让钱为我们服务，为我们创造更大的财富！

不要被金钱蒙住眼睛

老子的《道德经》中有一句话：“名与身孰亲？身与货孰多？”意思是问：“名誉与生命，哪一个与我们更亲近？生命与财物，哪一个更重要？”在人生的天平上，一端是事业，另一端是家庭。每个人都在努力地寻找二者之间的平衡点，却常常不能如意。似乎事业和家庭总是不能都照顾到，都经营好，二者之间似乎有着严重的冲突。但是，巴菲特的经历告诉我们，家庭不仅不会和事业冲突，而且家庭是事业发展的基石。

巴菲特一直把家庭和亲人当做自己最重要的财富。虽然因为工作他和妻子儿女在一起的时间不会很多，但是，巴菲特一家人的关系十分融洽，家一直是巴菲特觉得最温暖的地方。巴菲特曾经为了激励自己保持体形和小女儿打赌，如果自己的体重下降，女儿就要支付给他一万美元；相反，如果巴菲特的体重没有下降，他就要支付给女儿一万美元。小女儿为了获得一万美元，不断引诱巴菲特吃冰激凌、吃汉堡，但是巴菲特始终不为所动，最终，他赢得了小女儿的一万美元。巴菲特父女之间的关系像朋友一样有好和谐，让我们不得不羡慕。

虽然巴菲特一生都热衷于投资，热衷于获取更多的财富，但是逐渐步入老年的他，更加看重身体健康和家庭和谐。在巴菲特的心中，金钱不过只是一些数字，他生命中最重要的东西是亲情。有一次，有人问巴菲特：“成为巨富以后还有什么打算？”巴菲特毫不犹豫地说：“做最长寿的人。”虽然巴菲特说自己想做最长寿的人，但是我们可以体会到，巴菲特是希望能够有更多的时间和自己的儿女在一起。

当巴菲特宣布将自己85%的财富捐赠给慈善事业以后，有记者问巴菲特，这是否意味着他的孩子们将失去一切。巴菲特回答说：“人活着，快乐才是最重要的，亿万财富不会给人能力和成长，反而会消磨掉人的激情和理想。从一

定意义上说,金钱只是一串数字,只有乐观、自信、勇敢、勤于思考的性格才能收获快乐而丰富的人生,因此,可以说,我已经把我最珍贵的财富都赠送给我的孩子们了。”

的确,就像巴菲特说的那样,人生最重要的财富不是金钱,而是健康快乐的生活、乐观积极的态度、勇敢自信的性格、勤于思考勇于进取的能力。巴菲特经常教育子女,不要被金钱迷住了眼睛,人活于世,金钱固然重要,但是还有很多比金钱更重要的东西,亲情、健康、快乐、自由是比金钱更宝贵的财富,无论什么时候都不要被金钱所奴役,不要因为金钱而迷失了自己的本性。

巴菲特一直注重培养儿女正确的金钱观、价值观。在孩子们上大学的时候,巴菲特拒绝直接为他们付学费,而是通过其他方式,让孩子们用自己的努力获得金钱。比如让孩子们向自己申请无息贷款,但是要求他们完成一些事情;或者让他们去银行申请有息贷款,然后通过勤工俭学等方式自己偿还贷款。儿女们通常选择向银行申请贷款,因为,他们发现,在还款的过程中他们学到了很多,这也正是巴菲特所希望看到的结果。

巴菲特在金钱方面对儿女很“吝啬”。大儿子霍华德退学开始从事农业的时候,巴菲特曾经为儿子买下了一个农场,但是他要求儿子必须按时交纳租金给他,否则就立即收回农场的使用权。霍华德必须努力地工作才能保证既付得起农场的租金,又能保障自己的生活,这其中的艰难可想而知。但是正是因为这些经历,锻炼了霍华德坚强勇敢、在挫折面前不退缩不畏惧的性格。

巴菲特对小儿子彼得的音乐事业的支持也是仅仅限于金钱之外的。当初彼得刚刚从事音乐创作的时候,生活十分窘迫,他曾经向父亲开口借钱,但是被父亲拒绝了。巴菲特对他说:“钱会让我们纯洁的父子关系变得复杂。”最终,彼得只好向银行贷款。但是,后来彼得说:“在还贷款的过程中,我学到的东西远远比从父亲那里接受无息贷款学到的东西多得多,现在想来,父亲的观点对极了。”

智慧箴言

巴菲特曾经说过：“爱等于快乐。如果有许多人爱你，那么你就是一个快乐的人。如果你让我在200亿美元与爱我的20个人之间做出一个选择，我会选择爱我的那20个人。”当你还在为金钱疲于奔命而很久没有回家看看自己年迈的父母的时候，当你还在为了赚取更多的金钱而忽视了自己的妻子儿女的时候，请暂时停下你追逐金钱的脚步好好想一想吧，好好想一想什么才是你人生中最宝贵的财富。千万不要因为金钱而迷失了本性，不要因为金钱忽视了你人生中最宝贵的东西。

钱财应该回到社会

2006年巴菲特将自己的大部分财产都捐赠给了慈善事业，一年之内他总计捐款435亿美元。很多人认为，是妻子的去世改变了巴菲特对金钱的认识，让他从热衷于积累财富转变为财富捐赠给那些更加需要的人们。其实，巴菲特年轻的时候就主张富人也应该具有社会责任感。在社会中，有钱人和穷人的社会地位是一样的，任何人都不应该用金钱来判断一个人，也不应该因为金钱的多少而对不同的人有偏见。巴菲特曾经多次在公开场合反对取消遗产税，他认为这是对富人的偏袒。巴菲特之所以早年没有从事慈善事业，是因为，他认为如果一个人有能力让手中的钱变得更多的话，那么，与其他在年轻的时候拿出100万美元做善事，还不如让他先拥有这些钱，让他通过自己的能力让这些钱变得更多，等他年老的时候再拿出200万美元甚至2000万美元来回报社会。

在对待金钱的观点上，格雷厄姆对巴菲特的影响很大。格雷厄姆认为：“任何在自己名下有多于100万美元财产的人都是十足的傻瓜。”他自己也将大部分的财富捐赠给了慈善事业。巴菲特认为：财富来自于社会，因此，拥有财富的人应该将它们回报给社会。他经常告诫子女不要期望从自己这里得到巨额的财富，因为他不愿意让他们坐享其成。就算以后儿女们通过自己的努力拥有了大量的财富，巴菲特也鼓励他们财富回馈给社会，因为过多的财富只会成为人的负累，甚至会毁掉一个人的一生。

为了更好地把钱回报给社会，巴菲特想出了很多巧妙的方法。比如，他在公司里制订了一个慈善计划，鼓励股东们每个人都捐出一小部分钱，然后将这些财富积累起来，交给慈善机构；他还参加慈善拍卖活动，用自己的名声来“赚钱”。1999年，他拍卖了自己用了20多年的钱包，将得到的25万美元全部捐给了奥马哈孤儿院。他还在网上拍卖与自己共进午餐的机会，将得来的钱捐赠给慈善机构。

在父亲的影响下，巴菲特的女儿苏茜利用父亲给的10亿美元在家乡奥马哈建立了一个基金会，重点援助当地的学校和教育系统。基金会不仅帮助学生们在学校里的学习和改善学校的教学设施，而且在学生的课外生活中，也尽量为他们提供帮助。苏茜的基金会还专门拿出30万美元用于帮助那些家庭贫困的学生，甚至包括为他们的家庭付水电费，为那些孩子们购买新衣服等。

中国有句古话：“金玉满堂，莫之能守。”意即即使是堆满屋子的金银财宝也是守不住的，再多的金钱也总有花完的那一天。也许巴菲特并不知道中国的这句古语，但是，他一定是深谙这句话中的道理的。在他看来，金钱只是身外之物，生活的幸福和快乐永远都是不能用金钱来衡量的。对于人类来说，真正的富足是精神上的而不是物质上的。因此，将财富回馈给社会才能更加体现一个人人生的意义和价值。

把财富回报给社会，以此来帮助更多的人，这种观念可以说是所有慈善家共同的认识。钢铁大亨卡内基曾经有一句名言：“有钱人在道义上有责任把他们的一部分财产分给穷人，因为所有超过家用之外的个人财产都应该被认为是让社会收益的信托基金。”对于金钱，他们通常都看得很淡。就像比尔·盖茨，据说他很少关心钱的问题，在他看来，付出金钱的关键只是应该和不应该的问题，而不是多少的问题。有一次，比尔·盖茨和朋友去一家饭店开会，饭店的服务人员建议比尔·盖茨将车停在贵宾车位上，但是比尔·盖茨并不愿意这么做，他的朋友看不过去，提出为比尔·盖茨支付贵宾停车位的费用。但是盖茨对朋友说：“贵宾车位需要多付12美元，你觉得这有必要吗？”一个将自己的全部财产都捐赠给了慈善事业的世界级富翁，对于12美元的停车费却如此在乎，他对于金钱的态度值得我们每一个人深思。

智慧箴言

巴菲特曾经说：“我想给子女的钱，是足以让他们能够一展抱负，而不是多到让他们最后一事无成。”这句话不仅反映了巴菲特对待金钱的态度，而且蕴涵着他对儿女的期望和教导。其中的深意值得我们每一个人回味和思考。

投资与储蓄并行

人们都希望投资积累更多的财富，但是面对变幻莫测的投资市场，我们的投资时刻都面临着风险。在投资过程中，如何才能规避风险，如何才能提高自己抗风险的能力，使自己通过投资获得更多的收益，是每个投资者最关心的问题。巴菲特曾经提出，投资的同时一定要注重储蓄，投资与储蓄高效并行，才能使自己的投资更加安全，创造更多的财富。美国学者托马斯·史丹利的一项调查也证实了巴菲特这一理财观念的正确性。史丹利曾经调查过上万名百万富翁，他们中的绝大多数人积累财富都是从储蓄和省钱开始的。其中大约有70%的富翁每周工作55个小时，但是他们仍然要抽出时间来为自己的理财做规划。这些富翁中很多人一年的生活消费仅占他们总财产的7%以下，即使他们没有工作收入，依靠自己的储蓄过日子，平均也能维持12年这样的生活。

相信这项调查结果值得我们每一个人深思。就连百万富翁都那么注重储蓄，花费时间专门为自己做理财规划，我们就更应该养成储蓄和为自己制作理财规划的好习惯。有人说，理财不仅仅是投资，更是一个人循序渐进地养成“赚钱、存钱、省钱、钱生钱”的好习惯的过程，这些好习惯可以帮助我们把自己的投资经营得更好，让自己的收入不断地增加。

美国理财专家柯特·康宁汉曾经说过：“不能养成良好的理财习惯，即使拥有博士学位，也难以摆脱贫穷。”可见，一个良好的理财习惯对于投资者是多么重要。纵览世界上著名的亿万富翁，无一不是精明的投资家，无一不是通过投资与储蓄并行的方式积累财富的。巴菲特曾经在自己的一本著作中说，他从6岁开始储蓄，每个月存30美元，到13岁的时候，他积累了3000美元。然后他用这些钱购买了一只股票。并且年年坚持储蓄，年年坚持投资。几十年如一日，巴菲特最终成了美国首富。如今，他坚持到了80岁，并且将一直坚持下去。

巴菲特认为储蓄是投资的保障，它可以增强投资者在投资过程中抗风险

的能力。每个投资者都应该养成储蓄的好习惯，只有这样才能让自己的投资更加有保障，才能保证不断扩展自己的投资，保障自己能够投资更好的价值更高的股票。在一定意义上说，储蓄是守，而投资是攻，只有攻守结合才能在投资这场大战中保证自己的资金安全，获得更大的收益。

巴菲特的大儿子霍华德32岁的时候用父亲给自己的资金买了一台推土机，开始了自己从事农业的道路。他当时的梦想是能够拥有一个自己的农场。但是，当他买完了推土机以后几乎没有多余的钱来买任何东西，对他来说，现实和梦想的差距太大了。后来巴菲特为儿子购买了一家农场，但是，他要求霍华德将自己农场20%的收入作为租金支付给自己。要实现自己的梦想，同时还要支付农场的租金，霍华德面对着巨大的资金压力。在父亲的建议下，他购买了一些股票。同时，巴菲特教导霍华德要注重投资和储蓄并行的理财方式。不要只注重投资而忽视了储蓄，更不应该只注重储蓄，投资和储蓄应该相辅相成，互相促进，这样才能快速有效地积累财富。霍华德听从了父亲的教导，投资的同时不忘储蓄，并不断地利用储蓄扩大投资。很快，霍华德便积累了一笔不小的财富。

巴菲特还提出，在采用投资和储蓄并行的理财方式的同时，还应该注意省钱。生活节俭，注重节约是每个投资者都应该具备的好习惯。

智慧箴言

全球投资之父、历史上最成功的基金经理约翰·邓普顿曾经说过：“财富源于储蓄。”不注重储蓄的理财方式是无法有效地积累财富的，而不注重储蓄的投资就像无水之源、无本之木，是不会有好的前景的。因此，在理财过程中，我们一定要注重投资与储蓄的高效并行，投资和储蓄，坚持两手抓，两手都要硬！

绝对不要丢了本钱

在谈到自己投资的成功秘诀的时候，巴菲特曾经这样总结自己投资的基本原则：“投资原则一，绝对不要丢了本钱；投资原则二，一定要坚守投资原则一。”巴菲特是一个非常注重规避风险，稳中取胜的人。保住本钱不仅是他投资制胜的一大法宝，也是他一切理财行为的基础。他经常说：“投资首先是学习如何保护投资，而不是如何赚大钱。”所以，很多人在投资的时候经常计算自己赚到了多少钱，而巴菲特却更注重计算自己赔了多少钱；很多人仅仅满足于知道什么时候应该大举买进，而巴菲特主要研究的是是不是到了见好就收的时候。拥有世界“股神”美誉的巴菲特在投资中尚且如此注意保护自己的本钱，作为普通的投资者，无论何时保住本钱都应该是我们一切投资行为的前提和基础。

在“绝对不要丢了本钱”这一投资最基本原则的指导下，巴菲特总是投资那些他十分有把握的公司。他说，投资的时候要选择那些始终把股东利益放在首位的企业。同时，他总是偏爱那些经营稳定、讲究诚信、投资回报高的企业。因为，投资这样的企业可以最大限度地避免股价的波动给自己的投资资金带来的风险。确保投资的增值，最重要的是确保自己的本钱足够安全。

同时，巴菲特在“绝对不要丢了本钱”的基本原则的指导下，总结出了“三要三不要”投资理财方法。首先，巴菲特强调，不要贪婪。1969年，在整个华尔街进入投资疯狂阶段的时候，面对连创新高的股市，巴菲特在手中的股票涨了20%的时候将其全数抛出。因此，几年后，当华尔街的投资者的股票纷纷被低迷的股市套牢的时候，巴菲特早就赚到了一大笔资金，并利用它们开始了新一轮的投资。其次，不要跟风也是巴菲特的投资原则之一。2000年，股市上出现了所谓的网络概念股，人们开始疯狂地购买这种新生的股票，认为它将有很好的发展前景。但是，在人们纷纷购入这种高科技股票的时候，巴菲特却

一直没有出手。原来，他主张一定要投资自己熟悉的股票，巴菲特不熟悉高科技领域，因此他一直没有选择投资这类股票。一年以后，全球出现了高科技股票的股灾，巴菲特因为一直没有涉足其中而安然无恙。第三，巴菲特主张不要投机。“拥有一只股票，期待它下个早晨就上涨是十分愚蠢的。”这是巴菲特经常说的一句话，也是他经常告诫投资者的一句话。巴菲特建议投资者在投资过程中一定不要频频换手，不要因为自己手中的股票暂时没有给自己带来收益而轻易地将其抛弃。“股市有风险”是每个投资者都了解的，而频频地换手无疑大大增加了自己投资的风险。很多投资者就是在频频换手的过程中错过了好时机，甚至丢掉了本钱。本钱是投资者立足于投资市场的保障和基础，丢掉了本钱是一个投资者最大的失败。因此投资过程中一定要谨慎，不要丢掉了自己投资的本钱。

巴菲特的儿子霍华德初涉股票市场的时候，巴菲特就曾告诫过他，在投资中，无论面对怎样的情况，都要牢记一个准则，那就是不要让自己丢掉本钱。只有保住自己的本钱，才能在此基础上更好地发展，才能让自己通过投资收获更多财富。保住本钱是任何投资者都应该遵守的最基本的准则，它是保证我们在纷繁的股票市场中稳定的基础，是保证我们的投资安全的基本条件。霍华德谨记父亲的教诲，纵使面对再好的市场环境也不盲目投资，时刻牢记保住自己的本钱这个最基本的原则。如今，霍华德已经是一个非常有经验的成熟的投资者，巴菲特也意欲将自己公司主席的位置给他，让他更好地发挥自己的投资才能。

智慧箴言

巴菲特曾经说过：“用我的方法和你们的金钱，我们会做得很好。”巴菲特通过自己几十年投资的经验总结出的经验，应该成为我们每一个投资者在投资过程中所遵循的准则。

第五章

有毅力和决心才会成功

自强、自立、自信、果敢，既定目标则不畏困难，巴菲特给自己的子女树立了标杆，也给了我们大家无限的启迪。并非巴菲特的完美性格品质给他带来了成功与荣耀，他也经历了挫折和磨难，小时候不善言谈，显得有些不合群。人无完人，巴菲特的成功告诉我们，良好的性格品质需要经历坎坷的洗礼，需要自己去修炼升华，只要不向困难低头，总有成功在等你。

自强自立，不依赖任何人

众所周知，沃伦·巴菲特是当今世界屈指可数的富豪之一，可是他的个人生活非常简朴，而且他热衷于慈善事业，这也是他有别于其他富豪之处。有关巴菲特的人格魅力及行为习惯，已有不少报道和传闻，拿他对子女的教育态度和对子女的影响来举例，更能体现他的人格魅力和高尚之处。

巴菲特的小女儿苏茜在怀孕后想要个大点的厨房，以便孩子出生后再添张桌子。她估算了一下大概要花3万美元。苏茜知道父亲不会为她付钱的，于是她向父亲申请贷款，想能够利息从优，但巴菲特拒绝了，他说：“为什么不像别人那样去银行贷款呢？”当苏茜快生第二个孩子的时候，巴菲特的密友格雷厄姆夫人带着食物来看她。格雷厄姆夫人发现苏茜只有一个小黑白电视，她建议苏茜买个大大的彩色的。当苏茜说她买不起时，格雷厄姆夫人很是吃惊——这可是巴菲特的女儿啊！格雷厄姆夫人立即给巴菲特打了个电话。这次巴菲特发了慈悲，总算给他的女儿苏茜买了个像样的电视。不过苏茜感觉生活得很好，她学会了自强自立，从来不对父亲有任何依赖。

巴菲特对女儿那么苛刻，那么对他的儿子会不会有所不同呢？

事实上，对于巴菲特的大儿子霍华德来说，靠父亲养活比打仗还难。他曾开办过掘土公司，可惜好景不长，公司很快就倒闭了。20世纪80年代初，他回到了家乡奥马哈，开始从事房地产业务，但生活依然艰难。巴菲特知道霍华德真正感兴趣的是农场。过了一段时间，巴菲特提出了一个在他自己看来最慷慨的建议，他要买下一个农场然后以标准的商业交易形式租给霍华德经营，但霍华德必须把经营农场的部分收入交给巴菲特并承担税收。然而事情没这么简单，巴菲特根据农场的评估提出了最低的购买价格。霍华德跑了上百个农场，但由于出价太低，只能被人嘲笑并空手而回。他对买农场都绝望了，但巴菲特不肯妥协。最后，霍华德终于在内布拉斯加的蒂卡马哈买下一个农场，总

算满足了巴菲特的要求。霍华德的农场里连电话都没有，每年春秋两季他就带着一家人开着拖拉机种玉米和大豆。但巴菲特是不会和他一起度过这些时光的，霍华德就曾哀怨地对别人说：“我不可能让他到这儿来看看庄稼长得怎么样了。”6年里巴菲特只去了两次霍华德的农场。他对霍华德常说的话就是：“把租金拿来，可不要少了！”在买农场的事情过去很久以后，霍华德终于明白了，他的父亲是在用农场教会他做什么，霍华德知道了许多以前不懂的东西，从此以后霍华德对他的父亲更加尊敬更加佩服了。

从以上故事来看，巴菲特并没有直接给予子女财产，而是引导他们掌握了一项生存技能，因为生存技能才是享用一生的财富。需要说明的是，巴菲特并不是守财奴，他将自己绝大部分的财产无私地捐给了公益事业。2006年6月25日，巴菲特在纽约公共图书馆签署捐款意向书，正式决定向5个慈善基金会捐出其财富的85%，约合375亿美元。这是美国和世界历史上最大一笔慈善捐款。这一壮举足以证明他的豪迈及人格魅力。

不少富翁的经历告诉我们，巨额的财富常常是家庭问题的源泉。中国的老话是：有钱人家多败子。家庭的财富常使子女失去上进的追求。这些富家子弟们会想，我为什么要学一技之长？一技之长能赚多少钱？我现在不是很好吗？结果有钱人家的子女往往就失去了对生活的追求，成为漫无目的的纨绔子弟。自己没有赚钱的本事，眼睛自然就盯着父母留下的那些财产。甚至有时候，为争夺家产兄弟反目，父子失和。这类“豪门恩怨”比比皆是。

贫穷的家庭，往往相处得很融洽。所以说，精明的巴菲特对此早已是明察秋毫，他不会容忍“豪门恩怨”这样的事发生在他的家庭中，也不会让他的子女出现离开他就不能立足社会这样的事情。由此看来，巴菲特在对待子女问题上也比其他人有先见之明及独到之处，这也是他人格魅力的体现。巴菲特的人格魅力无处不在，他的身上有太多值得我们学习的地方了。

智慧箴言

每个人都有不同的家庭背景和成长环境，但无论这些背景和环境差别有

多大，左右人生成败的因素不完全是金钱的多少、文化的深浅、社交的广迈，更重要的是自身的修养和人格魅力。学会自强自立，掌握生存技能，才是立足社会的基本法宝。

执著于自己喜欢的事情

做你喜欢做的事，并有人付钱给你，会是件很快乐的事。巴菲特说自己很幸运——既能做喜欢的事，还能赚很多的钱。一次，巴菲特被邀请到纽约哥伦比亚大学给学生做演讲，当被问到成功的秘诀时，巴菲特大笑起来，他说自己与在座的学生相比，并没有什么不同的地方，如果一定要说有的话那就是他一直都在执著地做自己喜爱的工作，也得到了许多有才华、有激情的人的帮助。他每天都激情四溢，踩着舞步上班。

“我想告诉大家的是，只要做自己喜欢的事情，并努力去做，成功就会随之而来。我从来都是在运作着自己喜欢的投资事业，在体会无限乐趣的同时，感受着实现人生价值的快乐。但是，不喜欢的工作你是难以做得出色的，投资活动也一样！”巴菲特说。

在巴菲特投资的过程中可以清楚地看到一点，那就是一直以来，他的投资都是发自内心的行动，没有半点勉强，对于自己喜欢的事情，不管困难有多少，他都会执著且义无反顾地做下去。巴菲特从小就喜欢经营活动，对数字有着特别的爱好，并且努力去做好每一份“小生意”。这成了他的一个良好的习惯，让巴菲特从1956年用100美元建立第一个投资合伙公司以来，不断获得巨大成功，个人财富多次位于世界首富的位置。

现在，巴菲特把自己这个良好的习惯传授给自己的儿女们。他经常鼓励他们做自己喜欢做的事情，他年幼的小儿子彼得还是在读报纸的时候，才发现他的父亲是个腰缠万贯的富翁。

身为“股神”的儿子，彼得并没有像父亲一样走上投资家的道路，而是通过自己的努力奋斗成为一位成功的音乐人和作曲家。彼得曾经提到，父亲教给他最宝贵的人生经验就是，做自己钟爱的事业，为了自己的事业坚持做下去，要有这样的毅力，这样才会快乐。

彼得从六七岁起，就感觉到了音乐的魔力。当心情郁闷时，他就坐到家里的钢琴前，弹上一曲传统儿歌《洋基歌》。这时，巴菲特就用和蔼的眼光注视着儿子，给他信心与鼓励。在彼得上大学时，一次他欣赏完一名吉他手的演奏，回家后即兴写了一首曲子并录制到磁带中。第二天，他和朋友开车去海边，车里播放着这首曲子。彼得意识到自己的未来究竟在何方，他与父亲谈起想从事音乐事业。

“父亲以他的习惯，认真倾听，不做评论，也不直接提建议。”彼得回忆道，“直到有一天，他对我说：‘彼得，你知道吗，你和我其实在做一件事情，音乐是你的画布，伯克希尔·哈撒韦公司是我的画布，我每天都在上面画上几笔。’”“他就说了这些，这就足够了。这就是我需要的回答，直到现在仍觉得很珍贵。我的父亲，事业如此成功，却把他的工作和我的工作相提并论，平等看待。”彼得感叹道。

后来，彼得从祖父那里获得9万美元遗产。这笔钱是出售一座农场的收益，后转成了伯克希尔·哈撒韦公司的股份。如果这些股票留到今天，差不多能升值到7200万美元。不过，彼得当时将股票变卖，为追求音乐梦想打下经济基础。

彼得搬到旧金山，住进一所小公寓，除了放置乐器外，几乎不能再放其他的东西。他买下一辆二手车，过起简朴的生活。他购买了一些设备，建立了一个工作室。彼得每天埋头钻研，做着有偿或无偿的工作。

彼得事业的转折点出现在1981年。他的一个邻居的女婿从事动画制作，急需音乐作品。这名制作人聘请彼得为一条时长10秒钟的广告配乐。从此，彼得的音乐事业不断发展。20世纪80年代末期，彼得凭借自己的努力过上了富裕的生活。他与一家名为“奈良田”的唱片公司签约，计划出音乐专辑。后来，彼得卖掉洛杉矶的公寓，在密歇根湖畔买了一栋别墅，新房子的面积是小公寓的5倍。彼得有了足够的空间录制音乐和接待同行。

彼得的第一张曲集《等待》在业内颇受好评，也很畅销，但他一直希望电影制片人能注意到自己。后来，一个朋友送给他一本埃文·康奈尔的小说《晨星之子》，书中描写了美国印第安人和美国政府军作战的故事。彼得读完

后很受震动，这种感情直接影响到他1989年发行的第二张专辑《一个接一个》。

通过奋斗，彼得在音乐中获得了物质和精神的双丰收，1991年，彼得为凯文·科斯特纳导演的第63届奥斯卡最佳影片《与狼共舞》中的舞蹈场景配乐，而且，该片还获得了第63届奥斯卡最佳音乐和最佳音响奖。凭借《与狼共舞》，在1999年，彼得又火了一把，他创作的“灵魂——在舞蹈、鼓声和歌声中的旅行”，由美国公共广播公司播出，并在全国巡回演出。现在，彼得是一位著名的音乐家兼生意人，他创作音乐并靠此来获得财富。

智慧箴言

不管你是腰缠万贯还是勉强糊口，不管你是达官显贵还是一介草民，只要你找准了自己的位置，只要你执著地做自己喜欢的事情，你就会全身心地投入，哪怕在外人看来是凄凉和苦楚，你都会体悟到其中的乐趣。坚定信念，把自己喜欢的事情一直做下去，不仅会使你走向成功，还会使你获得幸福。

下定决心，付出行动

有位哲人曾经说过：“成功者与失败者第一个最大的差别，就是他没有下定决心；成功者与失败者第二个最大的差别，就是他还是没有下定决心；成功者与失败者第三个最大的差别，就是他仍然是没有下定决心。”

一个人的命运决定于他的决定。事实上大部分人之所以不成功，就是因为他们时常犹豫不决，缺乏决断力。当一个人决定一定要的时候，他的潜能才可以真正被激发出来。正如股神巴菲特所说“找到自己真正爱的东西，然后义无反顾地去追寻。”

巴菲特经常教育自己的儿女，任何成功都不可或缺的条件就是决心。很多事情不是我们不能做，也不是我们做不了，只是我们没有下定决心。巴菲特用自身的实践证明，决心在投资领域里是多么的重要，他同样也在潜移默化地影响着自己的儿女。

巴菲特还在他老师本杰明·格雷厄姆的合伙人公司工作的时候，有一次，一个费城的经纪商以15美元的价格提供给巴菲特一种叫做家庭保护的名不见经传的保险股票。由于没有关于它的公开资料，因此没有办法对它进行估价。但这事难不倒巴菲特，他去了那家公司所在的哈里斯堡州保险办公室，搜集到一些数据，这些数据足以说明家庭保护公司股票绝对是便宜的好货。当巴菲特兴致勃勃地把这些他辛辛苦苦搞来的资料献到本杰明·格雷厄姆面前的时候，本杰明·格雷厄姆却不为所动，相反听了他的合伙人杰里·纽曼的意见而拒绝要它。这令巴菲特非常失望，但巴菲特自己果断地买了一些，他可不想让自己的努力白费。一段时间以后，这个股票就上升到370美元一股。还有一次巴菲特发现位于马萨诸塞的新贝德福德联合铁道股票正以45美元的价位在交易，而每股单算现金值就达120美元，巴菲特简直不敢相信，当他把自己发现的结果报告给他的恩师时，本杰明·格雷厄姆又一次让他失望了。然而，巴菲

特就是巴菲特，他有自己独特的主见和判断，他不会因为老师不同意买进就错失良机，这么好的机会巴菲特怎么能放过，如上次一样，巴菲特自己又一次买进了一笔。

从上面的事例来看，巴菲特并没有因为他的老师的名望及厚爱而采取不加分析思考听之任之的态度，而是根据具体情况与他的老师据理力争，表现出了不屈的个性与对自我的绝对信任。一旦他下定决心去做的时候，什么也阻挡不住。

巴菲特告诫自己的孩子，有了决心，还要坚定不移地付出行动，因为说和做完全是两码事。他还给孩子们讲述了法兰克“雪糕王国”的故事：20世纪70年代，美国有一个叫法兰克的年轻人，由于家境贫困，他去了芝加哥寻求出路。在繁华的芝加哥转了几圈后，法兰克没有找到一个能够容身的处所，于是便买了把鞋刷给别人擦皮鞋。半年后，他用微薄的积蓄租了一间小店，边卖雪糕边擦鞋。谁知道雪糕的生意越做越好，后来他干脆不擦皮鞋了，专门卖雪糕。如今，法兰克的“天使冰王”雪糕已拥有全美70%以上的市场，在全球有60多个国家超过4000多家的专卖店。

巧的是，有一个叫斯特福的年轻人，与法兰克几乎同时到达芝加哥。斯特福的父亲是一位富有的农场主，斯特福上了大学，还读了研究生。就在法兰克给别人擦皮鞋的时候，斯特福住在芝加哥最豪华的酒店里进行市场调查，耗资数十万。经过一年的周密调查，斯特福得出的结论是：卖雪糕一定很有市场。当斯特福把结果告诉父亲时，遭到了强烈反对而没有付诸行动。后来，又经过一番精确调查后，斯特福还是觉得卖雪糕的生意好做。一年后，他终于说服了父亲，准备打造雪糕店。而此时，法兰克的雪糕店已经遍布全美，斯特福最终无功而返。

巴菲特用这个故事教育他的子女，世界上没有哪个成功是通过周密的计划得来的，而是一步一步通过实践得来的。决心孕育行动，行动孕育着成功，下定决心，付出行动，也许不会成功，但不行动，永远不能成功。不管梦想是大是小，目标是高是低，从现在开始，积极行动起来，只有紧紧抓住行动这根弦，才能弹出人生美妙的音符。

智慧箴言

有梦想，有计划，还要有决心，否则再好的计划和安排也是一张废纸，几句空话而已。“言必信，行必果”，瞄准机会就要果断行动，这才是走向成功的开始。梦想和现实的差距，就是你下定决心的时间。

把困难当成人生必修课

看过巴菲特传记以及他的各种报道的朋友，一定知道伯克希尔·哈撒韦公司对于巴菲特的金融王国意味着什么，因为它是巴菲特征战股市的旗舰，也是巴菲特股市生涯的大本营，通过伯克希尔·哈撒韦公司，巴菲特进行了多项值得称道的投资，通过它控股了多家上市公司。

那么当年巴菲特为什么对伯克希尔·哈撒韦情有独钟？他又是怎样入主伯克希尔·哈撒韦的呢？

伯克希尔·哈撒韦最初是由伯克希尔和哈撒韦两家独立的纺织品公司合并而成，1962年到1963年间，伯克希尔·哈撒韦的股份已跌到8美元/股，而它的营运资金价值为16.50美元/股。巴菲特看清伯克希尔·哈撒韦的经营者由于运作企业不善而使股票受尽冷落，他认为这家公司的资产一定能为自己派上用场，于是巴菲特买进了一些它的股票。但巴菲特并没有立刻去大规模地买进，他一定要到伯克希尔·哈撒韦亲眼看一看。在接下来的两天里，在伯克希尔·哈撒韦任化学工程师的肯·察思（后来他成了巴菲特在伯克希尔·哈撒韦的总裁）带着巴菲特在纺纱厂内四处转，据察思说：“巴菲特像疯子一样拼命地问问题。关于营销方面的，关于机器的，关于我认为应该怎么做，公司该怎么发展。关于它的技术年限，我们目前销售什么样的产品，以及我们销售对象是谁等……对每一件事情他都想刨根问底。”在经过了伯克希尔·哈撒韦的实地考察后，巴菲特加大了对伯克希尔·哈撒韦的介入深度，他决定要成为伯克希尔·哈撒韦的实际控制人。

但无论他怎么去买入它的股票，在董事会中还是没有达到规定的控股49%，还有一部分掌握在伯克希尔·哈撒韦的实际控制人西伯格兄弟二人手中。因此，巴菲特要成为伯克希尔·哈撒韦的实际控制人就必须让他们兄弟中的一人放出手中的股票，否则，根本就是一件不可能的事。如何突破这道难

关成了摆在巴菲特面前必须要面对的首要问题。为此，巴菲特一度陷入困境。但他通过努力，冲破重重困扰，抓住西伯格兄弟二人之间的矛盾，分化瓦解他们，购得弟弟奥蒂斯·哈撒韦的股票，达到了控制伯克希尔·哈撒韦的目的，并任命他看重的人肯·察思为总裁。

实际上在伯克希尔·哈撒韦的股票在华尔街上备受冷落的时候，证券分析家理查德·蒂利就曾推荐过伯克希尔·哈撒韦的股票，但为什么没人走上巴菲特的收购之路呢？是美国的金融分析家们不知道伯克希尔·哈撒韦的经营状况吗？是那些金融分析家们不知道伯克希尔·哈撒韦的投资价值吗？绝对不是这种情况，那么是什么原因呢？我们从巴菲特入主伯克希尔·哈撒韦这件事情的过程来看，最大的可能还是因为那些评估过该公司的人遇到了难以克服的难关，或者是没能对伯克希尔·哈撒韦有过巴菲特那样深入细致透彻的实地了解，他们也就不能搞清公司内部的人员动态，这也就决定了他们拿不定主意，所以他们退缩了也就是一件自然的事情了。他们没能执著地去想办法，但巴菲特做到了，他战胜了前进路上的一个个困难，因为他知道，这些挫折和困难都是企业发展的必经阶段，只有经历浴火的考验，才能获得更大的成功。事实也确实如此，巴菲特接管伯克希尔·哈撒韦后的头两年里纺织品的市场十分繁荣，赢利也相当丰厚，巴菲特要求管理层对存货和固定资产进行清理，公司的现金状态大为好转。巴菲特就此迈开了投资王朝的步伐，逐步收购或参股奥马哈国家赔偿公司（财险）、奥马哈太阳报公司、华盛顿邮报、可口可乐、强生、吉列等。

在取得事业上巨大成功的同时，巴菲特也非常重视对孩子的教育。他是个慈祥的甚至有点活泼的父亲。他鼓励孩子们模仿心目中的明星，当有谁遇到挫折时——比方说，在工作或婚姻方面——他也很耐心。但一旦涉及钱的问题他就变得强硬，公事公办，好像孩子们只是初级经济伙伴一样。当苏茜需要20美元在机场停车时，她必须给父亲带回发票。当年，小儿子彼得搬到密尔沃基市前，开口向父亲借钱，这是彼得唯一一次向父亲借钱，却被拒绝了，巴菲特的理由是“钱会让我们纯洁的父子关系变得复杂”，后来彼得气愤地去银行贷了款。用心良苦的巴菲特处理这种事的 principle 是，让孩子们多经历生活（经济）

的困难和挫折，因为这些挫折会使他们努力工作，变得更加成熟和坚强。

智慧箴言

我们渴望一帆风顺、一马平川，可现实就是现实，挫折和打击在所难免，如何看待挫折和打击潜移默化地影响着你的成功与否。巴菲特以他特有的毅力和韧劲克服重重困难，打造了自己的金融帝国，并将这种精神传授给子女。挫折是一堂必修课，如果你选修它，就不能足够地重视它，它也就会轻易地击垮你。

挫折是一种成长过程

沃伦·巴菲特就好像希腊神话中的迈达斯神，有点点石成金术。他的合伙企业曾连续多年超过道·琼斯工业指数几十个百分点，令华尔街人士目瞪口呆。但巴菲特的成功并非偶然，他的成长也非一帆风顺，他和普通人一样遭遇过挫折和失败。巴菲特也痛恨犯错，痛恨失败导致的挫折，但与其他人不同的是，巴菲特能在挫折中成长起来。

巴菲特以伯克希尔的名义进行了多次成功投资，但也不是次次完美。在买入一号码头进出口公司不久，巴菲特就开始抛售它的股票，某些因素让他坚信不值得长期持有一号码头的股票。虽然一号码头投资案让他和伯克希尔的股东们遭受了损失，但他至少快速地意识到了自己的错误并以最快的速度退出了投资。巴菲特说，不要因为稍受挫折就一蹶不振。

巴菲特的家庭环境也并非完全温馨，母亲利拉·斯塔尔的性格有些怪异，他会莫名其妙地受到母亲的责怪，这对幼年的巴菲特造成了伤害。

巴菲特的母亲利拉·斯塔尔出生在内布拉斯加的一个叫西点的小镇。坦率地讲，利拉·斯塔尔是一位好妻子和好母亲，但她的性格却有些怪异。她对待自己的丈夫就像对待君王一样，她渴望成为一个完美的妻子，对待孩子也非常关心。但是当追求完美的压力太大时，她就会把对上帝的愤怒发泄在巴菲特姐弟的身上。在没有任何先兆的情况下，这个幽默可人的母亲就会突然发怒，有时一连好几小时暴跳如雷。她责骂、贬损自己的孩子，认为他们一无是处，搜寻着每一个她能想到的他们的错误，仿佛被恶魔附身。巴菲特姐弟任何轻微的违抗都会招致她的斥责。

可以说，母亲的这种双重性格对巴菲特造成了不小的伤害，但巴菲特没有因此而离家出走，也没有跑到街上成为小混混，反而历练了他隐忍、坚强的性格。

在挫折中成长并成才的事例还有很多。19世纪美国盲聋哑女作家、教育家、慈善家、社会活动家海伦·凯勒在19个月的时候被猩红热夺去了她的视力和听力。不久，她又丧失了语言表达能力。然而就在这黑暗而又寂寞的世界里，她并没有放弃，而是自强不息，用顽强的毅力克服生理缺陷所造成的精神痛苦，成为一个掌握英、法、德、拉丁、希腊五种文字的著名作家和教育家。

著名作家高尔基从小就饱尝人间的辛酸，即使做活累得腰酸背痛，也不肯放弃一点儿看书的时间，还常常在老板的皮鞭下偷学写作，终于成为著名的作家。

美国的大发明家爱迪生，小时候家里买不起书，买不起做实验用的器材，他就到处收集瓶罐。一次，他在火车上做实验，不小心引起了爆炸，车长甩了他一记耳光，他的一只耳朵就这样被打聋了。生活上的困苦，身体上的缺陷，并没有使他灰心，他更加勤奋地学习，终于成了一位举世闻名的科学家。

大作曲家贝多芬由于贫穷没能上大学，17岁时患了伤寒和天花病，26岁不幸失去了听觉，在爱情上也屡受挫折。在与命运的顽强搏斗中，在乐曲创作事业上他的生命之火燃烧得越来越旺盛。逆境不但没有吓倒他，反而成了他获得强大生命力的磁场。

智慧箴言

俗话说：“尺有所短，寸有所长。”挫折并不是件坏事，正如我们一生中偶尔犯些小病，那是身体免疫的正常反应，对健康是有利的。挫折，就是你所处的逆境，逆水行舟，不进则退。战胜挫折的过程就是一种成长，战胜挫折的经历就是一种财富。从另一个角度看，对巴菲特、对海伦·凯勒、对高尔基、对爱迪生、对贝多芬等逆境成才的人而言，没有挫折，因为他们战胜了挫折。

不逃避，学会享受苦难

腰缠万贯的巴菲特经常告诫自己的子女，要学会享受苦难，磨砺自己的心性，从而成就一番事业。而不是在父辈的荫庇下，沉溺于一时的享乐，过着无忧无虑的生活。

众所周知，巴菲特是世界上数一数二的亿万富翁。在常人眼中，他应该过着上流社会的奢华生活：吃着山珍海味，穿着绫罗绸缎，住着豪华别墅，出入坐豪车，忙于交际应酬。事实真是这样吗？熟悉巴菲特的人是这样描述他的生活的：巴菲特住在一个小镇上，住在中产阶级街区的最多几十万美元的普通房子里；开着一辆超过15年的福特车，也就四五万美元；家中既没有顾问也没有仆人；在办公室里，员工们经常看到巴菲特以爆米花、薯条和樱桃可乐作为午餐；很长一段时间，他的儿女们以为父亲是一位失业的人，因为他好像总是不需要上班。

很多时候，孩子们也无法理解这样的父亲。对此，巴菲特有自己的看法，他认为当人活到一把年纪时，许多年轻时看重的事情已经变得不那么重要了，倒是年轻时看不上眼的事情变得更重要了，那就是活得快乐，而不是奢侈。

1948年冬天，巴菲特的父亲霍华德落选国会众议员。由于他平日孤傲独立，既不巴结党内领导，也不屑于和同事吃吃喝喝拉关系，甘心做一个干干净净的人。一落选，那些政敌个个拍手叫好，党内领导同事也没有一个人过来安慰他帮助他，他只好卷铺盖卷儿回老家。

这年霍华德只有45岁，正当年富力强，满腔豪情想做事业的时期，但却无人理会，被迫下岗。

这时，霍华德的大女儿多丽丝和二儿子巴菲特正在读大学，三女儿罗伯特塔马上也要读大学。同时负担三个孩子上大学，正是最需要钱的时候，他却遭

遇下岗。

当国会众议员之前，霍华德在奥马哈的主要收入来源是做股票经纪业务。1931年他和卡尔·福柯及乔治·斯科拉尼卡合伙创办了巴菲特·斯科拉尼卡证券经纪公司，生意越做越红火，赚的钱也越来越多。1943年初，霍华德当选国会众议员，离开奥马哈到华盛顿，他就把自己十多年辛辛苦苦积累的客户全部交给了福柯。现如今霍华德找不到新工作，只好重新回到他的老公司。但已今非昔比，原来的老客户一个也不在了，一切得从头开始。

重重打击愁得霍华德几乎一夜白头。巴菲特看在眼里，不禁暗自发誓：一定要不停地去赚钱，将赚钱作为自己的事业。

“生于忧患，死于安乐”，这苦难的经历，让巴菲特变得比任何时候都执著。25岁时他就豪言万丈，宣布自己要在30岁以前成为百万富翁，“如果实现不了这个目标，我就从奥马哈最高的建筑物上跳下去。”从1952年到2009年，在他57年的投资生涯中，只有1970年和2008年两年出现亏损，年投资成功率96%，创造了股市神话。

也许，我们不能复制巴菲特的成功经历。但他那享受苦难的生活态度值得我们好好品味和学习。我们每个人身上都存在着惰性，贪图逸乐，如果没有苦难的激发，就会耽于安逸，使得潜能隐没于体内，终身不得发掘。苦难可以促使一个人奋发图强，甚至挑战生命的极限。让我们想想，古往今来，无数仁人志士、英雄豪杰，无不是经过重重苦难，置死地而后生，才造就了伟业。

智慧箴言

所谓“享受”苦难，不是要求你主动地寻找苦难并以此为乐，而是说你面对苦难时，不沮丧、不气馁、不逃避，勇敢地面对，要有苦行僧一般的精神，从中有所感悟、有所超越，这就是“享受”苦难，痛并快乐着，一时的苦，好好“享受”，换来的是一世的乐。

在哪里跌倒就从哪里站起来

巴菲特的一生富有传奇色彩，但他的成功绝非偶然，其中的必然因素之一就是不肯服输，在哪里跌倒就在哪里爬起来。巴菲特成功后，接到的演讲邀请非常多，经常到哈佛商学院、到自己的母校、到各地进行精彩的演讲，他的演讲富有激情，听者受益匪浅。但在小时候，巴菲特并不是个健谈的人，他生性好静，喜欢独来独往，用现在的话说，属于“宅男”。那么，巴菲特又是如何突破自我的呢？他在接受记者采访时，曾谈起高中毕业后的一件事。巴菲特说，自己以前特别不敢在公众场合讲话，不敢表达自己，一直觉得这是个问题。高中毕业后，巴菲特曾经去卡耐基的公共演说训练班，都已经填好了100美元的缴费申请，但到门口时又害怕，没有去成。后来回家左思右想，觉得如果不能克服的话，这将成为他人生中的一大障碍。后来，他又去把这个班报了。巴菲特感慨道：“当时我不敢在公众场合讲话，这让我能对这个事特别重视，我就真的去报班，并刻意训练自己。现在，这反倒成了我的一个长项。”

巴菲特在自己求学的路上，也曾遭遇滑铁卢，曾经落榜哈佛商学院，但他并没有因此放弃求学之路，跌倒了就要站起来。

1947年夏天，16岁的巴菲特从伍德罗威尔逊中学高中毕业，并进入宾夕法尼亚大学的华顿商学院读书。宾夕法尼亚大学具有浓厚的政治色彩，在这里上学的学生几乎个个都是政治活跃分子。巴菲特在学校里也不例外，他曾是年轻的共和党人俱乐部的主席。大学一年级时，他加入了“阿尔法西格马联谊会的兄弟会”。大学三年级时他转到了内布拉斯加大学——林肯商业管理学院，并于1950年在此获取了理学士学位。

他非常轻松地读完了大学，并且在短短三年的时间内拿到了学位。即使如此，巴菲特仍能挤出时间找一些赚钱的机会。在内布拉斯加大学，他担任《林肯》杂志发行部的营业部主任，负责60个报童在6个农村地区的投递工

作。同时，他还挤时间去彭尼连锁店工作。在宾夕法尼亚大学，巴菲特还学会了打桥牌，这个与数学密切相关的游戏成为了他终生的爱好。即使在他撰写毕业论文时，他依旧打桥牌。巴菲特从内布拉斯加大学毕业，然后向哈佛商学院提出申请。巴菲特选择哈佛商学院继续学业，是为了在未来更好地实现他的商业梦想。具有讽刺意味的是，这个20世纪最伟大的商业家之一的人最后被哈佛商学院拒绝了。

1950年的7月，巴菲特带着自己的学习成绩表乘火车前往芝加哥，在那儿一个毕业于哈佛大学的男士接见了。会见非常简单和快速，10分钟后，两个人的会面结束，他进入哈佛大学的梦想也随之破灭了。哈佛工作人员拒绝的理由是“他19岁，但看起来像只有16岁的样子，由于身材消瘦，估计体重只相当于一个12岁的少年。”因为体重的原因，巴菲特被拒绝了，这个理由看来很是不可思议。这件事情给了巴菲特很大打击，会面仅持续了10分钟，就把巴菲特打入失望的深渊。

巴菲特在给他的朋友杰尔·奥瑞斯的信中写道：“说实在话，当遭到哈佛大学的拒绝时，我有点被打垮了。不过哈佛那些家伙太自命不凡了，他们认为，我只有19岁，太年轻了，不能被录取，并建议我再等一两年。所以说我现在面临着一个严酷的事实，因为我已在此吃住有四个星期了。我父亲希望我能到某个研究生院继续学习。但是，我却很不喜欢这个主意。我想我还是去哥伦比亚大学，那有个非常好的经济系。至少那有几个教授普通股票估价课程的大人物，像格雷厄姆和多德。”

被哈佛大学拒之门外给巴菲特带来了很大的痛苦，但他并没有因此消沉，在哈佛跌倒了，并不能证明自己的无能，站起来，继续前行，才是对跌倒最有力的反击。巴菲特向哥伦比亚商学院提出申请，并且很快就收到了接受他人学的通知。他于1951年6月毕业于该校，也就是在这所大学，巴菲特遇到了对他来说一生中最重要的一个人——他的老师格雷厄姆。

对此，巴菲特后来很有感慨，所有所谓坏的或失败的事背后其实都有一些好的东西在里面。你一定要相信，“信仰”是很重要的，到时候，这些坏的事情或暂时失败的事最后都会自己化解，变成一个好事。这样的经验弥足珍

贵，巴菲特也常常鼓励子女们去追求自己喜欢的事业，遭受了挫折不要紧，凡事都要有坚定的信念，跌倒了就再站起来。

智慧箴言

小孩子学走路的时候，会跌倒无数次，他们也会无数次地站起来继续走，如果是趴在地上不动，就永远也学不会走路。面对困难、挫折和失败也应如此，小时候能做到的事情，你现在也一定能做得到。

有勇气，做事要果断

“言必信，行必果”是中华民族的传统美德，其典故出自《论语·子路》。春秋时期，孔子带领弟子们周游列国，在陈国闲居无事，与弟子讨论修身之事。孔子认为做“士”要做到“仁者不忧、知者不惑、勇者不惧”三好，士分三类：“不辱君命，为国效力；孝悌兼备，乡邻模范；言信行果，千金一诺。”

巴菲特对此有深厚的认知，如果在投资上畏畏缩缩，巴菲特早就丧失了大量的机会，也就成就不了他如今的辉煌了。

巴菲特说：“如果各项事实明确而肯定，你认为自己对情况了如指掌，无论你的决定是否合乎传统看法，无论他人是否赞同，你都应该采取行动。”当你某件事情十分有把握，而且手上掌握了所有证据时，别人的意见只会使你迷惑，甚至浪费时间。

小时候，巴菲特就显现出对股票的痴迷，在购买股票上他绝不手软，做事果断。巴菲特10岁时，父亲霍华德带着他乘上了去纽约的夜车，母亲看着巴菲特手里拿着他“最好的朋友”——计算器，腋下夹着他的大集邮册就出门了。他们的日程安排包括看一场棒球赛，去一个有“莱昂内尔玩具火车的地方”玩耍。在华尔街的时候，巴菲特去了趟股票交易所。像其他孩子迷上新型飞机一样，巴菲特被股票深深吸引住了。他常常跑到父亲日益兴隆的股票交易所去，在父亲的办公室里，巴菲特常常目不转睛地盯着那些收藏在印着烫金字专柜里的股票和债券单据。在小巴菲特眼里，它们具有某种神奇的诱惑。

巴菲特也常下楼来到哈里斯·厄珀姆证券所。由于它也在这幢大楼里，而且又是股票报价的源地，因此金融界人士在此出入十分频繁。回到家里，巴菲特便开始自己动手画股价图，观察它的涨跌态势，由此引发了他想解释这些态势的念头。在11岁的时候，他在每股38美元的价位时果断地买进了3股城市

设施优先股股票，还给姐姐多丽丝也买了3股。多丽丝后来回忆道：“我认为他很清楚自己在干些什么。这孩子简直生活在数字之中。”然而，城市设施股的股价跌到了每股27美元。股价后来回升到了40美元，巴菲特抛出股票之后，扣除佣金，第一次在股市上获得5美元的纯利。结果他的股票出手不久，股价升到了每股200美元。不管他在这只股票上赚取了多少，果断的行为是最主要的。

在以后的投资生涯中，巴菲特的果敢处处显现。1968年5月，当股市一路凯歌的时候，巴菲特却通知合伙人，他要隐退了。随后，他果敢地清算了巴菲特合伙人公司的几乎所有的股票。到1969年6月，股市直下，渐渐演变成了股灾，到1970年5月，每种股票都要比上年初下降50%，甚至更多。

1970年代，在几乎所有人都不看好报业之时，巴菲特却看出了报业类似专卖的特许权，自此便不断地购入媒体股。1973年开始，他偷偷地在股市上蚕食《波士顿环球》和《华盛顿邮报》，他的介入使《华盛顿邮报》利润大增，每年平均增长35%。10年之后，巴菲特投入的1000万美元升值为两个亿。1980年，他用1.2亿美元、以每股10.96美元的单价，买进可口可乐7%的股份。到1985年，可口可乐改变了经营策略，开始抽回资金，投入饮料生产。其股票单价已长至51.5美元，翻了5倍。至于赚了多少钱，其数目可以让全世界的投资家咋舌。1992年巴菲特以74美元一股购下435万股通用动力公司的股票，到年底股价上升到113美元。巴菲特在半年前拥有的32190万美元的股票已值49155万美元了。

2008年金融海啸时，巴菲特果断出手50亿美元购入高盛优先股，此举既为当时风雨飘摇的美国资本市场打了一剂强心针，也给他执掌的伯克希尔·哈撒韦公司带来了丰厚利润——每年5亿美元的股息收益。按照巴菲特自己的话说，每当秒针“滴答”一声，高盛就要付给伯克希尔·哈撒韦公司15美元。

这就是巴菲特的果断，他常为自己的果断而自豪，最不喜欢无谓的空想与枯坐。当别人向他提出任何建议时，他总会说：“除非你可立即提出一个确定的价，否则我不会浪费时间跟你谈。”

巴菲特通过自己的行为将坚毅果敢传授给子女，这些品质不需要他说

教，孩子们就已经从他的所作所为中学到了，这比语言教育好上数百倍。树立行动楷模，这是每个做父母的确确实实应该做的，而不是天天唠叨起来没完没了，对子女的教育有言传，更要在身教。

智慧箴言

果断可不是鲁莽，是在你进行了必要的调查和准备后应持有的心态，否则就是做了无用功；但如果什么也没有准备就行动那就是鲁莽了。巴菲特的经验告诉我们，深思熟虑后就要展开行动，不要被其他的言论左右。

朝着既定的方向勇敢前行

朝着既定的方向勇敢前行，这与巴菲特迎难而上、做事果断、不服输等性格特征是相吻合的，既然已经下定决心，巴菲特就会勇往直前。

巴菲特的合伙人公司在1968年锁定了4000万元的赢利，也就是说赢利率为59%，他的资产增加到一亿零四百万美元。管理着空前多的资金，再加上市场达到了顶峰，巴菲特经历了业绩最红火的一年。他击败道·琼斯指数不仅仅是5%的差距（巴菲特自己曾经制定的最低目标）而是50个百分点。然而，巴菲特注意到，这时的牛市正断断续续发出死亡前的呻吟。华尔街不管价格高低拼命推荐热门股票。美林银行买进了市赢利率为39倍的国际商用机器股票（IBM），宝丽来还推动施乐（Xerox）达到50倍赢利率，布莱尔公司将雅芳公司的股票利率抬到56倍。难道它有可能“值”那么多吗？巴菲特提醒人们：价格是你所付出去的，价值是你所得到的。看到局面已经无法挽回，在自己事业最红火的时刻，市场正在牛市的高潮中时，巴菲特宣布要隐退，有关他开始清算巴菲特合伙人公司的消息震惊了他的合伙人。这样的决定其他人都不理解，事业处于巅峰、市场处于牛市，一切看起来是那么的完美和有利，在这个时候退出是不应该的。在华尔街，没有人会那样做，人们决不会在鼎盛时期关闭企业，将资金偿还。巴菲特其实也可以有多种选择，他可以只售出他的股票，将它的资产换成现金，然后等候机会。但巴菲特决定要清算自己的合伙公司。

这好比我国20世纪80年代开始实行改革开放时，绝大多数人还都是紧紧抱着自己的铁饭碗，在机关、国企工作，从事个体经营的大多数是闲散无业人员，真正辞职下海经商的人显得不可理喻，多遭致家人的不理解和社会的非议。但事实证明，这些人抓住了经商的最佳时机，很多人干出了一番大事业，开拓了自己的一片天地。巴菲特宣布隐退也是如此，事实证明，他的决定是正

确的，巴菲特朝着既定的方向勇敢前行，没有受社会舆论、其他合伙人思想的左右。接下来股市衰落，好多人因此倾家荡产，巴菲特却避免了一场劫难，隐藏在他这一决定背后的勇气是独一无二的。小儿子彼得深受父亲的影响，从小喜欢音乐的他，大学没有毕业就开始走上音乐之路。开始时经历的生活艰辛和事业低谷没有打掉彼得的念头，既然喜欢音乐，就要做下去。巴菲特还和彼得谈心说，你做的音乐和我的投资是一样的，都是在自己的画布上作画，这给了彼得极大的鼓舞。彼得朝着音乐的方面不断前行，经过自己的奋斗最终成为了著名的音乐人。

我国著名史学家司马迁也为我们展示了一个不屈不挠，勇敢前行的鲜活例子。《史记》是我国第一部纪传体通史，司马迁撰写《史记》，态度严谨认真，实录精神是其最大的特色。从最高的皇帝到王侯贵族，到将相大臣，再到地方长官等，司马迁不会抹杀他们积极的一面，同时也揭露了他们的腐朽和丑恶。《史记》全书包括十二“本纪”，三十“世家”，七十“列传”，十“表”，八“书”，共五个部分，一百三十篇约五十二万六千多字。记述了从传说中的黄帝至汉武帝太初四年上下三千年的历史。它同时也是一部文学名著，是中国传记文学的开创性著作。这也是司马迁著述的唯一一部著作。

元封三年（公元前108年）司马迁被封为太史令后开始整理史料，准备写作，到太始四年（公元前91年）基本完成全部写作计划。写作途中，天汉二年（公元前99年），司马迁因为“李陵事件”（为投降匈奴的李陵求情）而触怒了汉武帝，汉武帝认为他是在为李陵辩护，司马迁被抓了起来，并遭受宫刑。为了完成先父的遗愿，为后人留下一部信史，在狱中司马迁更加发愤图强，自强不息，忍受了非常人所能忍受的痛苦，继续编写《史记》。司马迁出狱后任中书令，继续发愤著书，终于在公元前91年完成了《史记》。鲁迅称赞《史记》是“史家之绝唱，无韵之离骚”。这是司马迁用一生的精力、艰苦的劳动，并忍受了肉体上和精神上的巨大痛苦，用整个生命写成的一部伟大的历史著作。

智慧箴言

如果巴菲特听信他人非议，不能勇敢前行，也就没有日后的辉煌，或许也随同那一波的股市低迷而破产。如果司马迁意志不坚，不能勇敢前行，也就没有《史记》的存在，或许他早已郁郁于狱中。有了既定的方向，就要勇敢前行，否则，要么迷失方向，要么迷失自我。

永远不要怀疑自己

巴菲特曾说过：“我从来不曾有过自我怀疑，我从来不曾灰心过。”

作为一个拥有大量资金的投资者，巴菲特的积累足以让他功成身退。但巴菲特没有这样做，一是因为他热爱投资这个行业，二是他没有怀疑过自己会取得更大的成就，面对困难和挫折也没有灰心过。

1972年，巴菲特的公司购买了See's Candy（一家糖果公司）的股票。See's Candy每年以每磅1.95美元的价格，卖出1600万磅的糖果，产生400万美元的税前利润。巴菲特买它花了2500万美元。虽然没有雇过咨询师，但巴菲特知道每个加州人心中对See's Candy都有一些特殊的印象，他们绝对认这个牌子的糖。在情人节，给女孩子送See's Candy的糖，她们会高兴地亲它。如果她们把糖扔在一边，爱理不理，那巴菲特的生意就糟糕了。因此，巴菲特认为See's Candy有一种尚未开发出来的定价魔力，每磅1.95美元的糖果可以很容易地以2.25美元的价格卖出去。每磅30美分的涨价，所以2500万美元的购买价还是划算的。

虽然收购的价格要远远高于See's Candy的利润，巴菲特没有怀疑过收购See's Candy这一决策。在收购之后，巴菲特每年都在12月26日，圣诞节后的第一天涨价。圣诞节期间他们卖了很多糖，一磅能赚2美元。情人节也是销售最火的一天。在情人节那天，See's Candy的价格已经是11美元1磅了。

巴菲特没有怀疑过自己，也没有怀疑过子女，不论子女从事什么样的工作，他都相信他们会做好的，并在信念上鼓舞他们。虽然是一名世界富豪父亲，但他在钱的问题上和子女很较真，亲父子明算账。不过，这不是巴菲特的吝啬，而是他教育子女的方式，通过紧缩“银根”，实际上是在鼓励子女不要怀疑自己，没有父亲的财政支持，一样能做得很好。

不要怀疑自己，胜败就在一念之间。这样的例子还有很多。

小泽征尔是世界著名的交响乐指挥家。在一次世界优秀指挥家大赛的决

赛中，他按照评委会给的乐谱指挥演奏，在指挥过程中发现了不和谐的声音。起初，他以为是乐队演奏出了错误，就停下来重新演奏，但还是不对。他觉得是乐谱有问题，这时，在场的作曲家和评委会的权威人士坚持说乐谱绝对没有问题。面对一大批音乐大师和权威人士，他思考再三，最后斩钉截铁地大声说：“不！一定是乐谱错了！”话音刚落，评委席上的评委们立即站起来，报以热烈的掌声，祝贺他大赛夺魁。原来，这是评委们精心设计的“圈套”，以此来检验指挥家在发现乐谱错误并遭到权威人士“否定”的情况下，能否坚持自己的正确主张。前两位参加决赛的指挥家虽然也发现了错误，但终因随声附和权威们的意见而被淘汰，小泽征尔却因充满自信而摘取了世界指挥家大赛的桂冠。

如果怀疑自己，失败就在一念之间。汤姆是杂技团的台柱子，凭借一出惊险的高空走钢丝而声名远扬，从未有过丝毫闪失。可汤姆有时候做事好随波逐流，不能坚持自己的主见，别人提出什么不同意见，都可能影响到汤姆的决断，正是这种怀疑自己的心态，导致他断送了一生的杂技生涯。

在一次演出中，汤姆用的长木杆不小心折断了。杂技团不惜高价找来了粗细相同、长短一致、重量也一样的木杆。直到汤姆觉得得心应手时，团长才请油漆匠给木杆刷上与以前那根木杆相同的蓝白相间的颜色。

又是一次新的演出，汤姆微笑着赤脚踏上钢丝。助手递给他那根蓝白相间的长木杆。他从左端开始默数，数到第10个蓝块，左手握住，又从右端默数第10个蓝块，右手握紧，这是他最适宜的手握距离。然而今天，他感到两手间的距离比他以往的长度短了一些。他心里猛地一惊，难道是有人将木杆截短了？他小心翼翼地把两手分别向左右移动，一直到适宜的距离才停住。他看了看，两手都偏离了蓝块的中间位置，他一下子对木杆产生了怀疑。刚走了几步，他没了自信，手心冒汗。在钢丝中段做腾跃动作时，一个不留神，他从空中摔了下来，折断了踝骨。事后检查，那根木杆长度并没变，只是粗心的油漆匠将蓝白色块都增长了一毫米。木杆的长度没有变，但自信的距离改变了。就是这一毫米长度的变化，影响了汤姆的成败。

智慧箴言

不要怀疑自己的能力，你就有胜利的希望。一位高僧说：“世上人与物都是这样，如果你认定自己是块陋石，那么你可能永远只是一块陋石；如果你坚信自己是一块无价的宝石，那么你就是无价的宝石。”

相信阳光总在风雨后

“不经历风雨怎么见彩虹，每个人不能随随便便成功。”一首《真心英雄》，唱出了成功之路。风雨之后有彩虹，阳光也是更加灿烂炫目。“股神”的名号不是轻易取得的，其背后积淀了无数的坎坷和经验的积累。巴菲特的辉煌是一道彩虹，出现在风雨之后；巴菲特的成就是一道阳光，风雨后的他更加坚实。

巴菲特一路走来，成为商业巨富的路并不平坦，虽然巴菲特从小就显现出投资者的天赋，但他的家庭并不能称得上是完美，母亲的性格有些怪异，经常会无端地冲他和姐姐发脾气。巴菲特曾梦碎哈佛，投资也不是次次完美无瑕，有过失误和过错。巴菲特的父亲是名证券经纪人，1929年美国大萧条使父亲的工作陷入困境，致使家里的生活非常拮据。母亲常常克扣自己以便让丈夫和孩子吃得更饱些。直到巴菲特开始念书的时候，这种状况才渐渐好转。经历了这些艰辛的岁月之后，巴菲特便怀有一种执著的愿望，想要变得非常富有。

格雷厄姆是著名的投资人，也是教过巴菲特的教授之一，巴菲特是哥伦比亚商学院有史以来成绩最好的学生，他在1951年获得经济学硕士学位。格雷厄姆在教他的时候就认为，年轻的巴菲特将来会成为杰出的金融家。据称巴菲特是所有修过格雷厄姆课的学生中，唯一得到A+的人，但是这项辉煌的成绩并没有留下任何文献记录。哥伦比亚大学毕业后，巴菲特自告奋勇要到格雷厄姆的投资公司格雷厄姆—纽曼义务工作。但是二十岁的巴菲特被拒绝了，巴菲特不得已回到内州，1951~1954年，在他父亲的巴菲特—佛克公司担任投资业务员。在这期间，巴菲特一直去烦格雷厄姆，要他给一份工作，1954年巴菲特终于在格雷厄姆位于纽约的公司谋得一职。

在格雷厄姆—纽曼工作期间，年轻又顾家的巴菲特搭乘火车通勤于纽约

与卫策斯特的公寓之间，那段日子并不好过。一路与格雷厄姆合作下来，巴菲特发现他和格雷厄姆对实际投资的理念有些不同，巴菲特决定自立门户，不再有顶头上司。1956年，巴菲特25岁，已结了婚，有两个孩子，个人拥有14万美元的资产。他用100美元建立了第一个投资合伙公司，之后，巴菲特一路凯歌，在投资人的道路上不断前行，个人资产曾超越比尔·盖茨而成为世界首富。

一切成就绝非易事，不经历努力，就走不过坎坷，就不会取得成就。巴菲特对此深有体会，他以自身的体会告诫投资者，要想战胜股市，首先要战胜自己，不怕困难。归根到底，与股市博弈就是与自己博弈，因为股市是由无数个“自己”组成的。

如今的荣耀都是过去困难的熔炼和积淀，巴菲特的子女也受到父亲的感染和熏陶。大儿子霍华德最初带着全家在农场耕作种植，还要如数向父亲巴菲特缴纳租金，生活很艰苦，但后来成功了；小儿子彼得一度为了音乐苦楚和蛰居，事业丝毫没有起色，经历了这些之后，最终成功了。可以说，巴菲特的儿子在父亲身上学到了最宝贵的东西。

肯德基的创始人哈兰·山德士在自己80多岁的时候才事业有成，他的经历更是阳光总在风雨后的典范。5岁时，山德士的父亲突然病逝，没有留下任何财产。母亲外出做工，年幼的他在家照顾弟妹，并学会自己做饭。12岁时，母亲改嫁，继父对他十分严厉。14岁时，他辍学离校，开始了流浪生活。16岁时，他谎报年龄参加了远征军。18岁时，他娶了媳妇。但只过了几个月，媳妇就变卖了他所有的财产逃回娘家。20岁时，他当电工、开轮渡，后来又当铁路工人，没有一样工作顺利。30岁时，他在保险公司从事推销工作。31岁时，他自学法律，干起了律师行当。一次审案时，他竟在法庭上与当事人大打出手。32岁时，他失业了，生活非常艰难。35岁时，当他开车路过一座大桥时，大桥钢绳断裂。他连人带车跌到河中，身受重伤。40岁时，他在一个镇上开了一家加油站，因挂广告牌把竞争对手打伤，引来一场纠纷。47岁时，他与第二任妻子离婚。61岁时，他竞选参议员，但最后落败。65岁时，政府修路拆了他刚刚红火的快餐馆，他不得不低价出售了所有设备。66岁时，为了维持生活，他到

各地的小餐馆推销自己掌握的炸鸡技术。75岁时，他感到力不从心，因此转让了自己创立的品牌和专利。83岁时，他又开了一家快餐店，却因商标专利与人打起了官司。88岁时，他终于大获成功，全世界都知道了他的名字，肯德基已成为全球最大的炸鸡连锁店。

智慧箴言

“天降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨。”如果想看到更加绚丽的阳光，就勇敢地接受风雨的洗礼吧。无限风光在险峰，如果想让自己的人生更加辉煌，就要勇于面对道路的坎坷，之后才会领略到无限的风光。

第六章

要慎思笃行， 戒骄戒躁

巴菲特一向以稳健的投资风格著称，每次投资前都会仔细调查，认真分析后再做决断。不骄不躁，求真务实，谦虚稳重，这些好的作风对巴菲特取得成功是功不可没的。年轻的一辈，更应戒骄戒躁，慎思笃行，巴菲特对自己的子女如是要求，这也是我们解读巴菲特所要学习的精髓。前车后辙，我们多读书、读好书，不只是为了看看故事，而是要有所感悟，减少自己人生的弯路。

骄傲是人生最大的敌人

毛泽东主席曾经说过：“虚心使人进步，骄傲使人落后。”骄傲会使我们迷失在以往的成绩当中，别人发展了、进步了，自己却在想当然的洋洋自得之中停滞不前，以前的成绩随着他人的提升、自己的停滞也将不复存在。所以说骄傲是人生最大的敌人。

在投资业的发展史上，巴菲特可谓独占鳌头，个人财富曾一度超过比尔·盖茨而跃居世界首位，拥有很多的个人荣誉和崇拜者，所到之处受到热捧，但他从来没有因此骄傲过。巴菲特似乎对各种诱惑毫不动心，他过着朴实的生活，很少参加宴会，不抽烟，很少沾酒，唯一喜好的饮料是樱桃可口可乐。巴菲特对抽烟没有道德上的恶感，只是对抽烟喝酒都不爱碰而已。他不涉足豪华餐厅，经常光顾的餐厅是奥玛哈的葛瑞特牛排馆，这家餐厅高挂着大红的招牌，一顿牛排加马铃薯的晚餐就能满足他的胃口。

基本上，巴菲特是个喜爱待在家里的人，以至于子女一度不知道自己的父亲是世界富豪，还以为他失业了。巴菲特喜欢待在办公室或家里思考决策，他参与许多公司董事会的事务，但有时候，他还是会抽出时间到他位于加州拉古那海滩的渡假小屋小住。你很难在这位亿万富翁身上看到骄傲或情绪化的影子，与他认识多年的人都说，他们从来都没看到过他生气，他是透过理智而非气愤表现出他对事情的看法。对于他认为过得去的事情，他的回答是，“好啊。”碰到不喜欢的事，也只是表示，“我们不需要那样。”他总是谨慎细微地观察世事，态度积极，观点睿智，他常常说些自我解嘲式的笑话。子女也多受巴菲特的教育和感染，心态平和，不骄不躁。作为亿万富翁的儿子，彼得成长的环境却并非“衣来伸手、饭来张口”。彼得是个音乐天才，在斯坦福大学毕业后，来到旧金山自己闯天下，没向父亲要钱，而是自己打工养活自己，收入不高，只能居住在一个放了乐器之后屋里已没多少空间的小公寓里，就是在

这样的公寓里，彼得实现着自己的音乐之梦。彼得回忆往事时说，自己从事音乐的职业生涯是从为一家地方电视台写曲子开始，那时他非常迷惘。但彼得决定找回自我、找回自信。而正是在这样的经历中，彼得加深了对人生价值的理解以及在生活中如何把握全局。最终，彼得获得了成功，奥斯卡最佳影片《与狼共舞》的舞蹈场景配乐就是他的杰作。在自己取得成绩后，彼得并没有欣喜若狂，和父亲巴菲特一样，不骄不躁，这样的境界值得我们每个人去学习。

相传我国著名诗人白居易，每当做好了一首诗，总是先念给牧童或老妇人听，然后再反复修改，直到他们听了拍手称好，才算定稿。像白居易这样一位著名的诗人，并不因自己的成就而沾沾自喜，也不因牧童和村妇的无知而轻视他们。他虚心求教于人民，这使他的诗通俗易懂，在民间广为流传，为后人所称颂。相对而言，骄傲不仅使人落后，还会招致不良后果。五代时，晋王李克用带着对梁、燕、契丹的遗恨而死。临终前，李克用留给儿子李存勖3支箭，嘱其复仇。李存勖不忘父亲的遗志，出征时将3支箭装入锦囊，凯旋后则祭祀在祖庙，以此激励自己奋发图强。在此强大的推动力下，李存勖攻城略地，灭燕破梁，又败契丹，无往不胜。可是，后来天下已定，大功告成时，李存勖却变得骄傲自满起来，纵情声色，终日与美女在一起。致使上下离心，国运日衰，三五年后就祸端骤起，自己也被乱箭射死。这个故事充分表明：人不可骄傲，一旦骄傲，若不反省，将会发生不利。

龟兔赛跑的寓言故事最能说明骄傲是人生最大敌人的道理。很久以前，乌龟与兔子之间发生了争论，它们都说自己跑得比对方快。于是它们决定通过比赛来一决雌雄。确定了路线之后它们就开始跑了起来。兔子一个箭步冲到了前面，并且一路领先。看到乌龟被远远抛在了后面，兔子很骄傲，认为乌龟是不会追上自己的，于是决定先在树下休息一会儿，然后再继续比赛。于是，它在树下坐了下来，并且很快睡着了。乌龟慢慢地超过了它，并且完成了整个赛程，无可争辩地当上了冠军。兔子醒了过来，发现自己已经输了这场比赛。

智慧箴言

面对成绩或许难免有骄傲情绪滋生，但自己时刻要记得，骄傲并不是动力，不要沉湎于其中。“谦受益，满招损”，如果不想自己的人生道路上多一个拦路虎，就请牢记“骄傲是人生最大的敌人”这句话。

急躁是成功的绊脚石

急躁是成功的绊脚石，也就是说如果心急可能达不到预期的目的。“欲速则不达”这句耳熟能详的话最早出自于《论语·子路篇》，“无欲速，无见小利。欲速，则不达；见小利，则大事不成。”

巴菲特一向以稳健的投资风格著称，有人曾做过统计，巴菲特对每一只股票的投资没有少过8年的。在近半个世纪的投资生涯中，巴菲特为我们塑造了一个伟大的投资奇迹，伯克希尔·哈撒韦公司创造了一个从几百美元起家，最后成为世纪首富之一的神话，连续40年平均每年以26%复利增长的业绩战胜了证券市场所有投机者，让亿万投资人无不心向往之。当1965年巴菲特接管伯克希尔·哈撒韦公司时，该公司的每股股票价值徘徊于12~15美元，经过多年的持续稳健发展，该公司的每股股票价值超过了7.5万美元。

2008年的金融市场风云变幻，有人跌落谷底，也有人逆市登峰，有人在危机中倾家荡产，也有人赚得盆盈钵满。巴菲特这位具有传奇色彩的大师，在这次金融危机中声誉未损，年近80的美国“股神”，在令无数英雄折腰的金融海啸中，依旧延续着宝刀不老的传奇。

投资高盛集团的事例，足以显见巴菲特的远见和稳重。高盛集团是一家成立于1869年的国际领先的投资银行和证券公司，向全球提供广泛的投资、咨询和金融服务，拥有大量的多行业客户，在23个国家拥有41个办事处。大家普遍认为，巴菲特拥有一根“金手指”，被他点中的投资项目通常获利不菲。但巴菲特投资高盛集团时，是以高于当时股价的价格达成了认股权证交易，在此之后高盛股价又一路下挫，“股神”的魔力遭到很多人的质疑。有人开始怀疑他此次投资的成败，巴菲特的投资神话是否会因此终结呢？但当金融机构业绩逐步转好后，高盛股价一路上涨并突破160美元，巴菲特用这笔投资带来的35亿美元账面收益堵住了那些曾经对他冷嘲热讽的人的嘴巴。巴菲特曾经说过，

选了一只股票，如果你指望它第二天早上就涨起来，那是愚蠢的。如果巴菲特急于求成，当高盛股价一路下跌时，将会对他构成极大的冲击，或许会为了止损而抛出股票。但如果真的是那样的话，巴菲特的投资神话也就破灭了，败于急躁，这可绝对不是巴菲特的风格。

巴菲特40多年来执著于自己的投资理念，不急不躁，日积月累，终成投资丰碑，让理性与智慧发出最耀眼的光芒。

事业上的成功不是一蹴而就的，一夜暴富、一夜成名也都是以前基本因素的积累，只不过是在短时间内得到迸发。任何事情都不可急躁，巴菲特如此，巴菲特的子女也是如此，他们没有因为巴菲特的社会影响力和财富而迅速成功，都是经历了自己的一个奋斗过程，经历了一段艰苦的岁月才取得成绩的，急躁毛糙只能断送自己的前程。

我国古代揠苗助长的寓言故事也恰好说明了这个道理。宋国有一个农夫，是个急性子的人。他每天总是早起晚睡，辛勤地劳动，盼着禾苗快快成长，今天去量量，明天又去量量，可是一天、两天、三天、五天，他总感到禾苗好像一点儿也没见长，心中十分着急。晚上躺在床上睡不着，他一直在想：怎么能帮助禾苗长高呢？想着想着，办法有了，于是美滋滋地睡着了。第二天他早早起来，跑到田地里，头顶着炎炎的烈日把禾苗一棵一棵地往上拔高。从早晨干到中午，又从中午拔到太阳快要落山，把田里的禾苗一棵棵全都拔了一遍。他干得精疲力竭，累得腰酸腿痛，可是，他心里非常高兴，以为这办法非常高明。他拖着疲惫的双腿，摇摇晃晃回到家里，顾不得擦干身上的汗水，兴奋地告诉家人：“你们等着瞧，今年的庄稼，哪家也比不过我。”妻子问他：“你有什么好办法？”他骄傲地说：“今天我帮助禾苗快长，都往上拔了拔。”他的儿子听了不明白是怎么回事，马上跑到田里去看，结果看到田里的禾苗全都枯萎死掉了。

急于求成、心急气躁，恨不能一日千里，往往事与愿违，大多数人知道这个道理，却总是与之相悖。做人做事都应放远眼光，注重知识的积累，厚积薄发，自然会水到渠成，达成自己的目标。急躁轻浮往往不能达成目的，导致最终的失败、惜败或者惨败。宋朝的朱熹十六字真言对此作了一番精彩的论

释：“宁详毋略，宁近毋远，宁下毋高，宁拙毋巧。”

智慧箴言

成功源于稳健，失败因为急躁，凡事不可太急于求成。急功近利、揠苗助长的心态不可取。急躁不等于有效，有时候，快速做并不一定能成功，而急躁恰恰正是成功之路上的绊脚石。

成功就是重复做确定的事情

年轻的人往往心高气傲，想着一下子做成大事，而一旦出现困难和挫折，又往往心急气躁。其实，成功不是一蹴而就的，成功就是简单的事情重复做。

巴菲特有很多崇拜者，很多撰写巴菲特的书籍也写得富有传奇色彩，但实际上巴菲特的“传奇”多是小时候从商赚钱的各种经历，巴菲特在投资业取得的成功，简单看来，只不过是投资、投资、再投资。当然，投资不是简单的事情，但重复地做则是简单的，就是这些重复做的事情的积累，铸就了巴菲特的财富与荣誉。

巴菲特一年一度在奥马哈这个美国小镇召开的伯克希尔股东大会，已成为全球价值投资者的盛宴，这场盛会对世界各地的投资者的吸引力不言而喻，巴菲特每年都会在会上亲自做报告。对于巴菲特，投资者最为关心的一个问题就是：他到底是如何做出自己的投资决定的？在历年的股东大会上，与会者都不厌其烦地询问这个问题，巴菲特也反复地回答。如果你足够用心，就会发现，他每次回答的内容其实都是十分接近的。

回顾巴菲特近年来在股东大会上的言论便会发现，尽管市场在不断变化，但他所表示出来的投资理念却几乎没有什么改变，而这一点，也同样体现在其实际的投资动向上。巴菲特通过伯克希尔股东大会给我们的启示是：重复做确定的事情。通过一次次的投资，巴菲特续写着了一篇篇的投资传奇，成功需要不断地做确定了的事情。有句话说得好，世上本没有什么绝技，简单的事情做到了极致，也就成了绝技。其实每个人都可以成为巴菲特，只要你肯反反复复地做确定的事情。比如从上学开始每天坚持学一个英文单词，毕业之后，你掌握的单词量是惊人的；每天坚持读一篇文章，数年后或许你就会成为一名作家；每天学一首古诗，数年后不会写诗也会吟诗。所以说，只要肯于不断地重

复地做你确定的事情，经过一段时间的磨炼之后，你就能成为这个领域的专家。

巴菲特的小儿子彼得就是这样，为了自己确定的音乐之路，在狭小的公寓里不断地进行着音乐创作，七个音符在他手里不断地变化着排列组合。就是这样的坚持不懈，最终这七个音符排成了美妙的《与狼共舞》的配乐，并获得奥斯卡最佳配乐奖。

北宋文学大家欧阳修写的《卖油翁》的故事，讲的就是成功就是重复做简单的事情。

陈康肃公擅长射箭，当时世上没有人能和他相比，他也因此而自我夸耀。一次，他在自家的园圃里射箭，有个卖油的老翁放下挑着的担子，站在一旁，不在意地斜着眼看他，久久也不离去。老翁见到陈尧咨射出的箭十支能中八九支，只不过微微地点点头。

康肃公问道：“你也懂得射箭吗？我射箭的技艺不是很精湛吗？”老翁说：“没有什么别的，只不过是手法熟练罢了。”康肃公听后恼怒地说：“你怎么敢轻视我射箭的技艺！”老翁说：“凭我倒油的经验懂得这个道理。”于是老翁取出一个葫芦放在地上，用一枚铜钱盖住葫芦的口，慢慢地用勺子倒油，油从铜钱的孔中注进葫芦里去，却不沾湿铜钱。接着老翁说：“我也没有什么别的，只不过是手熟罢了。”陈康肃公笑着将老翁送走了。要想取得成就，就要塌下心来做事情，直到做好为止。

任何人的本领或者成就都不是与生俱来的，巴菲特创造的投资神话也是如此，是他每次投资不断积累的结果。只要我们肯下决心，为了目标的实现，耐得住寂寞，不断重复地做哪怕是相同的事情。只要肯下功夫，钻一门学问，经过长期的努力，一定会熟练掌握它的奥秘，应用自如。比如学习开车的人，首先要在驾校不断地重复着前进、后退、踩离合、挂挡、加油门等基本动作，经过反反复复的练习，才能掌握其中的要领，最终上路自如驾车。如果是职业车手，那就是达到了人车合一的境界了。开车如此，其他事情也是如此，打球、田径、绘画、弹琴都是需要不断地重复基本动作才可能会达到事业的巅峰。这就是，在成功的道路上，要有足够的耐心去做简单甚至枯燥的事情，反

反复复，就会做到顶峰。

智慧箴言

成功来之不易，需要你的耐心和守候，在不断重复做的，甚至是简简单单的事情中去寻觅。其实，成功来得也很容易，只要你将简单的事情静下心来重复地做好，不要激昂顿挫。成功就是简单地重复做事情，只要持之以恒地坚持下去，成功迟早会光顾你，你会品尝到成功的硕果。

学会见机行事

这里说的见机行事是要告诉大家看具体情况灵活办事，不要墨守成规，不要鲁莽，要有创造性思维。巴菲特的精明就在于对市场的高度敏感和从不墨守成规，见机行事平稳操作。有着40多年创纪录投资史的巴菲特是业界传奇，伯克希尔·哈撒韦公司在此期间的每股账面净值以年均20%的速度增长，是标普500指数同期9.3%增速的两倍以上。见机行事还体现在巴菲特以263亿美元收购铁路运输企业Burlington Northern SantaFe的开创性举动，为筹得收购资金，他售出了长期持有的像强生、宝洁和卡夫等优质股票。这就是巴菲特，虽然以保守稳健的作风闻名，但是只要他看到投资契机，也会见机行事并大胆出手。

巴菲特具备的创造性思维为他见机行事提供了坚实的运作平台。如果仅仅是见机行事，而不加思考的话，那么见机行事就不是什么好事了。在保险业因为没有统计数字可循，也无法预测在法庭上能否胜诉，所以不愿承保高级主管与董事责任险时，巴菲特即在一份业界的刊物上刊登广告，表示愿意承保这类保险。所有愿意为高级主管与董事的保险支付超过100万美元保费者，你只要告诉巴菲特你要投保多少金额的责任险，以及你愿意支付的保费，他就会告诉你可不可以承保。也许因为巴菲特拥有保险公司，所以经常想出卖保险的新点子。1990年秋季，当储贷机构与银行发生危机时，巴菲特见机行事，想出用储户保险的办法帮助联邦政府，让私人保险公司承担部分责任。这需要一个可以将私人保险公司评估风险的能力和政府的承担能力联合起来的系统，视银行规模大小来决定的共同保险似乎是可行之道，他在发表于《华盛顿邮报》的一篇文章中作出上述表示。巴菲特后来表示，自己的公司愿意承保这类保险。多年来，巴菲特见机行事，他投资的公司从保险公司到雷诺制烟、摩里斯普列斯托国家公司，制造压力锅与电器用品的公司，到国家服务工业；他也投资

过汉迪哈曼、二十世纪工业、通用食品、联合出版公司、国际公共集团、时代公司、位于比佛利山的城市国家银行控股公司、梅尔维尔公司和瑞斯顿普里纳宠物食品制造兼零售公司，有很多很多。巴菲特的三个孩子也不是因循守旧的人，在多数人努力取得大学毕业文凭时，他们都中途退学去从事自己喜欢的事。当然，我们不提倡退学创业的做法，这不是普遍的法则，我们从中学习的是见机行事，做适合自己的事情，把握好属于自己的时机。

见机行事，就要掌握好时机，只有时机恰当，做法恰当，才能取得良好的效果。而一旦错过了时机，却还要使用老的办法，老的方式行事，势必不能成功，甚至造成较大的损失。

春秋时期，施姓人家有两个儿子，一个爱好学术，一个精通兵法。爱好学术的儿子以仁义之说来游说齐王，齐王闻之有理，遂命其为众公子的老师。精通兵法的儿子以用兵之道来游说楚王，楚王大喜，也重用了他，任命其为军师。靠着这两个儿子，施家不仅衣食无忧，还盛名远扬，这让两位老人感觉甚为荣耀。

看到这种情况，施家的邻居孟家很是羡慕，于是也把自己的两个儿子培养成了一个爱文、一个好武。爱文的儿子来到了秦国以仁义之道游说秦王，却惹得秦王大怒：“当前诸侯争战激烈，最迫切的是筹集良马与军饷。你让我以仁义来治国，岂不是让我自取灭亡！”遂下令对他施以宫刑。

好武的儿子前往魏国以兵法游说魏王。魏王皱着眉头说：“我们是个小国，民少国衰，夹在诸大国之中，尽心服从尚且不足自保，你还让我对其动武，这不是明摆着让我自取灭亡吗？”想一想又接着说道，“如果我让你全身而退，你肯定会再到别国去游说，这很可能对我国造成极大的祸害。”魏王挥手，命人砍去了他的双脚。

看着伤痕累累的两个儿子，孟家父母捶胸顿足抱怨起施氏来。施氏正色道：“凡事能把握时机者方能昌盛，断送时机者则会灭亡。您儿子跟我儿子的学问一样，结果却不同，是错过了时机。”

智慧箴言

成功需要把握时机，所谓“天时、地利、人和”，伺机而动，首先要把握好时机，其次要果断采取适当的行动。在基础条件完全相同的情况下，如果对时机和策略的选择出现偏差，就会得到不同的结果。时机选择得当，就有可能一路顺畅，而选择不当则有可能一败涂地。

做一个谦卑的人

巴菲特虽然是世界级富豪，但却是个相当谦虚的人，生活也是简朴低调。早年蓄着小平头的巴菲特，在他位于家乡奥马哈价值3万多美元的家里，以楼上的卧室和阳台经营合伙投资企业。他在1958年买下一栋荷兰殖民风格的三层楼房，从此就再也没有搬出这里。也许你不相信，巴菲特住的地方算是奥马哈的破落区，当初为了取得优惠税率，以吸引地产开发公司来此投资才开发的。

有时候，你很难想象，拥有“无限”财富的巴菲特，处处显现出谦卑和低调。巴菲特会在信封的背面记录错综复杂的金额事项，他在一个房间内进行他的事业，过着朴实无华的生活，坚持将营业成本压到最低，手上的现金要多，债务最好很少或根本没有。举例来说，他一直到将近30岁快要变成百万富翁之时才挥霍一下，也仅仅是花了295美元为合伙公司买了一部IBM打字机，而且是标准型，而非比较贵的经理型。一向“小气”的巴菲特，偶尔会从金库中掏出一小部分为住宅加盖房间，包括在家里盖一座壁球场。他家的车库和玄关堆满了樱桃可口可乐，他以爱喝这种可乐闻名。他一向亲自买可乐，一次买50打，因为这样就可以享有很好的折扣，也不用经常往返购买。他的节俭习惯帮助了伯克希尔遵循坚持底限的原则，他喝一罐可口可乐，只需花一美分的十分之一。

在生活上如此，在事业上以及成绩面前，巴菲特仍然是谦卑的。巴菲特在他简朴的办公室里，和身在洛杉矶的事业伙伴查理·芒格联手操控伯克希尔的业务，他使这个业务范围与影响力遍及全美。对于自己在伯克希尔公司中的地位，巴菲特始终很谦虚。从很大程度上来说，大多数点子都是巴菲特出的，但他没有因此居功自傲。孩子们处世也很低调，如果不是因为是巴菲特的子女，或许没人会关注他们的存在。谦逊立身，这是巴菲特和子女的共同特点，

或者说是子女们继承了父亲的血统。即使小儿子彼得创作的电影配乐音乐获得奥斯卡最佳配乐奖，他也没有张扬，依然默默地从事着音乐创作。

再说一个我国程门立雪的典故，讲的是宋朝人杨时的故事。杨时，字中立，是剑南将乐地方的人，小时候就很聪颖，显得与众不同，善写文章。年纪稍大一点即潜心学习经史，宋熙宁九年进士及第。当时，程颢和弟弟程颐在熙宁、元丰年间讲授孔子和孟子的学术精要，河南洛阳这些地方的学者都去拜他们为师。杨时在颖昌以学生礼节拜程颢为师，师生相处得很好。杨时回家的时候，程颢目送他说：“我的学说将向南方传播了。”又过了四年，程颢去世了，杨时听说以后，在卧室设了程颢的灵位哭祭，又用书信讣告同学的人。程颢死以后，杨时又到洛阳拜见程颐，这时他已四十岁了。拜见程颐时，程颐正闭着眼睛坐着，杨时与同学游酢就侍立在门外没有离开，程颐察觉的时候，门外的雪已经一尺多深了。杨时为了知识去请教老师，足足在雪中站了一个下午，他刻苦钻研的精神以及谦卑的品质值得每个人学习。

再如负荆请罪的故事。战国时期，廉颇是赵国有名的良将，他战功赫赫，被拜为上卿。蔺相如完璧归赵有功，被封为上大夫，又在渑池秦王与赵王相会的时候，维护了赵王的尊严，因此也被提升为上卿，且位在廉颇之上。廉颇对此不服，扬言说：“我要是见了，一定要羞辱他一番。”蔺相如知道后，就有意不与廉颇会面。别人以为蔺相如害怕廉颇，廉颇为此很得意。可是蔺相如却说：“我哪里会怕廉将军？不过，现在秦国倒是有点怕我们赵国，这主要是因为有了廉将军和我两个人在。如果我跟他互相攻击，那只能对秦国有益。我之所以避开廉将军，是以国事为重，把私人的恩怨丢一边儿了！”这话传到了廉颇耳朵里，廉颇十分感动，便光着上身，背负荆杖，来到蔺相如家请罪。他羞愧地对蔺相如说：“我真是一个糊涂人，想不到你能这样地宽宏大量！”两个人终于结成誓同生死的朋友。蔺相如为了臣子的和睦而谦卑地对待廉颇，从而感化了廉颇。

智慧箴言

海纳百川有容乃大，壁立千仞无欲则刚，任何人所拥有的一切成就、财富和荣誉都是相对而又有限的，与浩瀚无际的宇宙相比，都只不过是沧海一粟，微不足道。拥有什么、拥有多少、拥有多久，都只不过是拥有极其渺小的瞬间。人誉我谦，又增一美；自夸自败，又增一毁。无论何时何地，我们都应保持一颗谦卑的心。

浮夸会迷失方向

巴菲特经常教育自己的子女，做自己想做的事情，遇到困难不要丧气，取得成绩也不可沉迷。巴菲特本人也是如此，虽然取得了如此辉煌的成绩，一度超越比尔·盖茨而成为世界首富，但他从来没有把这些当做炫耀的资本，也不会和别人面前大谈其成绩。相反，越是取得成就，他越加稳重，因为，一旦自己沉醉在既往的成绩里，将使自己看不清方向，最终走入歧途。

很多投资人都好大喜功，获利了就怕别人不知道，进而采用广而告之的方式通知大家。如果亏损了，就选择缄默。这种浮夸、好大喜功的个性，往往就成了投资路上的绊脚石。投资中需要的是沉着冷静、淡定、谦逊，这样才可能有所进步。因此，一定要反对浮夸，杜绝浮夸，不管在哪里，只要发现了浮夸，就要向它挑战。

巴菲特对浮夸的危害有很深的认识，如果自己浮夸，就会迷失方向；如果整个证券市场浮夸，虚假信息横行，大家投资都会受损。巴菲特在2008年致股东信中提到有关房贷风暴时，就提醒大家说：“1998年，许多组合屋市场的交易，多由恶劣的销售行径所造成，将此状况用一句话形容，就是：‘不该借到资金的人，透过不该贷出资金的机构得到贷款。’这不正常的成交量，起源于一些浮夸不实者的推波助澜，一开始是忽略应支付合理头期款的重要性，而后根本一无所有的借款者同意订下根本负担不起的分期契约。接着，这些本质有问题的贷款，经过华尔街的手矫饰包装，卖给对此毫不了解、但也不去怀疑其合理性的市场大众。”愚蠢的连锁终究会导致糟糕的结果，而它也确实发生了。

沉醉在自己夸夸其谈的场景中，并因此而失败的典故当属“纸上谈兵”。《史记·廉颇蔺相如列传》记载，战国时，赵国名将赵奢的儿子赵括，在年轻的时候就读过不少兵书，常常在人们面前谈论作战用兵的事情，即使父

亲赵奢也难不住他。很多人认为他很有才能，赵括因此自以为是，觉得很了不起，认为天下没有人能够抵挡他，认为自己就是一个军事专家，并喜欢在人前夸耀。但是他父亲却认为他夸夸其谈，不能承担重任。赵括的母亲问赵奢其中的原因，赵奢说：“战争，是以命相搏的地方，但是赵括把它说得轻而易举。假使赵国不让赵括做将军也就算了，如果一定要他担任将军，那么毁掉赵国军队的一定是赵括了。”

有一次，秦国进攻赵国。赵国大将廉颇采用了修筑壁垒坚守的方法。后来，赵王听信了秦国散布的流言，以为廉颇年老懦弱，不能抵挡敌军，就改派赵括代替廉颇。赵括到了前线，更改全部的纪律和规定，撤换并重新安排军官，死搬兵书上的教条，完全改变了廉颇持久抗战的计划。秦将白起听到这个消息，非常高兴，出动军队，假装败退，用计先截断了赵军的运粮后路，然后把赵军团团包围，一切为二，赵军军心因此离散。赵军粮绝，经过四十多天，军中兵士饥饿。赵括企图突围，领精锐的兵士亲自上阵战斗，被秦军一箭射死，赵括的军队大败，于是几十万兵士投降了秦国，秦国把他们全部活埋了。

有个寓言故事说，乌鸦在百鸟面前总是夸耀自己的见识最广、学问最好。有一次，麻雀说：“人家总说凤凰是百鸟之王，为什么我们没有见过凤凰呢？”于是，大家就你一言我一语地说起来了。乌鸦想在百鸟面前夸耀自己，便神气十足地说：“我见过凤凰。”鸟儿们争着问：“那么你说凤凰是怎样的呢？”乌鸦昂起头，环视了四周一下，然后说：“凤凰吗？它真漂亮极了，它的尾巴是很长的，它的羽毛是红的，它叫的声音响亮极了！”鸟儿们又抢着问：“凤凰住在哪儿？”“住在东山脚下。”乌鸦说，“我那天遇见它，它正在唱歌，还向我点头打招呼呢！”这时乌鸦觉得自己真是了不起，鸟儿们都请求乌鸦带它们去见凤凰，乌鸦说：“好，你们跟我来吧！”乌鸦在前面飞，百鸟紧跟在后面。飞到了东山脚下，鸟儿们便问：“凤凰在哪儿？”乌鸦悄悄地说：“不要吵，你看，凤凰不是正站在那屋子旁边吗？”鸟儿们顺着乌鸦所指的方向看过去，原来那边站着的是只大红公鸡。大家不觉哄笑起来：“乌鸦，你连公鸡也不认识，还说自己认识凤凰！”这时候，乌鸦红了脸，惭愧得没处躲藏。鸟儿们都拍拍翅膀飞走了。这则寓言告诉我们，不切实际的夸耀，只会

贬低自己，而不是抬高自己。

智慧箴言

到处炫耀并不是什么好事，没有的说成有，小的说成大的，这并不助于提高自己的地位和身价，其实，再狡猾的人也是喜欢和诚实的人打交道的。夸夸其谈，取得小成绩就不可一世，到处炫耀，最终将迷失在自己编织的华丽的梦里。

坚持求真务实的态度

与多数叱咤华尔街的投资大亨不同，巴菲特不喜欢用电脑，也不会用手机，甚至不看股市报价器。在他工作和生活的那栋老建筑物里，巴菲特坚持每天读报纸，收看电视新闻，研究企业财务报告。在企业界，巴菲特一直只做他了解、能做的范围之内的事，坚持求真务实，绝不尝试办不到的事，他知道自己了解媒体、金融业与制造消费者产品的公司，因此多年来，他的资产一直集中在这几个范围之内。

“你要有精神上的纪律，谨守本分，不分心，也不冒险去做不懂的事。”巴菲特的朋友拜恩回忆了一则关于巴菲特打赌的故事。“有钱的高尔夫球迷最爱打赌，我们用十美元赌投资奇才巴菲特在三天内不会出现一杆进洞的成绩，奖金是两万美元，我们一共有八个人到小石滩打高尔夫球，吃完晚餐，几杯酒下肚之后，我提议大家打个赌，只是好玩而已，其他六个人都参加了，只有巴菲特例外。我们试着引诱他加入，毕竟赌注只有十美元，但是巴菲特说：‘我仔细考虑过了，觉得自己胜算不大。’他说，如果你让自己在小事上没有纪律，很可能在大事上也没有纪律。”

正是巴菲特求真务实的作风，才令巴菲特得以在多空消息乱战的今天仍能保持清醒的头脑和良好的投资心态，做出自己的投资判断。巴菲特的不急不躁、扎实稳重、求真务实的作风还直接体现在其执掌的投资旗舰伯克希尔·哈撒韦公司的业绩上。在巴菲特进驻的时候，这是一家濒临破产的纺织厂，但在巴菲特的精心运作下，资产不断攀升，成功地收购了多家公司，现在已经是世界著名的保险和多元化投资集团，拥有股票、债券、现金和白银，经营范围包括保险业、糖果业、媒体、多种经营、非银行性金融、投资等，并有很多不同性质的公司或是联合大企业的子公司，持有美国运通、可口可乐、吉列、华盛顿邮报、富国银行、中美洲能源公司等多家公司的股权。截至2008年财务

年报，伯克希尔·哈撒韦公司摊薄后的每股收益高达3224美元，每股净资产值高达70532美元，每股现金流量高达16439美元，长期保持美国第一高价股的地位。作为一位顶级投资人，巴菲特求真务实的优点还在于敢于承认自己的投资失误。2009年2月伯克希尔公司发布的“致股东函”中，巴菲特表示2008年对康菲石油的大规模增持是一次“重大失误”，这也导致了其在2009年对该公司股票的连续减持。

重在踏实求真，巴菲特的大儿子霍华德可以说是一名朴实的“农民”，在三个子女中，是和父亲巴菲特长得较像的一个。长期以来从事农业种植和技术推广，他认为农业才是最根本的、最有意义的事业。多年来深赴非洲帮助当地人提高种植技术，即使条件异常艰苦，他仍能踏踏实实地做下去。追求真实是他从父亲巴菲特身上学到的最好的东西，远比给他万贯家财好得多。

踏踏实实，认真对待每一份工作，哪怕是收入低、工作累，但这可不是没有上进心，一切的成功就源于此，求真务实会给你带来更多的机遇。香港亿万富翁余彭年26岁时怀着对人生和梦想的渴求，离开老家湖南来到香港。但是，由于人地生疏，加之他英文有限，听不懂广东话，又无任何背景，连连碰壁后，他才在一家公司找到一份勤杂工的工作。那是一份薪水极低的工作，而每天所要做的工作只是周而复始地扫地、清洗厕所等。这对于带着转变人生梦想来到香港的他是一个沉重的打击。但他没有别的选择，因为此时的他已经身无分文，如果连这份工作也不做的话，他只有饿肚子。

公司每星期正常的工作日只有五天，星期六和星期一到，其他勤杂工就都迫不及待地跑出去逛街、游玩、放松，余彭年也异常渴望欣赏一下当地的风貌。但考虑到公司周六、周日时常会有人加班，而卫生没有人清洁的话将会一团糟。他便在其他勤杂工出去的时候独自留下来，打扫卫生。虽然这是额外的工作，但他依然一丝不苟。半年后的一个星期天，公司老板发现了他这个勤劳的勤杂工，很是惊讶。在了解了每个周末都如此之后，老板将他提升为办公室的一名员工。此后，他不断被提升。做了几年公司总经理后，他向老板提出要自己做生意，老板欣然同意，并参股他的公司，他由此开始了对梦想更快捷的追逐。2003年余彭年启动了“彭年光明行动”，计划用3~5年时间，捐赠

5亿元人民币，为中国贫困地区的白内障患者免费实施白内障复明手术。这样一个踏踏实实的工作态度，给了余彭年一个踏踏实实的机遇，带给余彭年一个踏踏实实的人生。

智慧箴言

每个人都渴求转变命运的机遇，有时机遇很简单，就隐藏在你一丝不苟的态度中，孕育在你求真务实的精神里。几百美元能向滚雪球一样造就一个世界顶级富豪，一个星期扫地七天也可以扫出一笔亿万财富。

信念是一面不倒的旗帜

缺乏坚定的信念，是很多人的一大通病。有所成就的人，他们会把信念作为自己的一面旗帜，信念不倒，旗帜不倒。股神巴菲特从小就具有坚定的信念，看准了的事情就坚定地走下去。小巴菲特从小就对货币表现出了异乎常人的兴趣，这可能是遗传于他的父母，他的父亲是一位股票经纪人，他母亲也有很强的数学运算能力。小巴菲特的第一个玩具，也是他最喜欢的玩具之一，就是一个绑在手腕上的金属货币兑换器，他非常喜欢这个玩具。小巴菲特喜欢四处走动兑换零钱，他对兑换零钱的过程和拥有金钱的感觉非常着迷，因为他从这个过程找到了某种精神支柱，他坚信，自己将来一定会很富有，他的照片会出现在报纸上。正是这种信念的支撑，7岁的小巴菲特与病魔顽强抗争，经历了巨大的痛苦后逐渐康复。正是这种信念的支持，巴菲特从小就开始了自己的“创业”之旅。他的创业行为包括做一个卖可口可乐的小商贩、贩卖口香糖、送报纸等。

巴菲特的母亲回忆说：“那时我们住在爱荷华州的奥克波基湖。沃伦花25美分买了一个装有六瓶可乐的手提式包装箱，他每瓶可乐卖5美分，全部卖完就可以挣5个美分。沃伦对数字非常着迷，特别是涉及赚钱的数字时更是如此，”后来在巴菲特整个的经商过程中，他的利润率一直保持在20%，这就是为什么他能成为身价几十亿的富翁的原因了。

小巴菲特的第一宗真正的生意就是在软饮料行业——卖可口可乐，小巴菲特希望有朝一日能拥有可口可乐公司上亿美元的股票，这个信念如此的坚定，巴菲特在1989年3月15日真的购买了可口可乐公司6.3%的股份。

在1989年伯克希尔公司的年度报告中，巴菲特也曾经写道：“我相信我是在1935年或1936年开始卖可口可乐的，确切地说，应该是在1936年。我以每箱25美分的价钱在爷爷的杂货店购买可乐，然后以每瓶5美分的价钱在附近兜

售。这种高利润的零售方式使我及时注意到非同寻常的消费者的吸引力和这种产品的商机。”

巴菲特的早期合伙投资者之一，俄克拉荷马州塔尔萨市伯克希尔公司的股东欧文·封斯特，是巴菲特童年的好朋友。他注意到这么一个现象：“大多数孩子都心满意足地喝着从机器里倒出来的汽水，但他们从来不去多想什么，只有巴菲特捡起汽水机旁被人们丢弃的瓶盖，把它们分门别类并数一下各种瓶盖的个数，看看哪种牌子的汽水卖得快，从而作为他选择的标准。”

怀有一个成为富翁的信念，并指引自己不断地为了这个梦想去努力，去实践，巴菲特在这面旗帜的指引下成功了，实现了自己小时候的预言：成为富有的人，照片也出现在报纸上。结合自身的经历，巴菲特告诫子女，信念很重要，面对出现的重重险阻时，更要坚定信念，如果自己妥协了，就不要抱怨这个世界，是因为自己的无能和不强。

信念确实是一面旗帜，它能给你鼓舞和力量。罗杰·罗尔斯是美国纽约州历史上第一位黑人州长。他出生在纽约声名狼藉的大沙头贫民窟，在这儿出生的孩子，耳濡目染，他们从小逃学、打架、偷窃甚至吸毒，长大后很少有人从事体面的职业。然而，罗杰·罗尔斯是个例外。他在诺必塔小学上学时，校长皮尔·保罗想了很多办法来引导学生好好学习，可是没有奏效。后来他发现这些孩子都很迷信，于是在他上课的时候就多了一项内容——给学生看手相。他用这个办法来鼓励学生。

当罗尔斯从窗台上跳下，伸着小手走向讲台时，皮尔·保罗说：“我一看你修长的小拇指就知道，将来你是纽约州的州长。”罗尔斯大吃一惊，因为长这么大，只有他奶奶让他振奋过一次，说他可以成为5吨重的小船的船长。这一次，校长竟说他可以成为纽约州的州长，着实出乎他的预料。他记下了这句话，并且相信了它。

从那天起，“纽约州州长”就像一面旗帜，罗尔斯的衣服不再沾满泥土，说话时也不再夹杂污言秽语。他开始挺直腰杆走路，在以后的40多年间，他没有一天不按州长的标准要求自己。51岁那年，他终于成了州长。在就职演说中，罗尔斯说：“信念值多少钱？信念是不值钱的，它有时甚至是一个善意

的欺骗，然而你一旦坚持下去，它就会迅速增值。”

智慧箴言

成功的背后并非没有辛酸，失败的背后也并非没有希望。只要坚定信念，把信念作为一面导航的旗帜，自己的路就会越走越宽，阳光就会越来越灿烂。

急于求成不可取

巴菲特以保守稳健的作风闻名，凡是不急于求成，必先做好调查，经过深入研究之后才找出具有潜力的投资标的，看到投资契机，才会大胆出手。在巴菲特掌管的伯克希尔·哈撒韦公司，在巴菲特事业早期，他将大部分资金投注于美国运通公司与华盛顿邮报公司时，他的抉择必须正确无误。巴菲特年纪稍长之后，不论他多富有，即使是投资不景气时期的可口可乐，10亿美元仍然是不得掉以轻心的一笔大投资，笔笔投资皆不可掉以轻心，急于求成如果失败，损失的不仅仅是投资，还有良好的声誉。很多投资人很草率，急于炒短线，看股价下跌了就抛出，股价上升了就再多购进一些。巴菲特与此不同，他一贯坚持长期持股的风格，他曾说，不要指望第二天股价就涨起来。

不急于求成，这样的心态至关重要。投资者只有在这样的心态下才能认清自己，才能审时度势，分析市场，不要有想快速致富的急于求成心态。巴菲特多年下来的平均年复合收益率达24%，成为世界顶级投资大师，这个成绩可不是一下子得来的。巴菲特在任何压力下都始终坚持固守在能力范围做事的基本原则，巴菲特说，选股就像选一个可以白头偕老的老婆一样，要找一家可以长期持有的好公司。在伯克希尔公司所有的投资活动中，最让巴菲特和他的合伙人兴奋的是买入一家由他们喜爱、相信且尊重的人管理的，具有非常出众的经济前景的卓越企业。这种买入机会难得一见，但巴菲特始终在寻找。在寻找的过程中，巴菲特的态度与寻找终身伴侣的态度完全相同，巴菲特说：“我们需要积极的行动，高昂的兴致和开放的思维，但并不需要急于求成。”

巴菲特也把自己稳重的作风传递给了自己的子女，大儿子霍华德对此深有体会。最初，巴菲特提出一个报价由霍华德去寻找符合报价要求的农场，然后巴菲特支付收购金买下来，并出租给大儿子霍华德耕种。可巴菲特的报价实在太低，霍华德跑了许多处农场都没有符合巴菲特要求的价格，显得很急躁，认

为不可能会有这个价位的农场。可巴菲特就是不松口，不降低标准，他告诉儿子，不要着急，总会找到合适的农场。最终，霍华德真的找到了。这种踏实的作风也一直伴随着霍华德，在以后的事业中，总能踏踏实实，不急不躁。

事情往往是这样，我们想一下子解决问题，但所做的事情却不能急于求成。有时候，急于求成反倒带来更大的麻烦。有个高尔夫球的初学者，总共才打了3个月球，但受伤的时间却足有4个月，原因就是 he 犯了这个阶段多数人的通病：急于求成，想法太多。

在教练从握杆、上杆、下杆、收杆等最基本的动作开始，通过短期的教学后，这个初学者就开始有了很多的想法，并开始了自我“摸索”的过程。总想这样打行不行呀？那样打行不行呀？老追求远，看别人打得远就着急，老想照职业选手的目标来要求自己，太急于求成了，每天打500个球，而且都是在没有教练的情况下偷着练。结果事与愿违，球没学好，反倒受了一身伤。俗话说得好，“心急吃不了热豆腐”，说的就是不要急于求成的道理，如果着急，不但吃不到豆腐，还可能烫伤自己的嘴。我们在工作和学习中也是如此，首先要打下好的基础，之后再寻求更大的发展和进步。

老子说过“道法自然”，这里的道就是自然规律。任何事物都有它的发生、发展、变化的规律，如果违背规律，急于求成，就会受到相应的惩罚。取得投资成功的规律就是巴菲特所说的，投资和找老婆是一样的，不能急于求成，伴随终生的伴侣就需要付出时间去慢慢寻找，随便凑合一个，就会有很多的矛盾和不适。巴菲特的成功经验时时刻刻在告诫着我们冲动是魔鬼。时刻保持镇定，凡事不可急于求成。无论是读书、工作、搞研究还是做其他什么事，专心致志地塌下心来办事，才能有好的效果。

智慧箴言

无论做什么事情，急于求成的态度都是绝对不可取的。楼房是一层一层盖起来的，如果不注重基础性的工作，想一下子就到十层，那就是空中楼阁了。这样是永远不会获得想要的结果的，只有脚踏实地才能获得最终的成功。

明辨是非才能理智行事

《礼记·中庸》中说：“慎思之，明辨之，笃行之。”明辨是非，知己知彼，不要被假象所迷惑。股神巴菲特能够慎思明辨，分清何者为真，何者只是表面上看起来为真，巴菲特将这种特殊的分辨力运用于股市，专门购买不受欢迎的好公司股票。在1993年的伯克希尔年会上，巴菲特谈到他读过的年报，他说：“我们不仅要读自己公司旗下事业的年报，和有意购买公司的年报，也要读这些公司竞争对手的年报，我读百利（吉列旗下生产纸笔的比百美公司的劲敌），读华纳·兰伯制药公司的年报，以了解舒适牌刮胡刀，读百事可乐的年报，读卡特饮料的年报。我想知道我们的竞争对手在做什么，在谈什么，他们有什么新的发展，用的策略是什么。知道了这些，你才能很好地对投资作出决断，而不是随波逐流。”所以，明辨是非很重要。

巴菲特喜欢在一个好公司因受到疑云、恐惧或误解干扰而使股价暂挫时进场投资。这个时候就是考验你明辨是非能力的时候，判断失误就会遭受损失。巴菲特投资美国运通、盖可和富国银行就是最好的例子。他第一次投资美国运通时，这家高品质的公司正被丑闻笼罩，巴菲特并没有被此所迷惑和误导。此外，巴菲特是在富国银行的房地产借贷业务几乎快拖垮该银行时进场投资的。1990年10月，巴菲特宣布购买了500万股富国银行的股票，平均买价每股57.88美元，投资总额2.89亿美元。之前富国银行的股价曾经到了每股86美元。巴菲特可不是因为富国银行的股票便宜才买的。巴菲特的合伙人芒格在股东大会上就曾经说：“我不知道有谁会为了购买某只银行股而东奔西走考察每一笔贷款。”这种方式涉及的工作量是难以置信的多。在一定程度上，你对这些公司的判断是通过分析其管理层的思维方式、工作背景以及他们的文化间接得到的。巴菲特购买富国银行股票就是基于这样的判断。早在1969年，巴菲特就曾经买入过伊利诺斯国民银行的股份，并从中学到，如果银行管理层对发放

贷款认真负责并努力削减开支的话，银行业是非常有利可图的。巴菲特认为富国银行不像可口可乐公司，一般情况下，可口可乐公司作为一家非金融企业破产倒闭的可能性是很小的，但银行不同，银行比较容易倒闭。大多数银行倒闭的原因可以追溯到管理错误。巴菲特购买富国银行股票就是看中了它良好的管理团队。巴菲特买入富国银行股票后，股价在1991年初达到了每股98美元，赚了2亿美元。之后巴菲特对富国银行的信心继续增长，1992年继续买进达到630万股，1993年巴菲特向美联储申请收购富国银行获得批准，以每股106~110美元继续吃进富国银行股票。

在对待子女上，巴菲特会记录下孩子们成长的点点滴滴，他总共记载了三十多本，后来还出版发行了。每一个笔触，每一段文字，都是一个父亲的寄托，他也把自己的人生经验融入其中，并教育子女学会明辨是非、自己去判断和思考，不要指望富翁父亲会给他们铺平道路。巴菲特三个子女所走的路、所从事的工作都是自己选择的。

我国古代有很多以假象迷惑敌方并取得胜利的战例。失败的一方之所以会失败，是因为没有能够明辨是非，受到了假象的迷惑。这些战例也能很好地教会我们明辨是非的道理。

“明修栈道，暗度陈仓”是三十六计之一，讲的是秦朝末年，政治腐败，群雄并起，纷纷反秦。刘邦的部队首先进入关中，攻进咸阳。势力强大的项羽进入关中后，逼迫刘邦退出关中。鸿门宴上，刘邦险些丧命。刘邦此次脱险后，只得率部退驻汉中。为了麻痹项羽，刘邦退走时，将汉中通往关中的栈道全部烧毁，表示不再返回关中。其实刘邦一天也没有忘记一定要击败项羽，夺取天下。公元前206年，已逐步强大起来的刘邦，派大将军韩信出兵东征。出征之前，韩信派了许多士兵去修复已被烧毁的栈道，摆出要从原路杀回的架势。关中守军闻讯，密切注视修复栈道的进展情况，并派主力部队在这条路线各个关口要塞加紧防范，阻拦汉军进攻。

韩信明修栈道的行动，果然奏效，吸引了敌军的注意力，把敌军的主力引诱到了栈道一线。韩信立即派大军绕道到陈仓发动突然袭击，一举打败章邯，平定三秦，为刘邦统一中原迈出了决定性的一步。

智慧箴言

在生活中，人们常常因为贪婪、欲望而做出错误的举动。贪婪就像一条毒蛇，会令人丧失理智，做出愚昧无知的行为。面对各种纷繁复杂的社会现象，我们时刻都要保持自己的主见和辨别是非的能力，不要被假现象所迷惑。

保持平和稳重的心态

股神巴菲特以稳健的投资风格著称世界，这是他一贯坚持的姿态，只有这样才能经得起股海的浪潮和起伏跌落。1930年8月30日，巴菲特出生在美国内布拉斯加州的奥马哈市。他在家中三个孩子中排行第二，是唯一的一个男孩子。父亲霍华德·巴菲特既严肃又和蔼可亲，是他把一个股票和证券的世界展现在巴菲特面前，并在巴菲特心里种下未来发展的种子，他对巴菲特一生的发展起到了举足轻重的作用。

沃伦·巴菲特生命的最初几年是在极其恶劣的条件下度过的。当时家里的生活相当困难，父亲霍华德是联合街道的证券销售商，可是在离巴菲特周岁生日不到两周的时候，霍华德所在的银行倒闭了，他的工作泡汤了，储蓄也落空了，整个家庭陷入了困境。

巴菲特从小就坚信自己将成为富有的人，虽然小小年纪就有这样的宏伟目标，但他没有把自己的野心仅仅放在嘴上，而是放在自己的手上，放在自己的脚下，靠自己的行动一点一点地去实现。自己赚来的每一美分，在别人看来可能无足轻重，但是对他来说，却是自己接近大富豪的一步。每一步，对他来说，都是不可或缺的。

在别的孩子还只顾玩耍的时候，巴菲特就已经知道了什么是股票。父亲是股票经纪人，他把父亲拿回家的股票行情机纸带铺在地上，用父亲的标准普尔指数来解释这些报价符号。随着年龄一点一点地增长，巴菲特深深地迷上了股票。为此，他经常跑到父亲的股票交易所去。在父亲的办公室里，巴菲特常常目不转睛地盯着那些收藏在印着烫金字专柜里的股票和证券单据，这些东西对他似乎有着超乎寻常的魅力。

与父亲的股票交易所在同一幢大楼里的哈里斯·厄珀姆证券所是股票报价的源地，因此金融界人士在此出没非常频繁。为了增长自己的见识，巴菲特

经常到这里来。时间长了，便和哈里斯·厄珀姆的经纪商处得很熟，对方很放心让他把股价写在黑板上。也就是在这个时候，巴菲特学会了自己动手画股价图，以便观察它的涨落态势，并引发他想解释这些态势变化的欲望。在巴菲特11岁这一年，他以38美元的价位为自己和姐姐多丽丝果断地各买进三股城市设施优先股股票。在买进后城市设施股的股价开始跌至27美元，后经抢救升至40美元。巴菲特由于是第一次亲身涉足股市，对一切都还不是太熟悉，在看到大部分人都开始往外抛股时，巴菲特也把手中的六股股票抛出去了。可是没过多久，城市设施的股价升到了200美元。巴菲特虽然赚了自己在股市的第一笔利润，但同时他也得到一个深刻的教训，那就是无论在什么时候都要沉着、稳重、有耐性。第一次炒股的经历给了巴菲特很多的启迪，也养成了他日后稳重平和的作风，做事不张扬，饮食和穿着也是如此。平和稳重成了巴菲特家族的传统，与父亲如出一辙，他的三个子女也是重实际，求质朴，做事不张扬，无论成败都是平和地对待。

保持平和稳重，踏踏实实做人，踏踏实实做事，不论是在什么岗位上，都能把工作做好，作出成绩。“宁肯一人臭，换来万户香”的淘粪工人时传祥，就是一个这样的人。时传祥出生在一个贫苦农民家庭，14岁逃荒流落到北京城郊宣武门一家私人粪场，当了淘粪工。在旧中国，时传祥一干就是20年，受尽了压迫与欺凌。新中国成立后，工人阶级当家做主使他扬眉吐气，他把淘粪当成十分光荣的劳动，从未感到卑微和低贱，心态平和，以身作则，以苦为乐，不分分内分外，工作勤奋，毫无抱怨，踏踏实实，满腔热情，全心全意为人民服务。他以主人翁的姿态，以“搞好环境卫生，美化人民首都”为己任，利用公休日为居民、机关和学校义务清理粪便，整修厕所。1955年，他被评为“清洁工人先进生产者”，1956年当选为崇文区人民代表，同年6月加入中国共产党，1958年当选为北京市政协委员，1959年被选为全国劳动模范。

发扬时传祥精神，保持心态平和，做事踏踏实实，任何一个岗位上都能作出事迹，都能取得成绩。年轻人在开创自己事业的道路上，更应该加强修养，坚持平和稳重的作风。

智慧箴言

年少气盛，心气高，性浮躁，如果想有所作为的话，这可是一大忌。俗话说“老要张狂少要稳”，年轻人要意气风发，更要平和稳重。“冲动是魔鬼”，的确，冲动会给你带来厄运。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7hel.p.net>

第七章

勤劳可以弥补一切不足

中国有句话叫做“勤能补拙”。勤劳是世界通用的美德，在任何一个国度里，懒惰的人都是被人耻笑的，都是无所成就的。巴菲特创造了投资史上的传奇，源于自己的勤奋和努力，从小到大，勤劳无时不在。这个优秀的品质也被巴菲特传递给了自己的三个子女，他们都很勤奋地做着适合自己的事情。随着时代的发展，劳动的强度越来越小，脑力劳动则越来越大，勤劳如今已经不只是体力上的，思想上也要勤劳，不断开创，不断发展。

勤劳是开启成功之门的钥匙

高人一等的智商可能是巴菲特最大的成功要素，但是他的勤奋也不容忽视，和他一起工作的人都表示，他集中注意力的能力非常惊人，任何时候都可以专心致力于手上正在进行的工作。

巴菲特10岁读到一本书《赚到1000美元的1000招》，他天天读，1000招倒背如流。他也始终牢记作者的教导：行动，行动，再行动。巴菲特捡高尔夫球，捡废纸，不断寻找各种赚钱办法，最终找到了送报这个最适合他的工作，在14岁时达成了人生的第一个财富目标：1000美元。小巴菲特的致富秘籍是什么呢？答案是勤奋。所有成功最根本的一项就是勤奋，没有勤奋，再聪明，再有天赋，都没有用。只有十二三岁的小巴菲特，每天早上五点钟天不亮就起床，去坐第一班公交车到威斯切特社区送邮报。如果他晚到了，好心的公交车司机会多等小家伙一会儿。他的公交月票卡编号总是001号，因为他总是第一个去买。下午放学后，再坐公交车回家，骑上自行车，到春谷社区接着送晚星报。每天两趟，风雨无阻，一天要送500多份报纸。小巴菲特报纸越送越老练，生意也越做越精。送报时顺便推销日历，还会问人家有没有过期的杂志，他帮忙回收。当时纸张紧缺，有些人把旧杂志扔在楼梯拐角，巴菲特就拿走顺便义务做清洁。卖废纸之前巴菲特会一本本检查杂志上的标签，看什么时候订阅到期，然后记在一个本子上，这是摩科崔尔出版社雇他做推销员专门发的记事本。他一户户做好清楚的档案记录，一看哪一户订期快要结束了，就去敲门推销新杂志。推销出一份杂志，可比送一天报纸挣的钱多。

在早期的投资活动中，巴菲特经营着11个合伙公司、超过100个投资者、接近400万美元的资金。令人难以置信的是，巴菲特仍承担事无巨细的工作，从打字、记账到申报税收、储蓄本息，不知疲倦，只是在想起来的时候才到咖啡馆胡乱打发一顿饭。

1962年，巴菲特以每股7.6美元的价格买下了位于马萨诸塞州的一个成衣制造厂，这就是目前大名鼎鼎的伯克希尔·哈撒韦公司的前身。从1956年至1969年的13年间，他取得了30.4%的年平均收益率，远远超过同期道·琼斯指数8.6%的年均增幅。在这13年间，道·琼斯工业指数下跌了5次，而巴菲特的合作投资公司则从未曾亏损。这几乎可以称之为“奇迹”的投资业绩来源于巴菲特勤奋的工作。他无时无刻不在工作，每天早上下床之前就在盘算如何赚钱。在投资迪斯尼公司前，他会一个人穿着格子西装带着公文包去看动画电影，只是为了了解票房情况。周末他与老朋友芒格各自带着家人去迪斯尼乐园，当孩子们玩得兴高采烈时，两人则从财务的角度对每项娱乐设施进行逐一分析。如此勤奋地工作又怎能不会成功呢！仅6年的时间，巴菲特的合作投资公司的规模就超过了恩师、老一辈华尔街投资圣手格雷厄姆，且在转瞬即逝的低迷期毫发未损。以后的故事众所周知，在47岁时，巴菲特已实现了他的一切梦想，他此时的身价高达7200万美元，而他所经营的公司市价已达到1.35亿美元，他是3家公司的CEO，成功买进和卖出了许多公司的股票，他最初的合伙人也都成了超级富翁。

子女们也继承了巴菲特勤奋的优点，各自为了自己的事业努力拼搏，不畏艰险，勇敢前行。女儿苏茜虽然是一名家庭主妇，但绝不是标准的家庭主妇，她积极地和父亲一起进行各种公益事业，运作自己的基金。

无论是在事业上，还是在学业上，勤劳都是不可或缺的重要推动力，很多名人取得的学识与其勤劳苦学的精神是分不开的。

孔子一生勤奋学习，到了晚年，他特别喜欢易经。易经是很难读懂的，学起来很吃力，可孔子不怕吃苦，反复诵读，一直到弄懂为止。因为孔子所处的时代还没有发明纸张，书是用竹简或木简写成的，既笨又重。把许多竹简用皮条编穿在一起，便成为了一册书。由于孔子刻苦学习，勤展书简，次数太多了，竟使皮条断了三次，“韦编三绝”这句成语就是用来传诵孔子勤奋好学精神的。还有战国时的苏秦，夜以继日地读书，实在太累了，就用锥子刺腿来使头脑清醒。汉代的孙敬，为了防止读书时打瞌睡，便用一根绳子把自己的头发系在房梁上，只要一打瞌睡就会被扯醒，这就是历史上“刺股悬梁”的故事。

历史上这些名人之所以取得成就，受人尊重，与他们勤奋好学是分不开的，“书山有路勤为径”，贪图安逸，性情懒惰的人是无法取得这样千古传颂的成就的。

智慧箴言

勤劳朴实、勤奋刻苦不但是中华民族的传统美德，也是世界范围内衡量人的品质和成就的统一标准。天道酬勤，上天眷顾勤劳的人，成功也亲近勤劳的人。一把钥匙开一扇门，但勤劳却是开启事业、学业、财富、智慧等成功之门的万能钥匙。

总是比别人多付出一些

巴菲特小时候靠做报童赚得了自己的第一桶金，其实报童这份工作与巴菲特后来此事的投资业相比是没有什么技术含量的简单工作，可恰恰就是这样的一份工作，教会了他很多的道理，人要学会思考、要懂得与人打交道，还有就是勤奋，比别人多付出一点点，就会在一点点的付出中增加一点点的成功。巴菲特做报童时每天要走5条线路递送500份报纸，主要是投送给公寓大楼内的住户，报纸有《华盛顿邮报》和《时代先驱者报》。

送报纸的时候，巴菲特通常在早上5:20出发，坐上开往马萨诸塞大街的公共汽车。有几次，巴菲特病了，他的母亲不得不代替他去送报纸。“取报纸、送报纸对他来讲真是太重要了。任何人都不敢碰他放钱的抽屉，一个硬币都不能动他的。”他的母亲说，“为了能够更好地利用时间从顾客那里收费，他发明了一个行之有效的出售杂志订阅的方案。他从被丢弃的杂志上撕下带有产品有效期的不干胶贴纸，把它们归类，然后在适当的时间请顾客从中选择要续订的刊物。”也许没有人会想到，就是这些薄薄的报纸，在半年内一共给巴菲特带来了1000多美元的收入。

在很多孩子还只知道玩耍的时候，青少年时代的巴菲特就从事了很多种职业，销售饮料、杂货店小伙计、送报员、高尔夫球童以及股票推销员等，他甚至还开了两家公司专门从事二手弹子机出租生意和出售二手高尔夫球，而且还用自己赚来的钱买了40英亩的土地成了小地主。早在9岁时，巴菲特就开始摆摊卖饮料，而且从通过统计自动售货机里各种饮料的瓶盖数，来推断哪种饮料更受欢迎。就是通过比别人多付出一些，这些不同种类的生意给巴菲特带来了不菲的收入，同时也进一步坚定了他未来从商的信心。他极度信赖数字，所有的决策都依赖于数字的推断。中学时期，他在商业和投资领域的天才已经被人们广泛关注。在毕业纪念簿上，老师和同学们给他的评语是“喜欢数学，是

一个未来的股票经纪人”。

投机取巧的人会看不起多付出的行为，巴菲特是个稳健的投资人，因此他是绝对不会投机取巧的。他懂得付出越多机会越多的道理、霍华德、彼得，还有苏茜，三个孩子也学到了这个真谛。尤其是霍华德，从事的工作异常艰苦，连巴菲特都不得不承认这一点，但霍华德工作总是非常勤奋，做得比别人要多。我们平时的工作也是如此，刚刚参加工作从事的都是一般性的职位，只有在工作中不断地通过比别人多做一点点以体现出自己的能力，最终才会获得重用。因为你每多做一点，就能够多一次显示自己是否胜任的机会。多付出一点点，得到的回报是强化了你的技能、增加了你的学识、获得了可以胜任更重要工作的经验等。

那些有着更高胜任目标的人，总是愿意多付出一些。一位哲学家问他的弟子知不知道南非树蛙的故事。哲学家说：“你可能不知道南非树蛙的事，但如果你想知道，你可以每天花5分钟的时间来查阅资料。这样，只要你持续不断地每天花5分钟的时间查阅相关资料，5年内你就会成为最懂南非树蛙的人，成为这个领域中的权威。到时候有人就会邀请你，听你对南非树蛙的讲解。”

成功者与失败者的差距，其实并不像大多数人想象的那样有一道巨大的鸿沟。成功者与失败者的差距体现在一些小事情上：每天比他人多做一点点，每天花5分钟的时间查阅资料，多打一个电话，在适当的时候多一个表示，多做一些研究……再看看你身边的同事、同学、朋友，你会发现，做得好的往往是懂得付出、愿意付出的人。每个人都是很平凡的人，人与人之间的差距并不大，在同一起跑线上起跑，跑在前面的不是一下子就到了前面，而是一步一步超越的，当落后者发现差距时，这个差距就已经很大了，再想奋起直追就很难了。跑在前面的人，仅仅是因为他们愿意每天都多付出一点点，一天、两天、三天、一个月、两个月、三个月，所反映出来的差距或许不大，但一年365天，天天如此，到最后的差距就很大了。因此，每天多做一点点，意味着什么呢？意味着改变自己。

智慧箴言

只要你每天多做一点点，每一天都是一个阶梯，一个进步。培育多付出一点点的心态、坚持多付出一点点的精神、养成多付出一点点的习惯，每天能让自己进步一点点，它最终必然会结成丰硕的成果，并给你以加倍的回报。

努力总会有收获

只要付出努力，总会有所收获，巴菲特成功的秘诀就是努力努力再努力。早在小的时候，巴菲特就显现出了这样的劲头。十二三岁的时候，小巴菲特开始做起了报童，送报是他人生的第一份工作，让他挣到了人生第一桶金，也是他股市第一桶金的投资灵感来源，是他后来成为世界首富非常关键的第一步。当时报纸是订了先送，到了月底再由送报的人收费。挨家挨户收费，早上太早人家没起床，白天来收人家可能外出不在。巴菲特想了一个办法，到了收费那几天，就在前台放个信封，订户路过时可以顺便交费。当时正是第二次世界大战期间，公寓里的租客流动性很大。有几次订户钱没付人就搬走了，去哪里了谁也不知道，钱只能由送报的小巴菲特垫付，这可让爱财如命的小家伙非常痛心。谁最清楚哪些人将要搬走呢？是开电梯的女服务生。于是小巴菲特就给女服务生一些小费，一听说谁要搬走就马上通知他，他赶紧上门收费。有一次《休斯敦邮报》的女老板霍比夫人也欠了报费没交，小巴菲特很生气：别人交得迟了，可以理解，你我可是同行啊，你们家几代人都是做出版生意的，你自己就有一家报社，最清楚我们这些送报的风里来雨里去有多么辛苦了，最不应该欠费了。小巴菲特打电话留言，托前台服务生传话，给她门口塞纸条，用各种各样的方法提醒她付费，都没有用。小巴菲特急了，一大早六点，砰砰砰敲开了她的房门，把收费的信封往她眼前一举，她只好乖乖付钱。小巴菲特当时还是一个十分害羞的小男孩，但谁要是欠了他的钱，再大的名人，他都会一点也不害羞地上门索要。这是我该得的钱，一分也不能少。有一次在股东大会上，有人问巴菲特，小孩子要学习投资，最好从什么事干起？巴菲特建议：“从送报纸开始，也许是一个好主意。”现在已经是新世纪，新时代，可以通过多种手段获得资讯，但巴菲特是从他个人的经验说的，其背后的意义是告诉大家，努力做好每一件事，就会向成功迈进一小步。

上学的时候，巴菲特也是一个非常努力和用功的孩子。1937年夏天，巴菲特进入罗丝黑尔小学上学。他非常聪明并且勤奋刻苦，他可以就美国城市人口问题滔滔不绝地谈上半天，他因学习成绩优异而跳了一级。所有了解巴菲特的人都能意识到他自身所具有的努力做事的非凡能力，但在巴菲特取得人们所公认的成功之前，那些与他只有泛泛之交的人却不会留意到这一点。巴菲特的事例提醒人们，他是一个靠自己的努力取得成功的人。

巴菲特后来对子女的要求也是如此，让他们自己去努力争取，三个子女没有任何“富二代”的优越感，巴菲特也几乎不给他们零钱花，即使是创业也是借款给子女，而且要付利息。不依靠父辈，自立自强是巴菲特教给子女的生存之道，三个子女很争气，都能靠自己的努力实现自己的人生目标。

我国历史悠久，名人辈出，纵观他们取得的成绩，无不与努力有关。晋朝的车胤、孙康、匡衡，家里都很穷，连点灯的油都买不起。夏天的晚上，车胤用纱布做成一个小口袋，捉一些萤火虫装进去，借着萤火虫发出的光亮看书；孙康在严寒的冬夜坐在雪地里，利用白雪的反光苦读；匡衡在墙上凿了个小洞，偷邻居家的一点灯光读书。成语“囊萤映雪”和“凿壁偷光”所讲的就是这几个故事。东晋大书法家王羲之自幼苦练书法。他每次写完字，都到自家门前的池塘里洗毛笔，时间长了，一池清水变成了一池墨水。后来，人们就把这个池塘称为“墨池”。王羲之通过苦练，终于成为著名的书法家，被人们称为书圣。明朝著名散文家、学者宋濂自幼好学，遇到不明白的地方总要刨根问底。有一次，宋濂为了搞清楚一个问题，冒雪行走数十里，去请教已经不收学生的梦吉老师。但老师并不在家，宋濂并不气馁，而是在几天后再次拜访老师，但老师并没有接见他。因为天冷，宋濂和同伴都被冻得够呛，宋濂的脚趾都被冻伤了。当宋濂第三次独自拜访的时候，掉入了雪坑中，幸被人救起。当宋濂几乎晕倒在老师家门口的时候，老师被他的诚心所感动，耐心解答了宋濂的问题，而宋濂最终成为了闻名遐迩的散文家！

智慧箴言

有句歌词为：“世间自有公道，付出总有回报。”人们或多或少都有走捷径的心理，但捷径并不是常理，也不常在，努力拼搏才是人生的主旋律。

巴菲特

给青少年的忠告

成功永远属于有准备的人

巴菲特在投资界的名头很大，这也是一点一滴积累起来的。巴菲特曾经多次表示，每个投资人都要有一张终生重大决定卡，卡上只打二十个洞就足够了。巴菲特说，几个正确的重大决定为他奠定了事业成功的基础。巴菲特做过几个错误的小决定，如果不是因为在正确时机做了几个重大投资决策，恐怕他也只会取得比一般人稍微好一点的成绩。这几笔大规模的投资包括美国运通公司、华盛顿邮报公司、可口可乐。他在1994年的伯克希尔年会上表示，他要找的是稻草堆，而不是稻草堆里的针，提前做好准备，试着每年都能想出一个轰轰烈烈的大点子。

成功永远属于有准备的人，巴菲特曾经给想在股市中挣大钱的年轻人提出忠告：先准备足够的会计知识，因为会计是一种通用的商务语言，通过会计财务报表，你会发现企业的内部价值，而冲动的投资人看重的只是股票的外部价格。不要急于购买某个公司的股票，在这之前应该多了解这个公司的情况。虽然有时候不能亲自去公司总部考察，但你可以给他们打电话进行了解，并认真阅读公司的年报。巴菲特认为，如果一个公司的年报让你看不明白，这家公司的诚信度就值得怀疑，或者是在掩藏什么信息，故意不让投资者明白。

巴菲特非常善于抓住机会，并且善于提前做好准备。巴菲特认为，当金融海啸来临时，现金在手想买什么股票就能买什么。因此他在投资生涯中总会保留一些实力，平时要备足资金，以便在股市下跌得厉害时有充裕的资金实现任何交易，为可遇而不可求的抄底机会做准备。

1987年10月19日，美国股市历史上出现了第一个“黑色星期一”，当天道·琼斯工业指数下跌了508点。正是从这时候开始，巴菲特看到他一直看好的可口可乐公司进入了价值投资区域，这才开始了大笔买入可口可乐公司股票的前期准备。实际上，几十年来可口可乐公司在巴菲特眼里一直是只优秀的

股票，该公司在20世纪80年代发生的巨大变化，巴菲特更是历历在目。既然如此，巴菲特为什么不早投资该股票呢？这就是他在提前做准备工作并随时等待时机的到来。1987年的美国股市暴跌，正好给巴菲特创造了一个良好的买入机会。当时的股市暴跌在其他投资者眼里几乎是一场灾难，只有巴菲特例外。当大多数人不看好可口可乐公司股票，认为该股票的市盈率、股价与账面价值比率、股价与现金流的比率相对来说都处于高位时，巴菲特开始了他的大手笔买入。1988年巴菲特开始买入可口可乐公司股票，并且于1989年继续买入，购买了8340万股可口可乐公司股票。到1989年年末，可口可乐公司股票在伯克希尔公司普通股投资组合中的比重高达35%。这充分显示了此时此刻巴菲特对这只股票的信心和决心。“成功永远属于有准备的人，”巴菲特说，“投资前的准备越充分，失误就越少。”

如果成功确实有什么偶然性的话，这种偶然的机会也只会垂青那些有准备的人！在对待子女的教育上，巴菲特也是提前准备，早下手，早引导，以便子女能早日自立。人都是有感情的，巴菲特对子女在金钱上再苛刻，也是出于教育子女的目的。巴菲特曾说，给孩子们留下无数的财富，不如教给他一份生存的技能。正是在这样的理念的指引下，巴菲特给子女准备的不是金钱，而是人生阅历，通过各种方式激励子女自我奋斗，有了这样的准备活动，子女们才能站住脚，撑起来。

你的头脑就是你最有用的资产，积极思考，创造性地改进，做好准备去把握每一个机会。如果一味地事前抱佛脚，做一天和尚撞一天钟，再小的机遇，再小的财富也不会留在你身旁，就更不要说大的机会和大的财富了。2002年7月1日欧元取代各国货币而成为欧洲统一货币，实际上早在此之前，有关统一欧洲货币正式的和非正式的、官方的和非官方的报道就有很多，但大多数人对此只是当做一个新闻看看罢了，并没有多想。恰恰就是欧元的出现，其中隐藏了无限的商机，但机会转瞬即逝，如果没有准备的话，就只有羡慕和慨叹的份了。有一位做箱包生意的中国商人提前准备，把握住了这次机会，获得了很大的收益。当他得知统一欧元的报道后就联想到，原有货币作废，统一启用欧元，势必货币尺寸大小不一样，那么，原来的钱包可能就不适合了。有了这样

的想法，他认为机会来了，通过各种途径事前取得了欧元的样式，知道了各面值欧元的大小，并根据欧元的大小生产了一大批钱包，了解了销售渠道，做好了各项准备工作。结果没有任何悬念，他成功了。由于提前准备了，在欧元统一后，他能迅速地供货，从而抢占了先机，等其他企业再开始生产时，市场的占有率和饱和程度导致他们已经无大利可赚取了。

智慧箴言

当机会来临，你要有所把握，每个人不能随随便便成功，得要有条件上的准备、心理上的准备，总之，有所准备，成功才会留下来，而不是离你而去。

不断地阅读和学习

世界时时在发展，刻刻在变化，只有不断地深造才能赶上时代的步伐，顺应时代的要求，进而有所成就。罗斯福总统曾说：“在你所在之地，用你身边所有，做你可以做的事。”毫无疑问，巴菲特对罗斯福这句名言奉行不渝。奥马哈为巴菲特提供一个稳定、舒适的家，他可以在那里专心做事，不受外界干扰。格雷厄姆在证券分析中写道：“成功的企业分析和成功的投资一样，都需要一个理性的环境，在稳定的价值标准下工作。”巴菲特深知，奥马哈对他的事业功不可没，“我在三个小时之内就可以到任何地方，不论是纽约或洛杉矶。这是个非常适合抚养小孩与长久定居的地方，在这里，你可以好好地思考，你会对市场有更深入的看法，因为你不会被各式各样的流言干扰，可以专心地坐在桌子前，看着资料好好思考，当你心无旁骛时，你会灵思泉涌。”

巴菲特成功的秘诀之一是热爱自己的工作，不断地学习。巴菲特的这种学习精神，不是说他规规矩矩地抽出时间来学习，而是学习始终伴随着他的生活和工作，任何时候都可以学习。知识来源于实践，每一次投资并不断总结经验都是在学习，人生处处皆学问。小时候做报童的工作经历就让他学会了勤奋、为人处世、努力工作等有价值的东西，而不是赚了1000美元。

巴菲特曾说，学习投资很简单，只要愿意读书就行了。学无止境，不要以为自己已经学得够多、够深，个人的能力是有限的，但知识是无限的且不断更新变化的，任何时候都要记得，不断为自己充电，这样才能获得足够的动力，为你的事业不断加油。巴菲特每天把大量的时间花在阅读上，恩师格雷厄姆是他崇拜的价值投资人，当然巴菲特阅读的不仅仅是格雷厄姆一个人的著作。正如巴菲特自己所言：“如果我只学习格雷厄姆一个人的思想，就不会像今天这么富有。”

巴菲特阅读最多的是企业的财务报告，他不仅仅阅读上市公司年报这些

公开披露的信息，还会阅读非常多的相关书籍和资料，并且进行调查研究，寻找年报后面隐藏的真相。

在1999年伯克希尔股东大会上，查理·芒格说：“我认为我和巴菲特从一些非常优秀的财经书籍和杂志中学习到的东西比其他渠道要多得多。我认为，没有大量的广泛阅读，你根本不可能成为一个真正的成功投资者。”可见，巴菲特的投资成功秘诀是大量阅读。巴菲特向投资者推荐了五部值得学习的书籍，其中两部是巴菲特的恩师格雷厄姆的著作，《证券分析》和《聪明的投资者》。巴菲特认为每一个投资者都应该阅读《证券分析》10遍以上，称赞《聪明的投资者》为有史以来最伟大的投资著作。一部是费舍尔著的《怎样选择成长股》，巴菲特称自己的投资策略是85%的格雷厄姆加15%的费舍尔。他说：“运用费舍尔的技巧，可以了解这一行，有助于做出一个聪明的投资决定。”还有两部是世界第一CEO杰克·韦尔奇著的《杰克·韦尔奇自传》和《赢》。巴菲特认为杰克·韦尔奇是管理界的老虎伍兹，所有CEO都想效仿他。他们虽然赶不上他，但是如果仔细聆听他所说的话，就能更接近他一些。对于《赢》这部著作，用巴菲特的话讲，有了《赢》，再也不需要其他管理著作了。

学如逆水行舟，不进则退。“忙得没时间看书”这只是一个借口，只要想看书，时间总会挤出来的。自己不学习了，将会被他人赶超，被时代所淘汰。汽车大王福特年少时，曾在一家机械商店当店员，周薪只有2.05美元，但他却每周都要花2.03美元来买机械方面的书。当他结婚时，除了一大堆五花八门的机械杂志和书籍外一无所有。就是这些书籍，使福特向他向往已久的机械世界迈进，开创出了一番大事业。功成名就之后，福特曾说道：“对年轻人而言，学得将来赚钱所必需的知识与技能，远比蓄财来得重要。”

在学校学习仅仅是一个方面，更多的还要靠自学。平时自己可以多读书。书，是向导，它能引导人步出许多误区，步入辉煌，它会使你的智慧展露光芒，也会给你种下希望的种子。思想和学识需要靠不断地积累、积累再积累，学习、学习再学习而得到提升，否则，思维干涸，意志暗淡，岁月也会失去斑斓的色彩。发表过《进化论》的达尔文就说过：“我的学问最有价值的全

是自己苦读学来的。”

智慧箴言

学校的教育只是学习的一个阶段，对我们更有价值的，是要养成不断自我学习的习惯，坚持求学的态度。只要你肯学，学习是随时随地的，不断地为自己充电，自己才能变得更亮。学习永远不能停止。

用坚持浇灌理想之花

沃伦·巴菲特曾经说：“我遵循所有的规则，所有人都可以做到，它其实不需要什么天赋，它只需要你有坚持不懈的精神。”巴菲特在回答记者提问时告诫说：“在价值投资中间，你买的不再是一个股份，而是生意的一部分，你买的公司的意义，不是为了在下个星期、下个月或者下一年卖掉它们，而是你要成为它们的拥有者，利用这个好的商业模式将来帮你挣钱。”

有一次，巴菲特在父亲的一个朋友家里突然语惊四座，宣布自己要在30岁以前成为百万富翁，“如果实现不了这个目标，我就从奥马哈最高的建筑物上跳下去。”为此，巴菲特决定一试身手，自己开公司。一群亲朋凑了10.5万美元，其中有巴菲特的100美元，成立了他的第一家公司——巴菲特有限公司。创业之初巴菲特非常谨慎，在不到一年的时间内，他已拥有了五家合伙人公司。当了老板的巴菲特整天躲在奥马哈的家中，埋头在资料堆里。他每天只做一项工作，就是寻找低于其内在价值的廉价小股票，然后将其买进，等待价格攀升，这正是格雷厄姆教给他的秘诀。这些远远低于其营运资本的股票果然为他带来了丰厚的利润。

1957年，巴菲特掌管的资金达到30万美元，年末则升至50万美元。之后，巴菲特合伙人公司的资本达到了720万美元，其中有100万美元是属于巴菲特个人的。当时他将几个合伙人公司合并成一个“巴菲特合伙人有限公司”，最小投资额扩大到10万美元。巴菲特的公司业绩高出了道·琼斯工业指数20.47个百分点，而巴菲特本人也在当年的《奥马哈先驱报》上获得“成功的投资业经营人”的名头，兑现了他的百万富翁“狂言”。之后的事情，大家也都知道，当股市一片凯歌的时候，他却清算了自己的合伙公司，后收购伯克希尔公司，由此开始了自己的资本扩张之路。正是懂得坚持，坚持自己的目标，坚持自己的理想，坚持实践，巴菲特才走到了今天，实现了自己的人生理想。

坚持不懈的道理很简单，通俗易懂，但遇到诸多障碍，面对困难险阻，即使懂得这个道理的人也可能打起退堂鼓。所以，我们学习他人的事迹，不是知道了怎么做就可以了，还应确实地付诸实践，理解是一个层面，行动则是更深的层面。欧洲文艺复兴时期的著名画家达·芬奇，从小爱好绘画。父亲送他到当时意大利的名城佛罗伦萨，拜名画家佛罗基奥为师。老师要他从画蛋入手。他画了一个又一个，足足画了十多天。老师见他有些不耐烦了，便对他说：“不要以为画蛋容易，要知道，1000个蛋中从来没有两个是完全相同的；即使是同一个蛋，只要变换一下角度去看，形状也就不同了，蛋的椭圆形轮廓就会有差异。所以，要在画纸上把它完美地表现出来，非得下番苦功不可。”从此，达·芬奇用心学习素描，经过长时期勤奋艰苦的艺术实践，终于创作出许多不朽的名画，达·芬奇画蛋的故事也广为传颂。曾两次获得诺贝尔奖的居里夫人，从上千吨的矿石中才提炼出几克的“镭”，千吨和几克，两者的重量相差悬殊，如果没有坚持，居里夫人也不能取得成功。世界无产阶级革命运动导师马克思花了40多年的时间，在大英博物馆翻阅了大量的资料，他所坐的位子下水泥地上竟磨掉了一层水泥。通过他不懈的努力，马克思终于著成了《资本论》。

智慧箴言

很多时候，我们离成功仅有一步之遥，却因为面对困难没有坚持而功亏一篑；或者之前的坚持经不起磨难的考验，因最后一步没有迈出去而与成功失之交臂。虽然做出了正确的决定，却没有得到成功，就是因为缺少一份坚持的力量。只有坚持，理想之花才不会凋零。

执著于自己的梦想

不少享受父辈恩惠的人早年享尽荣华，不知人间疾苦。可作为亿万富翁巴菲特的儿子，彼得成长的环境却并非“衣来伸手、饭来张口”。他回忆说，父亲非常反感溺爱孩子的做法，巴菲特把“金汤匙”比作插在“富二代”背后的“金匕首”，只会让孩子产生优越感而且追逐金钱所带来的权力，这样的“富二代”难以自力更生，也缺少对自我成就的追求，最终可能会深受其害。巴菲特也表示，不会把财产留给子女，平时对子女要钱花也很苛刻，可他给盖茨基金会的钱就达数百亿美元。他是想教育子女，去开创自己的人生，追求自己的梦想。

彼得是个音乐天才，奥斯卡最佳影片《与狼共舞》的舞蹈场景配乐就是他的杰作。然而从心所愿并非易事，彼得与其他年轻人一样，也经过了艰辛的奋斗历程。彼得19岁时，巴菲特给了他价值9万美元的股票。在斯坦福大学毕业后，彼得来到旧金山自己闯天下，没向父亲要钱，而是自己打工养活自己。收入不高，只能居住在一个放了乐器之后屋里已没多少空间的小公寓里。

彼得回忆往事时说，自己从事音乐的职业生涯是从为一家地方电视台写曲子开始的，那时他非常迷惘，但决定找回自我、找回自信。而正是在这样的经历中，彼得加深了对人生价值的理解以及在生活中如何把握全局。虽然很多人认为巴菲特会让自己最喜欢的小儿子也从事投资生意，但巴菲特最终并没有逼彼得走上金融投资的职业道路，而是成全其音乐梦想。彼得认为，父亲灌输的对财富的看法和目光长远的理念帮助他克服了早年闯荡的艰辛。追求自己的梦想，做自己喜欢的音乐，彼得在美国各地用音乐和演讲来谈自己的人生，反对奢侈浪费的消费主义以及人类对地球环境的破坏。此外，彼得也热衷于慈善事业，他的基金会在拯救女孩计划上花掉6000万美元，主要是用来帮助女孩对早婚早孕和不安全性行为说“NO”，而对教育和其他的公平权利说“Yes”。

彼得还计划耗资1500万美元在西非成立保护女孩计划，防止当地的女孩受到暴力侵害。

从彼得身上看不到“富二代”的傲慢与阔绰，更多的是朴实友善，他表示会像父亲一样投身慈善事业。他在书中写道：“经济浪潮起起伏伏，唯有人的价值观是最稳定的货币，并为我们带来最丰厚的回报。”

有梦想，就要去追求。费罗伦丝·查德威克是个喜欢挑战的人，她是第一位游过卡特林纳海峡的女性，而且比男子的纪录还快了大约两个小时。取得这个成绩不是一次性完成的，但因为心中有梦想，促使她第二次横渡，终获成功。

1952年7月4日清晨，加利福尼亚海岸笼罩在浓雾中。在海岸以西21英里的卡特林纳岛上，34岁的费罗伦丝·查德威克涉水进入太平洋中，开始向加州海岸游去。要是成功了，她就是第一个游过这个海峡的女性。在此之前，她是从英法两边海岸游过英吉利海峡的第一个女性。那天早晨，雾很大，她连护送她的船都几乎看不到。时间一个小时一个小时过去，千千万万人在电视上注视着她们。有几次，鲨鱼靠近了她，被人开枪吓跑了，她仍然在游。在以往这类渡海游泳中她的最大问题不是疲劳，而是刺骨的海水。15个小时之后，她被冰冷的海水冻得浑身发麻。她的母亲和教练在一条船上，他们告诉她海岸很近了，叫她不要放弃。但她朝加州海岸望去，除了浓雾什么也看不到。她知道自己不能再游了，就叫人拉她上船。上岸后，她渐渐觉得暖和多了，但却开始感到失败的打击。人们拉她上船的地点，离加州海岸只有半英里！查德威克一生中就只有这一次没有坚持到底。2个月之后，她成功地游过了同一个海峡。

很多人都有自己的抱负、自己的理想，说起来激情无限，可真正去实现时，就未必这么有激情了。梦想不是幻想，需要去追求、去实现。拟定了可行性目标，就要凝聚向前的力量。很多成功者，他们的起点并不比普通人高，有的甚至身处逆境，经受着压力和羞辱，之所以成功，是因为他们勇于追求自己的梦想，不畏艰难险阻。梦想不是梦，追求不懈终成现实，但如果不去追求，就真的只是个梦而已。

智慧箴言

每个人都有梦想，我们甚至希望拥有一盏阿拉神灯，用手摩擦唤醒里面的精灵，来帮助我们实现心中的愿望。但这只是一个美丽的神话，自己编织的美丽梦想，还需要自己努力去追求，行动吧，不要停留在口头上。

挖掘潜力，做适合自己的事

每个人都有自己的潜质，不论高低，只要努力实践，就能不断发掘它，并将潜力变成现实。巴菲特1930年出生于美国内布拉斯加州的奥马哈市的证券推销员家庭，从小就对数字着迷，有赚钱的强烈欲望。受家庭影响，他对股票特别喜爱，当其他孩子还在玩飞机模型、玩棒球或赛马的时候，他却一门心思盯着华尔街的股市图表，像大人一样，专心致志地画出各种股票价格波动的曲线，画得像模像样，使得父母惊叹不已。巴菲特天生就是一个从事投资事业的料，从小时候开始，就不断地挖掘和培养这种潜力，这为他以后的投资之路打下了良好的基础。“既做自己喜欢的事情，又能赚钱，是很快乐的事情。”巴菲特曾经这样表露过自己的心声。

11岁时，巴菲特就鼓动姐姐与自己共同购买股票，他们合资买了“城市服务”优先股，每股38美元。他满怀信心地等待出手赚钱。然而，该股不断下跌，姐姐很气愤，不断埋怨他选错了股。值得庆幸的是，该股价格很快反弹，上涨到每股40美元，小巴菲特沉不住气了，将股票全部出手。之后巴菲特不断地在股市中尝试，不断总结经验，加上父母的指点，小获成果。初中刚毕业，他就用炒股赚的钱在拉斯维加斯州购置了一块40亩的农场，成为一个小地主。进入高中，巴菲特一边学习，一边炒股，兴趣越来越浓，越来越倾向到大学攻读金融学。21岁时，巴菲特在股市获利达9800美元。

大学期间，巴菲特特别醉心投资之道，成为金融教父——本杰明·格雷厄姆教授的得意门生。巴菲特大学毕业，跟着格雷厄姆教授一段时间后，他决心开创自己的事业，开了一家巴菲特投资有限公司。创业之初，纽约证券市场处于熊市，巴菲特将主要精力用来创办实体，收购了伯克希尔公司，小有积累，但是没有富起来。一段时间后，他果断地回到股市中，以伯克希尔公司为平台开始了资本投资之路。他密切关注股市的发展，精心挑选股票，同时经常

进行实地考察与分析比较。最终打造了一个属于巴菲特传奇的金融帝国和投资神话，个人财富超过比尔·盖茨成为新的世界首富。

巴菲特在子女的教育上也是在潜移默化地挖掘每个孩子的潜力。虽然自己的父亲腰缠万贯，但巴菲特的子女并没因此得到金钱上的帮助。巴菲特是想让孩子们自己去争取，而不是坐享其成。通过自我奋斗的过程，挖掘自身的潜力，寻找自己的人生。巴菲特的每个子女在成长的过程中都找到了适合自己的人生之路。长女苏茜生于1953年，是个有追求的家庭主妇，积极地做慈善事业。长子霍华德生于1954年，和父亲巴菲特长得很像，戴着一副20世纪70年代风格的运动型眼镜，从事农业耕作，经常到非洲出差，默默参与一场全球对抗饥饿的战争。小儿子彼得还算小有名气，生于1958年，是一名音乐人，为音乐而生。

巴菲特学成毕业时，他获得了最高成绩A+，可以说是一名高材生。按照多数中国父母的做法，一定要子女也读大学，读硕士，甚至读博士。然而，巴菲特不是这样，他告诉子女们的是，做适合自己的，并非读了大学就会成功，自己还得善于挖掘属于自己的东西。巴菲特的三个子女都考取了大学，但都在毕业拿到学位前就退学了。长女苏茜是从加州大学退学的；霍华德在奥古斯坦那大学念了1年，又在加州大学待了1年；而小儿子彼得曾经在斯坦福大学念了1年半。

巴菲特的三个孩子，论事业、论地位、论声誉都不及巴菲特，在芸芸众生中只不过是一个小人物，如果不是因为巴菲特，或许人们不会关注到他们的存在。但他们每个人都找到了自我，找到了自己的价值，找到了自己的道路，并充分发挥着自己的价值。

的确，每个人的潜力在等待自己的开发，通过虚心求教不断提升自己的能力，通过实践活动不断提高自己的水平。不要有过多的抱怨，不要抱怨不公、抱怨不足，自我完善才是硬道理。巴菲特也是一样，没有小时候不断挣钱的实践活动，没有小时候认真学习《赚到1000美元的1000招》，即便他从小具有对数字的痴迷，有计算的天赋，如果得不到很好的挖掘和发挥，也很难取得日后的成功。

智慧箴言

每个人都有属于自身的潜力，蕴藏在你的思想和行动当中，你是否注意到它的存在了？现在你已经知道了，那好，请不要浪费了它。不断地勤奋努力，不断地学习实践，去挖掘它，去塑造它，去发挥它，找到属于自己的发展空间吧。

要相信一切都有可能

哥伦布曾经说，世间的事非常奇怪，越是人们认为不可能的，做起来就越顺畅。哥伦布用自己从西班牙往西航行从而到达东方的事实证明了这句话。可是在他死后，人们很快就忘记了这个道理。直到500年后的20世纪，华尔街上的美国人巴菲特再一次想起并证明了它。

巴菲特以100美元起家，通过投资股票，成为了新的世界首富，财富总额已经达到数百亿美元，超过连续13年排名富豪榜榜首的微软创始人比尔·盖茨。还在小时候，巴菲特就怀有将来成为富豪的梦想，并积极实践。《赚到1000美元的1000招》一书熟背于心，不放过任何一个赚钱的机会，在家门口摆摊，到高尔夫球场拣球，贩卖口香糖、可乐，出租子弹机，送报纸等。或许人们会想这只不过是小打小闹、小商小贩，和以后的投资和经营公司简直无法相提并论。但就是凭着这些积累，成就了他的富豪之梦。一切皆有可能，不要忽视细小琐碎的事情。

巴菲特出生时，正赶上经济萧条时期，上学时看似有些不太合群，梦碎哈佛商学院，不敢在公开场合演讲，所有这些不利因素的存在，谁能想象得到小巴菲特未来的身价呢。一切皆有可能，只要有梦想，肯追求，关键是相信自己一定行。

在1973年，曼图阿农场即将破产，其股价暴跌。当时，全世界没有一个人认为这只股票有可能再复苏或者是曼图阿农场不会破产。但巴菲特的思维跟别人不一样，他是这样想的：越是在人们对某一股票失去信心的时候，这只股票就越可能是一个值得一挖的大金矿。果然，在他以5美分的极低价格买入1万股之后，没过5年，他就净赚了4700万美元，从而一下子成了众所周知的富翁。

在非洲中部干旱的大草原上，有一种体型肥胖臃肿的巨蜂。巨蜂的翅膀非常小，脖子也很粗短。但是这种蜂在非洲大草原上能够连续飞行250公里，

飞行高度也是一般蜂类所不能及的。这种蜂被科学家称为“非洲蜂”。根据生物学的理论，这种蜂体型肥胖臃肿而翅膀却非常短小，在能够飞行的物种当中，它们的飞行条件是最差的。从飞行的先天条件来说，它们甚至连鸡、鸭都不如；从流体力学来分析，它们的身体和翅膀的比例根本是不能够起飞的，即使人们用力把它们扔到天空去，它们的翅膀也不可能产生承载肥胖身体的浮力，会立刻掉下来摔死。但事实恰好相反，非洲蜂不仅能飞，而且是飞行队伍里最为强健、最有耐力、飞得最远的物种之一。非洲蜂虽然先天条件不足，但它们为了生存必须学会飞行，才能够在气候恶劣的非洲大草原活下去。

我们常常抱怨自己的起点低，背景差，没有足够的资金实力，没有较广的人际关系，觉得自己不能办成某件事，因而放弃了追求和梦想。你可以想想非洲蜂，再比比自己，条件差不是关键，关键是你是否有信心、有恒心、有决心，每个人都可以像非洲蜂一样展开理想的翅膀高飞远行。

不好的也能变好，有句古话“否极泰来”。不要认为不可能，而是一切皆有可能。一位法国小男孩，因为从小就喜欢玩电脑，刚刚7岁的他便创办了一个专门提供玩具信息的网站。很自然，没有谁会把他放在眼里，更没有哪家同类公司会将一个乳臭未干的孩子当成竞争对手，同样，也没有哪家行业公司肯来找他签订行业约束条款。人们都认为，这个网站只是一个小孩的游戏，成不了什么大气候。可谁知这个小男孩却把网站做大了，他10岁时，通过广告收入成了全法国最年轻的百万富翁。

看来，一切皆有可能这句话的确有道理。有的人在成才之前被他人否定过，有的事情在做成之前被认为不可能过，“可能”和“不可能”只不过是辨证的两个方面，行与不行、成与不成，并无定数，关键在你自己，可能的会变成不可能，不可能的也会成为可能。

智慧箴言

一切皆有可能，是强者，不可能的事情就会变为可能；是弱者，很可能的事情也会办不成。是强是弱，看你是否勇于挑战，勇于超越。每个人都可能成为巴菲特，一切皆有可能，相信自己。

不要为失败找借口

巴菲特一直是投资界的神话，成为投资者追捧的精神领袖。很多人愿意一掷千金与巴菲特共进一顿午餐，即便这么昂贵的午餐也未必能排得上号。

巴菲特创造了投资神话，但他也并非每一次投资都是成功的，之所以巴菲特能取得整体上的成就，是因为他敢于承认错误，不为自己的失败找借口。

股神也有失手的时候。在20世纪80年代，巴菲特入股美国航空公司，但是该公司股票随即出现暴跌。巴菲特说，刚付了款，公司股价就暴跌了，从此一蹶不振。为此，巴菲特还在电话语音箱留言自嘲说：“我是沃伦·巴菲特，我是一个飞机狂。”这个幽默的自嘲实际是巴菲特勇于承认错误，不为自己的失败找借口，不为自己辩护。此外，巴菲特还曾公开承认，投资康菲石油公司是个错误。

虽然巴菲特执掌的伯克希尔·哈撒韦公司同样没有逃脱2008年金融风暴的影响，但对于动辄亏损的投资家来说，他的业绩仍然值得称道，在2008年该公司账面价值只下降了9.6%。时至今日，从长期投资来看，这一领域内仍然无人能胜过巴菲特。在他漫长的投资生涯中，这也许算是他第3次经历股市危机，虽然相比于别人仍然优秀，但这一次可能是他表现最差的一次。巴菲特旗下公司的上一次账面亏损出现在2001年，当时账面价值下降了6.1%。78岁的巴菲特毫不避讳自己的失误，他在致股东的信中说：“2008年，我在投资方面干了不少蠢事。我至少犯了一个重大错误，还有一些错误不那么严重，但也造成了不良后果。此外，我还犯了一些疏忽大意的错，当新情况出现时，我本应反省自己的想法，迅速采取行动，但我却束手不前。”他说到的其中一大错误就是在国际油价接近空前新高时买进康菲石油股票。

巴菲特一直把买股票和选妻子相提并论，认为其道理相同，妻子是要找白头偕老的，股票要找长期持有的。但在婚姻生活上，他实际上不是一个成功

的人。巴菲特有过两次婚姻，原配苏珊是在巴菲特21岁时和他结的婚，婚后两人住在一套每月65美元租来的三居室公寓里，房间很破败，经常有老鼠出没。在日常生活上，可以说，巴菲特完全依赖于苏珊。苏珊以丈夫会在储到800万~1000万美元身家时离开投资工作。可巴菲特全部身心都投入到投资经营上去了，投资步伐有增不减。随着巴菲特专注于投资活动而疏于照顾家庭，苏珊也越来越多地投入到社区生活。

1977年时巴菲特已经有7200万美元的家产，苏珊到旧金山探望朋友，因喜爱当地艺术和接近在斯坦福大学读书的小儿子，于是决定在当地买屋定居。她其后回到奥马哈，请朋友孟克斯不时代为照顾丈夫，结果，孟克斯渐渐变成巴菲特的同居女友。从此两人开始分居，但他们仍旧是夫妻。尽管分居多年，巴菲特一直对苏珊怀有深厚的感情。2004年7月29日，苏珊因病去世，享年72岁。2006年巴菲特才正式与同居女友结婚。

在谈及自己的婚姻生活时，巴菲特丝毫不为自己掩饰，他说，与原配分开是他一生的遗憾。回忆起原配夫人苏珊在1977年独自从内布拉斯加州搬到加州，巴菲特说：“那件事情本不该发生，那是我犯的最大错误。”

失败了就是失败了，没有什么好掩饰的，也没有什么丢人的，敢于承认错误是以后不再犯同样错误的信心保证。相反的，每次失败了都找一个借口为自己辩护，为自己解脱，安慰自己，成功也就渐行渐远。只要不抱着找借口的心态去办事，事情往往能办成。

在生活中，由于事情太过艰难而屡战屡败，于是越来越倦怠、泄气，最后半途而废。可是到后来人们会发现，如果不为失败找借口，如果能再坚持久一点，如果能看得更远一点，就会获得成功。保持一颗积极、绝不轻言放弃的心，鼓足勇气，敢于接受和正视失败，才会等到成功到来的那一天。

有些人做事不顺心时，就会唉声叹气，怨天尤人。正因为他们将精力与时间都花在寻找一个更好的借口上，而不是在失败后积极查找原因，寻求解决方法，总结教训。因此，即使下一次重新开始，失败仍然会找到他们。相反，那些成功人士在遇到困难时，总是在想办法解决，而不是为自己找一堆无用的借口。他们知道借口是事业成功的最大障碍，凡事要从自己的身上找原因，而

不是怨天尤人。巴菲特给了我们这样的启示，巴菲特的子女也从父亲那里学到了这些。

智慧箴言

不找借口，就是敢于挑战困难；不找借口，就是勇于拼搏向前。失败的借口有很多，但成功的原因却只有一个，那就是勇于挑战，正视失败，不言败，不放弃。抛弃借口，就是迈向成功。

勇于开拓进取

勤劳不只是体力上的，思想上也要勤劳，要勇于思考、勇于开创、勇于向前。小巴菲特在将《赚到1000美元的1000招》一书熟烂于心时，他可不是为了只是看看书，或者在别人面前炫耀自己的记忆力有多么的出色。小巴菲特心里想的是如何运用它，去赚每一分钱，实现自己成为富豪之梦。成功者和失败者的差别之一就是，失败者仅仅停留在思想上，停留在计划中；而成功者不但有思想有计划，主要的是去实践它。巴菲特的成功是和他勇于开创的精神分不开的，《赚到1000美元的1000招》一书只是教给了他方法，教给了他灵感，真正融汇成属于自己的东西，靠的是巴菲特自己的开创。卖口香糖、送报纸等这些最初的付诸实践，是巴菲特财富之梦的开始，踏出了第一步，第二步也就接踵而来。巴菲特开创了自己的局面，这个局面也随着他的不断开创而扩大，收购濒临破产的伯克希尔公司、投资可口可乐等，一步步打造了投资史上的辉煌和成就。

大儿子霍华德32岁那年卖了祖父给他的股票，买了一台推土机，开始了开凿挖掘事业。后来他租用父亲巴菲特出资购买的农场，加入伊利诺州谷物加工处理大厂公司董事会，并成为公司的副总裁，开启了他关注农业的全球视角。通过不断的尝试，霍华德找到了自己喜欢的事业，并继续在农业的道路上不断开创，这是父亲教给他的做人法则之一。

有这样一个小故事，说明了勇于开创将带给你光明的前途。

在一次公司的工作例会上，总经理特意向全体员工宣布了一条纪律：“谁也不能进保安科旁那个破烂的房间。”但是，他没有解释为什么。当时大家也没在意这条与自己毫无关系的纪律，此后也没有人违反这条“禁令”。

5个月后，公司招聘了一批新员工。在全体员工大会上，总经理再次将上述“禁令”予以重申。这时，一个新来的年轻人在下面小声嘀咕了一句：“为

什么？”总经理听了后并没有因为这位新人的不礼貌而恼怒，只是满脸严肃地答道：“不为什么！”

回到岗位上，那个年轻人百思不得其解，还在思考着总经理为什么要这样做。同事则劝他只管干好自己的那份差事，别的不用瞎操心，因为“听领导的，总是没错”。难道那破房还装有金子不成？那个年轻人偏偏来了犟脾气，非要把事情弄个水落石出不可。于是他决定冒着被炒鱿鱼的危险，去那个房间探个究竟。

这天中午，他趁其他同事还在休息时，悄悄来到那间房门前。轻轻地叩了叩那扇门，没有反应。年轻人不甘心，进而轻轻一推，虚掩的门开了，原来这扇门并没有上锁。房间里没有任何摆设，只有一张陈旧的桌子。年轻人来到桌旁，看到桌子上放着一张纸牌，上面写着几个字——“请速将纸牌转递给总经理”。

年轻人拿起满是灰尘的纸牌，似乎明白了什么，走出房间，乘电梯直奔10楼总经理办公室。当他自信地把纸牌交到总经理手中时，仿佛期待已久的总经理一脸笑意地宣布了一项让年轻人感到震惊的任命：“从现在起，你被任命为推销部经理助理。”

在后来的日子里，年轻人果然不负所望，不断开拓进取，把销售部的工作搞得红红火火，并很快被提为销售部经理。事后许久，总经理才向众人做了如下解释：“这位年轻人不为条条框框所束缚，敢于对上司的话问个‘为什么’，并勇于冒着风险走进某些‘禁区’，这正是一个富有开拓精神的成功者应具备的良好素质。”

勇于开创，就意味着不断突破，不断创新。一个公司的经营要不断创新，这样才能满足客户的需求；一个公司的产品要不断创新，这样才能不断地抢占市场；一个人也要不断地创新，有新思想、新思路、新想法，这样才能保持活力，适应发展的需要。惠普公司在2009年第一季度，在亚太区的市场份额达到14.6%，成为亚太区市场第一名。同时据国际数据公司统计，第一季度，其在美国的个人电脑销量也超过戴尔公司。在当时金融危机如此严峻的市场环境中，一个企业能够取得如此成绩实属不易。这样的好成绩，都来源于不断开

拓和创新。

在平时的工作和学习中，大多数人因循守旧，墨守成规，自然大多数人是普普通通的人，但杰出的人总是喜欢问为什么，总是勇于开创。在我国改革开放的初期，大多数人是难以割舍和放弃当时自己的铁饭碗的，规规矩矩上下班。勇于开创的人则能顶住来自亲朋好友的压力，辞职下海，在市场浪潮中拼搏进取，他们也因自己勇于开创的做法，很快成为当时令人羡慕的“万元户”。勇于开创是成功者应当具有的品质，巴菲特这个投资界的神话，就是用开创在演绎着自己的传奇，他也将这个品质身教给子女们。

智慧箴言

勇于开创，突破自我，突破成规，需要自己下定决心，所以开创需要用“勇于”来修饰。迈出这一步确实有些不容易，但如果你迈出了这一步，第二步就不是问题了，你迈出了这一步，就会发现不同的风景，不同的世界。成功的大门没有上锁，虚掩在你的面前，就看你敢不敢去叩开它。

第八章

缺什么也不要缺少好心态

心魔，心魔，心态不好，怨气、烦躁、悲观、消沉、沮丧接踵而来，就真的成了魔，遭受坏心态的折磨。心境，心境，心态好，乐观、豁达、开朗、向上、洒脱蜂拥而至，这是一种境界，让你享受鸟语花香。巴菲特也遭受过挫折，遇到过障碍，听到过嘲讽，经历过失败，如果没有一个自我调整的好心态，或许就不会有巴菲特的成功。巴菲特很出名，但你未必知道他的子女有几个，未必知道他们叫什么名字，未必知道他们从事什么工作。但有一点可以肯定，巴菲特的子女们都有一个好的心态，这是父亲传输的人生阅历。

有好心态就会有好运气

有这样一则故事，说明了心态对一个人行为和意识的影响。

弗洛姆是美国一位著名的哲学家和精神分析心理学家。一天，几个学生向他请教：心态对一个人会产生什么样的影响？他微微一笑，什么也不说，就把他们带到一间黑暗的房子。在他的引导下，学生们很快就穿过了这间伸手不见五指的神秘房间。接着，弗洛姆打开房间里的一盏灯，在这昏黄如烛的灯光下，学生们才看清楚房间的布置，不禁吓出一身冷汗。原来，这间房子的地面就是一个很深很大的水池，池子里蠕动着各种毒蛇，包括一条大蟒蛇和三条眼镜蛇，有好几条毒蛇正高高地昂着头，朝他们“滋滋”地吐着信子。就在这蛇池的上方，搭着一座很窄的木桥，他们刚才就是从这座木桥上走过来的。

弗洛姆看着他们，问：“现在，你们还愿意再次走过这座桥吗？”大家你看看我，我看看你，都不做声。

过了片刻，终于有3个学生犹犹豫豫地站了出来。其中一个学生一上去，就异常小心地挪动着双脚，速度比第一次慢了好多；另一个学生战战兢兢地踩在小木桥上，身子不由自主地颤抖着，才走到一半，就挺不住了；第三个学生干脆弯下身来，慢慢地趴在小桥上爬了过去。

“啪”，弗洛姆又打开了房内另外几盏灯，强烈的灯光一下子把整个房间照耀得如同白昼。学生们揉揉眼睛再仔细看，才发现在小木桥的下方装着一道安全网，只是因为网线的颜色极暗淡，他们刚才都没有看出来。弗洛姆大声地问：“你们当中还有谁愿意现在就通过这座小桥？”

学生们没有做声，“你们为什么不愿意呢？”弗洛姆问道。“这张安全网的质量可靠吗？”学生们心有余悸地反问。

弗洛姆笑了：“我可以解答你们的疑问了，这座桥本来不难走，可是桥下的毒蛇对你们造成了心理威慑，于是，你们就失去了平静的心态，乱了方

寸，慌了手脚，表现出各种程度的胆怯——心态对行为当然是有影响的啊。”

如果我们在通过人生的独木桥时，能够忘记背景，忽略险阻，专心走好自己脚下的路，我们也许能更快地到达目的地。

“股市有风险，入市须谨慎。”这是每个股民耳熟能详的一句话，提示着投资者应关注风险。巴菲特的传奇和成功也绝非偶然，在投资领域取得如此骄人战绩是因为他有一个好的心态，自然好运就来了。许多股民整天看大盘，时时算股价，天天挣差价，到头来也只是一介小股民。巴菲特的成功之道是什么呢？巴菲特之所以成为股神，就是因为到了“不看股票价格，不想股票价格，并且不做股票差价”的境界。这是一种最适合炒股的心态，也即巴菲特倡导的长期持股的理念，从某种程度上讲，巴菲特做的是实业，而不是资本。好的运气是由好的心态带来的。如果一个人在投资股票上起起伏伏、跌跌撞撞，心情弄得一团糟，他就很难理性地看待问题，投资损失也自然在所难免。巴菲特在投资上的好运是由好的心态不断积累起来的，好的心态促成巴菲特一笔又一笔投资的成功，一笔又一笔投资成功的积累就给巴菲特带来了巨大的好运，成就了其投资传奇。这是巴菲特通过运用自己的智慧获得的，是修炼自己的好心态获得的。

生活在同一个世界上，有的人过得幸福、快乐、富有，有的人却一直生活在烦恼和贫困之中。这是为什么呢？其实，人与人之间原本没多大区别，只是由于各自心态的不同而导致了截然不同的结局。心态对人生的影响至关重要，有的人因为一件小事而沮丧不堪，坏的心态使得他不能成功；有的人面临重重危机，但好的心态使他渡过难关成就霸业。巴菲特也在时时刻刻以一种平和、稳重、乐观、向上的积极心态影响着子女。曾经有一段时间，子女们甚至不知道自己的父亲是世界富豪，可见巴菲特的洒脱与超俗。小儿子彼得在音乐道路上取得的成就也是与有好心态分不开的。最初为了音乐梦想蜗居在斗室中进行创作，他没有灰心，没有丧气，执著地追逐着自己的梦想，在好心态的陪伴下，成功降临到他的头上。

成就一生，从培养好心态开始。有什么样的心态就会有怎样的行为方式，而行为方式决定着一个人的人生走向。

智慧箴言

失败者往往抱怨取得成功的困难，天天抱怨这抱怨那，成功也就禁不起抱怨而离去了。千万不要因为错误的心态而使自己成为一个失败者，就从现在起，无论在什么情况下都保持积极的心态，让身心都充满勇气和智慧，好运自然会眷顾你。

心平气和地对待每种境遇

不论成功还是失败，都能心平气和地对待，不论一帆风顺还是道路坎坷，都能心平气和地对待，才能经得起大风大浪，才是成功者的骄傲。每个事物都有好的一面，也有坏的一面，只有心平气和地对待，才能客观和理性，心平气和地对待每种境遇，是取得成功必备的条件之一。

有一个年轻人总希望上天能够将最大的幸福赐予他，于是经常到附近的寺庙求神拜佛，日复一日，终于感动了上苍。一天夜里，天庭中掌管幸福的女神“光明”敲开了他的房门，年轻人异常欢喜，他热情地邀请光明进屋。这时光明笑着说：“请等一下，我还有一个妹妹，她叫黑暗，在天庭中掌管痛苦，我们两姐妹形影不离。”随即她拉过躲在她身后的妹妹。年轻人被黑暗丑陋面容吓了一大跳，说道：“你能不能自己进来，叫黑暗等在门外呢？”光明说：“我无法按照你的要求去做，我和妹妹从来都没有分开过。”这个故事是要告诉大家，任何事物都具有两面性，心平气和地去面对它们，才能享受到真正的幸福。

巴菲特之所以被人称道和尊重，不仅仅是因为他在投资业内的神话和取得的业绩，更多的是他所具有的人格魅力和优秀的品质。取得了成绩也不炫耀，投资失败也经得起他人的嘲笑；没有万贯家财也不仇富，有了金山银山也慷慨大度。2006年6月25日，巴菲特在纽约公共图书馆签署捐款意向书，决定向5个慈善基金会捐出其财富的85%，约合375亿美元。这是美国和世界历史上最大一笔个人慈善捐款。这笔款项中的绝大部分，约300亿美元捐给比尔·盖茨及其妻子梅琳达建立的比尔与梅琳达·盖茨基金会。

除对比尔·盖茨基金的捐赠以外，他还将其投资载体伯克希尔同等金额的股票捐给了由他3个孩子运作的几个基金会。这些捐款每笔的总值可能都超过10亿美元。巴菲特的3个孩子每人都在通过自己的基金会做自己的事情。苏

茜的基金会关注女性生育健康和家庭规划；霍华德的基金会向逾40个国家捐款，尤其关注非洲；彼得的基金会将重点放在人权上。

这就是心平气和地对待自己的境遇，巴菲特通过慈善捐款将这一信息传递给自己的子女，并随着基金的使用传递到世界每个角落。

十年河东，十年河西，柳暗花明又一村，人生亦是如此，心平气和地对待这一切，你就是个强者，在任何境遇下都能游刃有余，发挥价值。

美国人克里斯朵夫·李维自从出演了由漫画改编的电影《超人》的主角后，这位原本名不见经传的演员迅速走红，身高193厘米的他，外形英俊，成为家喻户晓的大牌明星和偶像。但包括李维自己在内的任何人都没想到，在1995年5月，这位正在好莱坞红极一时、风光无限的明星因参加马术比赛，不慎摔落马背，脊椎严重受伤，脖子以下全部瘫痪。当他终于睁开眼睛时，这位世人心目中的“超人”已经成了永远只能固定在轮椅上的高位截瘫者。痛不欲生的李维心境坠入低谷，想早日解脱自己。但至亲们并没有给他发生“意外”的机会，而是时时刻刻看护着他、陪伴着他，并经常推着轮椅让他外出散心和旅行，以便平缓他精神及肉体上的伤痛。

有一天，家人们又开着车把李维带到了山中散心。当汽车在蜿蜒曲折的公路上前进时，李维静静地望着窗外。忽然，他饶有兴趣地观察起每一次转弯的情景来。每当前方即将无路时，路边都会出现一块交通指示牌：“前方转弯，小心慢行！”“急转弯，请注意！”……而拐过弯之后，原本穷途末路的山路就会再次柳暗花明、豁然开朗。“前方转弯、前方转弯……”李维喃喃地念着这几个字，忽然，他冲妻子喊了一声：“快回去！我还有路要走！”

从此，李维便以轮椅代步，当起了导演，同时又开始了文学创作的历程，他的第一部书《依然是我》一问世就进入了畅销书排行榜。他还创立了一家瘫痪病人教育资源中心，并当选为全身瘫痪协会理事长，专门为各种瘫痪患者提供服务。此外，他还四处奔走，举办数次演讲会，为残障人的福利事业筹集善款，建立基金会，设立了克里斯多夫·李维勇气精神奖，成了一位著名的社会活动家。

李维回顾自己的心路历程时曾说：“以前，我一直以为自己只能做一个

演员，没想到今生我还能做导演、当作家，并成了一名慈善大使。”原来，不幸降临的时候，并不是路已到了尽头，而是在提醒你，该转弯了。

智慧箴言

“山重水复疑无路，柳暗花明又一村。”这首古诗道出了好坏相生的两面性。面对重山你是否认为无路可走了，出现又一村时你是否欣喜若狂，其实大可不必如此，心平气和地对待这一切，不因困难而退缩，不因胜利而傲慢，总会有一番别致的风景在前头。

要有包容心，懂得融洽相处

作为亿万富豪的孩子，霍华德、苏茜、彼得三个子女并没有从巴菲特那里捞到什么实惠，不但不给钱，连借钱也要付利息，甚至因为是巴菲特的孩子而感到有压力。不管他们走到哪里，总是戴着巴菲特儿子或者女儿的帽子，世人在看待他们的成绩时，更多的是联想到巴菲特，而不是单纯地看到霍华德、苏茜、彼得的成绩，和父亲的成绩比起来，他们做的微乎其微，有时还会有很强烈的挫败感。三个孩子或许在小时候，或许在懵懂少年时憎恨过父亲，但长大后以后，从未抱怨过巴菲特，相反以有巴菲特这样的父亲而自豪，他们从巴菲特身上学到很多东西，这是用金钱无法衡量的。

除了在金钱上“抠门”之外，巴菲特并不是个严厉的父亲，从小的时候开始，三个子女就和巴菲特相处得很融洽。

孩子们小的时候，巴菲特对他们并没有过多的要求，他十分理解孩子们的心境，让他们做自己喜欢做的事情，玩泥巴、侍弄花草、听音乐、唱歌、看摄影作品、在田野里疯跑，都是孩子们生活的内容。他所做的就是尽量使孩子们快乐。

女儿苏茜生于1953年，童年给她留下了不少有趣的回忆。上小学时，同学们讨论自己的父亲是做什么的，苏茜说：“我的父亲是一名证券分析师。”结果同学们都以为巴菲特是检修报警系统的。小时候不能向同伴讲清楚自己父亲的职业，长大后，苏茜坦言自己仍不知道父亲具体做了些什么。苏茜说，“他不会在房间里走来走去，说买哪些股票最值得之类的话，我从不知道他在买什么股票，他可能问我喜欢吃什么牌子的糖果，或诸如此类的问题。”

巴菲特和女儿的关系相处得很融洽，虽然对父亲的工作不甚关心，但苏茜很关心父亲的感情生活，苏茜甚至还为父亲主持了第二次婚礼。2006年8月30日，巴菲特76岁生日的当天，巴菲特与同居多年的女友孟克斯结婚，他们的

婚礼非常简单，仅持续15分钟，在苏茜家中举行，这场非公开的婚礼的主持人就是苏茜。

融洽相处，并不是说巴菲特完全顺从孩子的想法和要求，相反地，他有自己的原则，通过自己的行为教育子女自立自强，孩子们也能坦然面对父亲的原则。巴菲特曾给大儿子霍华德买下了他现在经营的农场，而霍华德必须按期缴纳租金，否则立即收回，这对于退学不久的霍华德来说，艰难可想而知。相反，这使得霍华德更加努力地工作。巴菲特的朋友迈克尔·延瑞评价说：“霍华德非常聪明，尤为重要的是，他继承了他父亲身上那种诚实、正直的美好品质。”

巴菲特对小儿子彼得音乐事业的支持绝对限于金钱之外。当年，彼得开口向父亲借钱，这是他唯一一次向父亲借钱，却被拒绝了，巴菲特的理由很简单：“钱会让我们纯洁的父子关系变得复杂。”彼得气愤地去银行贷了款。后来，彼得体会到了父亲的用意，他说：“在还贷的过程中，我学到的远比从父亲那里接受无息贷款多得多，现在想来，父亲的观点对极了。”在接受《洛杉矶时报》的采访时彼得袒露心声，“我能和父亲谈我生活中所发生的故事，非常惬意，我通过读书读报也了解到父亲生活中发生的故事。”

智慧箴言

融洽意味着和睦，没有隔阂，绝不是说充当“和事老”。巴菲特的融洽在于既能接受孩子们的意见，也能坚持教育孩子们的原则，不溺爱，不迁就，通过自己的行动感染子女的言行。巴菲特曾说：“亿万财富不会给人能力和成长，金钱只是一串数字，只有乐观、自信、勇敢、勤于思考的性格才能收获快乐而丰富的人生。因此，可以说，我已经把我最珍贵的财富都赠送给了我的孩子们。”

不要埋怨，不要后悔

我们会惋惜没有抓住某次机遇，会后悔没有实施某项计划，或者责怪自己当初为什么会那样做。过去的已经过去，既成的事实就是事实，世上没有后悔药。

很多人后悔当初没有投资巴菲特的公司，要不然，现在已经是千万甚至亿万富翁了。巴菲特的邻居奇欧就是一例。奇欧当时是一家公司的高级主管，家里有5个孩子。有一天巴菲特对他提出投资建议，建议奇欧给他投资5000美元。这个事奇欧和太太讨论了好久，但他们觉得，当时巴菲特有3个孩子，却成天待在家里，对他靠什么谋生都不清楚，怎么能把5000美元交给他呢？后来奇欧谈到这件事时很是后悔，说：“如果当时我把那一点点钱交给巴菲特，现在说不定我已经拥有一所大学了。”

是啊，在巴菲特成为亿万富豪后，很多人后悔当初没有投资。在安迪·基尔派翠克写的《巴菲特传》一书中如是说：“如果你在1956年交给巴菲特1万美元，时至今日，你可能赚回2.5亿美元，而且这笔天文数字是在扣除所有税金、手续费以及其他费用后得出来的。”1万和2.5亿的差距如此巨大，说起来真的会让人后悔当初没有投资，但事情已经过去，即使后悔也是于事无补，反倒是心里总觉得不安。

巴菲特有没有后悔过的事情？他不是圣人，他也会后悔。但巴菲特不同的是，不是每次都以后悔的姿态对待每一次的错失良机或者失误，他善于总结经验，善于自我提高和完善。经过风雨的洗礼和考验后，巴菲特不再后悔，不再抱怨，他知道，要做的是查找失败的原因，为以后的投资提供经验，而不是哀叹和惋惜。

在2008年金融危机最严重的一个周末，巴菲特曾接到要求他以200亿~250亿美元收购美国国际集团(AIG)财产灾害保险业务的电话要约，但他拒绝了。

他对AIG首席执行官鲍勃·维拉姆斯塔德说：“很不幸，我不想进行这笔交易。别在我身上浪费时间，去找找别人吧。”后来巴菲特在接受采访时表示，对于金融危机最严重时的那个周末他所做的决定，他并不感到后悔。

巴菲特于2004年买入中石油23.39亿股，斥资约38亿港元，之后巴菲特开始分批减持中石油，直至最后全部清仓，总共获利35.5亿美元。但在此之后，受到国际油价屡创新高、公司油气储备新发现等因素影响，中石油的股价一路飙升。如果巴菲特所持的股份并未售出，其市值约为443亿港元，比出售套现获得的收益高出约100多亿港元。巴菲特“错卖”了中石油，他承认抛售得太快了，但此举完全是基于市场因素。作为理性且市场经验丰富的股神，巴菲特能坦然面对错误，承认错误，因此他不后悔，更不自责。

不要埋怨，学会接受；不要后悔，学会改进。每种事情，每个人都会经历第一次，第一次成功与否都要坦然接受，不要抱怨自己经验不足，不要后悔自己没有掌握好时机，重在审视自己，剖析自我，不要重复已有的错误，不要重蹈以前的覆辙，在实践中不断提高自己的修养和能力。经常抱怨社会不公、起点不同的人，总是在身外找原因，没有看清自身条件是否具备。一个小石子扔到乱石堆里，你很难再把它挑出来；如果是一颗闪闪发光的钻石，就能一下子找得到。

世事琐屑，总难免遭遇风霜雪雨，从另一个角度说，这并不是困难，而是上天的恩赐，是锤炼人生的契机。我们面对坎坷时，要学会正确地审视自己，冷静地思考问题，不要总是抱怨和后悔，努力将自己磨炼成一块熠熠生辉的金子，自然就会与众不同。生命的初始，就像一块璞玉，质朴而粗糙，没有光泽，需要我们细细地打磨，耐心地锤炼。这样才能去粗存精，精益求精，显示出生命的厚重与光华。埋怨又有什么意义呢！后悔又有什么作用呢！徒增不必要的烦恼和忧愁，生活和事业受到坏心情的影响而黯淡无光。每一刻，每一天还要度过，是强者就要走出阴影，拨开云雾见青天，远离埋怨和后悔，下一次也不会再给埋怨和后悔留下机会。

智慧箴言

生活中经常会听到各种各样的抱怨，五花八门的后悔，可这些对于解决问题没有一点益处。埋怨也罢，后悔也罢，最终的承受者还是自己，别人分担不了什么。与其遭受自我折磨，倒不如自我快乐，不埋怨，不后悔，找原因，找出路，人生的路才会越走越宽。

承认自己的不足

巴菲特曾说过：“只有认识到自己的愚蠢才能更好地利用市场的愚蠢，其实就是勇于承认自己的不足。”

生活在现实中的每个人，都不是十全十美的，人非圣贤孰能无过呢！一个人不但要了解自己的优点，更要知道自己的缺点。巴菲特敢于承认自己的错误，敢于承认自己的不足，不论公开场合还是非公开场合，对于自己的不足，巴菲特从不避讳。

通用再保险公司的前身是挪威全球保险公司，随着在美国的业务不断扩大，最后在美国重新筹建。到1945年与科隆保险公司合并时，它已几乎垄断了整个美国的再保险市场，加上之后对国家再保险公司的收购，更是巩固了其在业界的霸主地位，逐渐成为世界上最有影响的再保险公司。巴菲特在投资通用再保险公司的过程中，就多次自我批评和检讨。通过对自己深入地剖析，巴菲特充分看到了自己的不足之处，同时，这也让他反观到市场存在的问题。巴菲特曾经颇有感触地说：“投资者需要在实践当中认清自己的不足，并积极改正这些不足。一个看得见自身缺陷的人才可能看得见市场的缺陷，同时利用市场的不足获取利润。”

巴菲特大儿子霍华德就敢于揭露父亲的不足，能这样评价自己的父亲，恰恰说明了巴菲特将勇于承认自身不足的道理教给了子女。霍华德说：“我爸爸是我所知道的‘第二个最聪明的人’，第一个最聪明的人是查理·芒格。”巴菲特也毫不避讳这一点，对查理·芒格给予了极大的肯定，巴菲特这样评价他的合作伙伴：“查理把我推向了另一个方向，这是他思想的力量，他拓展了我的视野。”

查理·芒格是巴菲特的合伙人和挚友，相识已经四十多年了，他担任着伯克希尔·哈撒韦公司的董事会副主席，与巴菲特一起掌管着投资大本营伯克

希尔·哈撒韦公司。每年他都和巴菲特一起坐在大会主席台上，与巴菲特一起宣读致股东书。不过查理·芒格很少在媒体面前露面，因而人们对他知之甚少。不过，查理·芒格可是巴菲特最信任的人，巴菲特与芒格这对黄金搭档创造了有史以来最优秀的投资纪录，伯克希尔股票以年均24%的增速突飞猛进，目前市值数千亿美元，拥有并运营着超过60多家的企业。巴菲特说：“一旦我出现任何不测，查理·芒格将马上执掌伯克希尔公司的帅印。”

在巴菲特手下不乏身家过亿、年逾80岁甚至90岁仍孜孜不倦地在第一线奋战的CEO们，巴菲特也经常感叹“他们显然不是为了钱而工作”，他们的存在是这些分公司能够长久保持竞争力的最大原因之一。巴菲特还开玩笑说，“不必教老狗学新把戏”。因为认识到自己一个人能力的不足，巴菲特十分重视团队的力量，不贬低他人的作用，不抬高自己的价值。

现实中有一些公司完全是靠一个人的力量在支撑着，如果这个掌舵人倒下了，公司也就倒下了。之所以会这样，多数是因为主帅夸大了自己的实力，忽视了自己的不足，或者不承认自己的不足，公司董事会成为形式，成了主帅的一言堂，个人能力决定公司的一切事务，这样的公司也只能是昙花一现，成不了百年老店。

我国讳疾忌医的典故，能从另一个方面说明不敢于承认不足的危害。名医扁鹊有一天去见蔡桓侯，他仔细端详了蔡桓侯的气色以后，说：“大王，您得病了。现在病只在皮肤表层，赶快治，容易治好。”蔡桓侯不以为然地说：“我没有病，用不着你来治！”过了十天，扁鹊再去看望蔡桓侯，他着急地说：“您的病已经发展到肌肉里去了，可得抓紧治疗啊！”蔡桓侯把头一歪：“我根本就没有病！你走吧！”又过了十天，扁鹊再去看望蔡桓侯，他看了看蔡桓侯的气色，焦急地说：“大王，您的病已经进入了肠胃，不能再耽误了！”蔡桓侯连连摇头。又过了十天，扁鹊再一次去看望蔡桓侯，他只看了一眼，掉头就走了。蔡桓侯心里好生纳闷，就派人去问扁鹊。扁鹊说：“有病不怕，只要治疗及时，一般的病都会慢慢好起来的。怕只怕有病说没病，不肯接受治疗。病在皮肤里，可以用热敷；病在肌肉里，可以用针灸；病到肠胃里，可以吃汤药。但是，现在大王的病已经深入骨髓，病到这种程度只能听天由命

了，所以，我也不敢再请求为大王治病了。”果然，五天以后，蔡桓侯的病就突然发作了。他打发人赶快去请扁鹊，但是扁鹊已经到别的国家去了。没过几天，蔡桓侯就病死了。蔡桓侯就是因为不敢于承认自己的疾病，耽误了治疗机会而最终死去了。或者说，蔡桓侯不是死在了疾病上，而是死在了掩饰上，不能承认自己的不足，危害很大，固步自封，不能进步，甚至断送了性命。

智慧箴言

韩愈在他著名的《师说》中有句名言：“弟子不必不如师，师不必贤于弟子。”承认自己的不足，才会懂得不断地自我完善，才能取得更大的进步。避讳不足，就是为错误找借口，为失败铺道路。承认自己的不足没有什么不好，不承认反倒是危害很大。

不要惧怕别人的嘲笑

做投资难免亏亏赢赢，巴菲特也是一样，不是每笔投资都赚钱，但从整体上看，他的投资是赢利的。因为巴菲特敢于承认自己的错误，不惧怕别人的嘲笑。这一点很重要，否则，自己就永远不能抬起头。

巴菲特被誉为“股神”，2008年在原油价格接近历史高位时，巴菲特买入大量康菲石油股份，结果亏损超过百亿美元，其执掌的伯克希尔·哈撒韦公司，2007年底其每股价格为14.4万美元，2008年底跌至8.63万美元，跌去三成多。因为这笔失败的投资，很多人嘲笑他，说“神”回到了人间。嘲笑巴菲特的人中包括索罗斯，他嘲笑巴菲特的价值投资法，认为在股市中“长线持有可获利的理论”已经被颠覆，价值投资法再也不是致富秘籍。

1980年的某一天，巴菲特跨进位于奥马哈城中奇威广场大楼内的电梯，要到他位于14楼的办公室。电梯内的地上有一枚一美分的硬币，电梯内其他任职于奇威父子公司的员工，都没有注意到这枚一美分硬币的存在。巴菲特侧身向前，弯下腰，拾起这枚硬币，奇威公司的员工当场震惊不已，甚至嘲笑巴菲特的做法，巴菲特竟然会在乎这区区一美分。巴菲特妙喻道，这是下一个十亿美元的开始。

在嘲笑面前，如果你惧怕了，就可能畏手畏脚，停滞不前，因而不能取得成功。著名的物理学家爱因斯坦，童年时并不显得聪明，3岁时才学会说话，父母因而认为他是一个傻子。上学后，有位老师对他父亲说：“你的孩子将是一事无成。”甚至勒令他退学。16岁时，他报考苏黎世大学，又因成绩差而名落孙山。很多人嘲笑爱因斯坦，说他是傻子，但他并不在意，对自己也没有灰心，通过勤奋的学习，最终成了杰出的物理学奠基人。

古希腊时期在物理学说方面有两大派，一派以哲学家亚里士多德为代表，另一派则以自然科学家阿基米得为代表。两人皆是古代希腊著名的学者，

但由于两人的观点和方法不同，其科学结论也就各异，并形成了鲜明的对立。亚里士多德学派的观点基本是唯心的，他是凭主观思考和纯推理方法作结论的，所以充斥着谬误。而阿基米得学派的观点基本是唯物的，他完全依靠科学实践方法得出结论。然而从11世纪起，在基督教会的支持下，亚里士多德的著作得到了经院哲学家的重视，把亚里士多德的物理学奉为经典，凡违反亚里士多德物理学的学者均被视为“异端邪说”。

但伽利略却对亚里士多德的物理学抱怀疑态度，他重视理论联系实际，注意观察各种自然现象，思考各种问题。伽利略对物理规律的论证非常严格，他创立了对物理现象进行实验研究并把实验的方法与数学方法、逻辑论证相结合的科学研究方法。亚里士多德认为两个物体以同一高度落下，重的比较轻的先着地，但伽利略经过反复的研究与实验后，改写了这一结论：物体下落的快慢与重量无关。当伽利略提出自己的观点后，立刻招致无数的嘲笑和羞辱。但伽利略没有放弃追求真理的想法，为了证明自己的观点，传说在1590年，伽利略在比萨斜塔公开做了落体实验，验证了亚里士多德的说法是错误的，使统治人们思想长达2000多年的亚里士多德的学说第一次发生动摇。而应邀前来观看的一些著名学者却否认自己亲眼见到的一切，他们群起攻击伽利略。

其实，很多成绩是在被人嘲笑中取得的，很多伟大的发明、发现是在被人嘲笑中做出来的。任何一个嘲笑的出现，都不可能阻碍事物的发展，如果不在乎了嘲笑，那将是最悲哀的。

智慧箴言

如果惧怕嘲笑，说明你还不够成熟；如果惧怕嘲笑，就会给自己背上思想的包袱；如果惧怕嘲笑，你将不敢前行。嘲笑只能击败胆小者。或许我们应该感谢嘲笑，它能够使你获得另一种力量，嘲笑是不利的，但也是有利的，只要你不惧怕嘲笑。

嫉妒是害人的毒药

巴菲特的合伙人芒格说：“嫉妒是十戒之首，人们却没有足够重视这个方面。”在这个方面巴菲特是个大师，他从不嫉妒别人的成绩和能力，所作的就是完善自我。巴菲特不只一次申明，缺乏对科技的洞察力丝毫不会使伯克希尔感到沮丧。有许许多多行业，巴菲特承认自己并没有鉴别投资企业的 ability。例如，每当评估专利、制造工艺、地区前景时，他就一筹莫展。如果说伯克希尔具备某种优势的话，这种优势应该在于巴菲特能够认识到什么时候是在能力圈之内而得心应手，什么时候已经接近于能力圈的边界而近乎手足无措。在快速变化的产业中预测一个企业的长期经济前景远远超出了巴菲特的能力圈，他是不会去冒这个险的。如果有人声称自己拥有预测高科技产业公司经济前景的技巧，巴菲特既不会嫉妒也不会模仿他们。相反，他只是固守于自己所能理解的行业。幸运的是，几乎可以百分之百地确定，伯克希尔公司总是有机会在巴菲特已经画出的能力圈内做得很好。

如果不谈及芒格的话，任何有关巴菲特及伯克希尔·哈撒韦公司的论述都是不完善的。芒格是巴菲特最好的合伙人之一，伯克希尔·哈撒韦公司的副董事长，两人有多年的友情，他是一位出色的投资人，才华横溢，巴菲特对此从来没有嫉妒过，不是因为芒格的名头没有盖过巴菲特，而是巴菲特真实心灵的流露。在巴菲特眼中，他是共同管理伯克希尔·哈撒韦公司的伙伴，巴菲特多次公开称赞芒格。

芒格也是奥马哈人，但他所学的专业是法律而不是工商管理。芒格从哈佛法学院毕业后，在洛杉矶与别人合伙开办了一家名叫门格—托利斯—奥尔森的法律事务所。1960年，芒格与巴菲特相遇，他们的谈话自然而然转到了投资上。巴菲特试图说服芒格富裕之路是投资而不是法律，此后不久芒格就建立了一个类似于巴菲特的合伙投资公司。1962~1975年，芒格管理的投资公司取得

了辉煌的成就。

20世纪60~70年代,芒格和巴菲特一直有联系。1978年,他们的合作关系正式确定下来,芒格入选伯克希尔·哈撒韦公司董事会。在多年的交往与合作中两人结下了深厚的友情。在伯克希尔·哈撒韦公司的股东年会上,他俩一起坐在奥福姆剧场舞台上的直背靠椅上回答股东的问题。

人生在世,一定要有一颗平静和睦的心,切不可心怀嫉妒。俗话说:“己欲立而立人,己欲达而达人。”别人有所成就,我们不要心存嫉妒,应该要平静地看待别人所取得的成功,这是拥有幸福人生的秘诀。心存嫉妒,会让自己失去美好的东西。

我们遇到事情如不能冷静地思考分析,就会被嫉妒心冲昏了头脑而伤了和气。如果别人的嫉妒能把你打倒,这说明你还不是最优秀的,在意志上更算不上优秀。面对嫉妒者的中伤,常人最容易做出的也是最下策的反应就是反唇相讥。这样,你会因为别人的无聊,自己也变得无聊,甚至有可能陷入一场旷日持久使心智疲惫又毫无意义的纠葛中。拜伦说过:“爱我的我报以叹息,恨我的我置之一笑。”只这“一笑”,化解了无数的烦恼。

智慧箴言

嫉妒是魔鬼,它会使人失去理智,禁锢人的理性。嫉妒是害人的毒药,一旦吞下这剂毒药,将造成不可估量的损失。

简简单单生活，也能让人快乐

关于巴菲特，我们已经了解了很多，他在生意上精明、在慈善事业上慷慨，同时在生活上很朴素，简简单单的生活。时至今日，巴菲特还住在美国内布拉斯加州奥马哈，自己50多年前用3万多美元买下的老房子里，出行时开着他的蓝色林肯轿车，家中既没有顾问也看不见仆人；午餐是爆米花、薯条和樱桃可乐。巴菲特能每天工作9个小时，然后回家吃一顿简简单单的饭——通常就是一个汉堡包或者一道猪扒。“你知道沃伦每天吃同样的东西都不会腻，这是他的本事。”同伴施洛德表示。作为富豪，有足够的资本锦衣玉食、使奴唤婢，但巴菲特却始终过着简朴的生活，这是荣辱不惊，能经得起打击，承受得起功名的至高心态。像老父亲一样，巴菲特的儿女们也都不是财迷，和那些富家子弟奢华的生活相比，他们的生活朴素、舒适而精彩。长子霍华德，走了一条与父亲完全不同的道路，他长期在美国伊利诺州种植大豆与玉米，经常远赴非洲，尝试协助贫困农民生产足够的粮食，解决温饱，进而减轻非洲大陆的缺粮困境。女儿苏茜，这位从小不知道如何描述父亲职业的女孩，长大后成了一个很低调的人，她先在《新公众》杂志社工作过一段时间，接着很快成了《美国新闻与世界报道》栏目编辑的行政助理。那时候虽然只拿着525美元的月薪，但她很爱这份工作。现在，苏茜住在奥马哈，离巴菲特的住处只有10个街区。她乐于当一名家庭主妇，但绝非无所事事，帮着父亲做慈善事业让她赢得了人们的尊重。老三彼得可谓是为音乐而生，彼得现在的身份是著名音乐家兼生意人，他的财富全是靠音乐而不是从父亲那里获得的。彼得也有自己的慈善基金会，由他和妻子詹尼弗一起打理。彼得在“巴菲特”这个大光环下，身上却一点看不出人们想象中的全球富豪后代的影子，他不穿品牌衣服，开的车很普通，行事低调，从不刻意张扬身份。身边人在得知他和股神巴菲特的关系时，总会惊叹：“你就是巴菲特的儿子？看起来真普通！”

简单应该成为我们每一个人生活的准则。因为在人生道路上，唯有奉行简单的准则，才有可能避免误入阻碍我们成熟的岔路。

有个打鱼的人，他每天只打一尾鱼，那尾鱼刚好可以换他一天的食物、水和烟。然后他就躺在沙滩上晒太阳，望着蓝天白云抽烟，悠闲自在。这时来了一个商人，对他说：“老兄，我觉得你应该打更多的鱼，然后把它们卖掉，等攒够一定数量的钱后就买一艘船，再开着船到处做买卖……”“然后呢？”那人问商人。“然后就能赚很多很多的钱，就可以每天到海边晒太阳，听海……”“可是我现在不正在晒太阳、听海吗？”那人回答说，“更重要的是，等我做够了那些事，赚到了足够的钱，也许我已经没有时间来晒太阳、听海了……”

其实生活、学习、工作中的很多事情都很简单，之所以复杂了，是因为我们看得复杂了，想得复杂了，人为复杂化了。简简单单生活是最现实也是最让人快乐的一种方式，多一些时间来看花开花谢，多一些时间来欣赏日升日落，多一些时间来走向你心中的远方。简单就是要学会舍弃、就是要懂得知足，复杂的心灵和黑洞般的欲望会吞噬你的快乐，丢开一切束缚我们心灵和思维的桎梏，更不要让世俗的网于无形中把你拉扯得身心俱惫，憔悴不堪。这就像一棵树，看来是许多的枝，细看是无数的叶，再看是数不清的细胞。其实，它只是一棵树，一棵树而已。对就对了，错就错了；爱就爱了，恨就恨了；笑就笑了，哭就哭了。简简单单生活，其实就是这么简单。

智慧箴言

简简单单生活，无须过多地去考虑简单生活的方式，只要自己奉行了简单的准则，简简单单的生活就已经开始。摆脱心灵的污染，摆脱复杂的恼怒，简单境界的到达，意味着你能去做一切你能做的事。

生活需要充满活力

活力是生活的催化剂，它能使你充满斗志，使你有为理想不断付出和奋斗的推动力。巴菲特从小到大始终是一个对生活充满活力的人，乐观向上，为了圆自己的富豪之梦，做着各种努力和尝试。

年少的时候，巴菲特对于赚钱情有独钟，不放弃任何一个机会，尝试做各种行业，这也影响到他的学习成绩。巴菲特在爱丽斯·迪尔初级中学读书时，学习成绩很糟。只有当他的父亲威胁要取消他珍贵的送报工作时，他才会用点时间在学业上，成绩才有所提高。

从爱丽斯·迪尔初级中学毕业后，巴菲特进入伍德罗·威尔逊中学上高中。巴菲特是一个活力充沛、喜爱冒险的学生。在上高二的时候，巴菲特和几个同学驾车前往巴尔的摩，在巴尔的摩南郊一个废品旧货站发现了一辆1928年生产的劳斯莱斯轿车，巴菲特和一个比他大一岁的同学唐·丹利共同出资350美元购买了它，并对外出租，租金为一天35美元。

除了出租劳斯莱斯汽车的生意之外，巴菲特和唐·丹利还有别的生意。他们花了25美元买零件组装了一台弹球机后，开始了他们的弹球生意。他们把弹球机安装在繁华的威斯康星大街的一家理发店里，把这个弹球机生意取名为威尔逊游戏机公司。开业一天后，这两个年轻的人发现盛满了五分硬币的盘子里有一张4美元的纸钞。巴菲特说：“当时我感觉就像是发现了一枚银币那样欣喜若狂。”随着弹球机需求量的增大，后来扩展到7台弹球机，每周的赢利额高达50美元。巴菲特做梦也没有想到生意这么好。同时，巴菲特仍然继续着他送报纸的工作，每个月投递报纸的收入大约175美元。

1945年，当时巴菲特还在高中读书，他就攒下了足够的钱，从他父亲手中买下了内布拉斯加州华盛顿西北的一家农场。这是一个未曾耕种过的农场，占地面积为40英亩，售价是1200美元。巴菲特买下它后，把农场租给了土地租

用人。

1947年8月，巴菲特和唐·丹利将威尔逊游戏机公司以1200美元的价格卖给了一个退伍军人，这两个年轻人经营游戏机总共挣到了2000多美元。

从那时开始，丹利就认为巴菲特是一个奇异的人，他觉得自己这个同学是一个商业天才。丹利在其父母去世之后继承了大约6000美元。1961年，这位与巴菲特经营弹球机的合伙人下定决心，一共凑齐了25000美元，投入巴菲特合伙公司。后来，当巴菲特收购了伯克希尔纺织公司后，他又购买了伯克希尔股票。

在将伯克希尔公司作为投资大本营后，巴菲特更是活力四射，一步步打造着这个金融帝国，不断地创造着投资神话，巴菲特收购了可口可乐25%的股份；以3.45亿美元的高价买入美国广播公司，在10年赢利21亿美元；用70年的时间持续研究老牌汽车保险公司，并投资0.45亿美元收购政府雇员保险公司股票，赢利70亿美元；投资6亿美元收购吉列，赢利37亿美元；控股华盛顿邮报，使得每股收益增长10倍；投资4.6亿美元收购富国银行，15年赢利30亿美元；投资14.7亿美元购买美国运通，赢利71亿美元。现在，巴菲特又出资18亿港元，收购了比亚迪10%的股份。除此之外，巴菲特投资过的公司还有很多，比如宝洁、雀巢、强生、麦当劳、骑士报、所罗门兄弟公司等，处处体现出一种不可抵挡的活力。现在虽然年事已高，但仍然精力充沛，出席伯克希尔股东年会并做慷慨激昂的讲话，即使是一天的时间也不觉得累。

巴菲特还创造了午餐文化，从2000年开始，每年拍卖一次，竞拍成功者能和巴菲特在纽约知名的牛排馆共进一顿午餐，但餐会上不谈投资，不谈股票。拍卖所得全部捐给美国的慈善机构，到2010年为止，已经举行了11次，累计拍的善款400多万美元。

巴菲特的子女在父亲身上学到了什么呢？学到了一股干事业的韧劲，不论多么艰难，依然保持活力。大儿子霍华德从事的农业工作很辛苦，还经常到条件更恶劣的非洲去，巴菲特也承认这一事实，但霍华德依旧乐此不疲，身上有使不完的干劲。有活力，才有价值，自己的才华才会得到充分的发挥。就是这样的活力，伴随了巴菲特的一生，投资奇迹不断涌现，这一优秀的品质也传

递给了自己的子女，不论出名与否，贵贱高低，每个孩子都做出了自己的成绩。

智慧箴言

活力，是一种激情，它能让你迸发无限的潜能；活力是一种韧劲，它能使你步步向前；活力是一种态度，它能让人乐观豁达；活力是一种力量，它能促你奋勇拼搏。

拥有一颗慈善之心

巴菲特曾说：“我想留给子女的东西，应该是足以让他们能够一展抱负，而不是多到让他们最后一事无成。”巴菲特的慈悲心肠与他给孩子们的钱是成反比的。他在捐赠时很慷慨，但对于给自己子女钱却斤斤计较，这是巴菲特的育人之道。在三个子女成年后，巴菲特就对他们说：“我的全部财产都将捐给慈善机构，我给你们足够的自由，但留给你们的钱却不会用吨来计算。”巴菲特希望子女们能够亲自管理自己的资产，所以他需要孩子们要有一颗慈爱的心，眼睛不能只盯在钱上，而要多做慈善事业。他的三个子女没有辜负父亲的希望，继承了父亲质朴无华的品格，像父亲一样有着诚实、友爱、宽容的品性，更重要的是他们意识到，人生的意义在于用慈善来帮助世界。

当1979年巴菲特有1亿5000万美元时，他捐赠的总额只有725000美元。但在1981年巴菲特开始实施伯克希尔慈善计划后，巴菲特稳步提高了公司的捐赠额。到1990年，每位股东可从伯克希尔的这笔钱中为自己喜欢的慈善事业捐赠6美元，即巴菲特和女儿苏茜间接地捐了300万美元。

巴菲特基金会还以巴菲特的姑姑艾丽丝的名字命名，设立了一份教育奖励。这份教育奖励获奖人的评奖标准是业绩，因为这份奖金不是食品救济。巴菲特常指出，有钱人爱把钱扔到大学里，好让他们的名字刻在某大楼上，但他们根本不理会对孩子们影响更大的小学。

2006年巴菲特宣布将自己近375亿美元的资产捐献给美国5家慈善基金会，其中绝大部分款项(约300亿美元)分期捐给盖茨基金会，这使盖茨基金会可支配的慈善基金一夜间翻了一番，达到了600多亿美元。

巴菲特的捐款来源除了个人资产外，就是“与巴菲特共进午餐”的慈善拍卖活动。从2000年开始，累计11次的“巴菲特午餐”已拍得善款855.82万美元，全部捐给美国慈善机构格莱德基金会，用于帮助旧金山地区的穷人和无家

可归者。

此外，巴菲特还和比尔·盖茨发起史上最大规模慈善劝募活动，倡议富豪们捐出自己的一半财产。如今，巴菲特以440多亿美元的捐款总数位列世界捐款最多的四大慈善家之一。

巴菲特的慈善之举对子女的影响是深远的，巴菲特也通过慈善捐款来引导子女进行慈善事业，给每个孩子10亿美元用于自己喜欢的慈善事业。现在三个子女都在努力地经营由父亲交给他们的钱所设立的慈善项目，他们从父亲身上学到了爱心和慈善。

巴菲特的大儿子霍华德对农业、环保、公共事业情有独钟，当他获得父亲让他管理的10亿美元慈善基金后，建立基地投入了拯救印度豹的行列中。此外在加纳北部投资160万美元训练当地农民的土壤管理技术，在中美洲他投资2000万美元改善当地的农作物种植和收割技术。霍华德还与盖茨基金会合作，投入资金研究抗旱玉米。

巴菲特的女儿苏茜利用父亲给的10亿美元基金在家乡奥马哈建立基金会，该基金会的重点援助对象是当地的学校和教育系统。苏茜的慈善基金不仅帮助学生们在学校里面学习以及学校教学设施的建设，也在课外和生活中为学生提供帮助。基金会拿出30万美元用于帮助贫困家庭子女生活中的开销，包括水电费或购买新衣服等。

巴菲特的小儿子彼得在得到父亲10亿美元的慈善基金后，主要用于帮助发展中国家女孩身上。几年来彼得的基金会在拯救女孩计划上花掉6000万美元。

巴菲特的慈善义举不但对子女有影响，对周围的人也产生了影响，就像是为了与巴菲特相呼应一样，巴菲特的一些合伙人都默默地建立了他们自己的慈善基金。他们把它赠给大学、医院、教堂以及其他慈善机构。其中一些慈善基金的数目是令人难以置信的。巴菲特的早期合伙人，内布拉斯加州人唐纳德和米尔德里德·奥塞梅去世时留下了6500万美元的遗产，他们几乎把自己所有的财产都留给了慈善机构。

智慧箴言

慈善的意义不在于所捐助的钱，而是那份慈爱之心。慈善是一件具有感染力的活动，它能把爱心播撒到世界的各个角落，能把爱心世世代代传递下去。我们或许没有足够的财富捐助巨额资金，但我们应该怀有一颗慈善之心，助人之心。你快乐，所以我快乐。

懂得放下就会得到快乐

有的人富有之后，就开始担心自己会不会被打劫，开始雇保镖来保护自己，出入行走寸步不离。在这样的境况下，财富反而成了负担，整天忧心忡忡又哪能快乐呢！如果要比个人财富，有几个能比得过巴菲特呢！为什么巴菲特能够快乐？原因很简单，拥有的财富没有成为巴菲特的负担，巴菲特对财富也很大方，虽然他对子女用钱上很苛刻，这只不过是为了教育自己的子女发挥自身实力，自己去创造财富而已。

放下就会得到快乐，首富巴菲特衣食住行相当简朴，没有锦衣玉食，没有名车豪宅。当有人问及幸福快乐是什么时，80岁高龄的巴菲特说：“幸福快乐在于有多少人爱你。我很享受我所从事的工作，我并不是为了赚钱而工作。我想要赚钱，那是因为这是我为成千的投资者所做的工作，我希望伯克希尔·哈撒韦公司有一个很优秀的纪录。我为我今天从事的工作感到高兴，我在25岁的时候会为此感到高兴，现在我依然为此感到高兴。如果我现在回到25岁或者30岁，我当然会更加高兴，但是我现在已经感到很高兴了。我到底拥有多少钱并不会改变我的生活，所以我认为，现在应该是捐赠一些东西的时候了。”

大家也都知道，巴菲特是全球名列前茅的慈善家，他向比尔·盖茨基金会捐款数亿美元，然而他却从未建立过以自己的名字命名的基金会、大学奖学金或冠名什么建筑，他不曾用自己的名字命名任何项目，亦从未对资金用途辅以个人意向。巴菲特不想也无意通过慈善事业表现自己，无意追逐名利，这或许是巴菲特阅尽世事后油然而生的一种情怀，放下名利，自然快乐。“钱就是一把票根，应该投放到社会中去。”巴菲特如是说，“有些物质的东西能让我生活得更惬意，但有许多却不能。占有过多东西的人，往往会反过来被这些东西占有。除了健康以外，我最为珍视的财产是有趣、性格各异和友谊持久的朋

友。”这些无时无刻不在反映出巴菲特快乐的原因，这些想法和慈善之举，所有的这一切举动，也在时时刻刻地影响着他的孩子们，巴菲特就是通过这样身体力行的做法，教育自己的子女，让他们懂得更多的道理和意义，放下就会得到快乐，其实很简单。三个子女也都有自己管理的基金，并努力做着自己关注领域内的慈善事业，每个人活得都很快乐。

我们有很多东西放不下，越积越多，包袱越来越重，心事越来越多，烦恼也随之增加。一个人越是能够放得下，他越是快乐。很多时候，问题就像一个包袱，挡着你的出路，不如暂且把它搁置一旁，积蓄起新的力量，采取一个新的姿势去实现目标。

时下，人们成天名缰利锁缠身，何有快乐？成天陷入你争我夺的境地，快乐从何而言？成天心事重重，阴霾不开，快乐又在哪里？成天小鸡肝肠，心胸如豆，无法开豁，快乐又何处去寻？

我们每个人的内心深处，都希望自己能天天快乐，现实中又被无尽的烦恼所折磨。殊不知，烦恼皆自找，快乐如此简单，它原本就在我们眼前，可惜处于烦恼境地的时候，我们却把快乐冷落了。快乐是随时相伴的，只要你能放得下，我们不用沉醉于回忆童年的天真，回忆无忧无虑，回忆父母呵护下每一个阳光灿烂的日子。当我们一天天长大，快乐也随我们一天天长大。当我们面对的世界越来越清晰时，我们童年纯真无邪的快乐已经远去，随之而来的是英姿勃发的成年时代的快乐。少有少时的快乐，老有老时的快乐。一个国王为了追求快乐，命大臣四处为他寻找。一天，大臣遇到一个自称“没有一天不快乐”的农夫，问其原因，农夫说：“我曾经因为脚上没有鞋穿而沮丧，直到有一天，在街上看到一个没有脚的人。”大臣顿悟，原来快乐如此简单。

只要我们把心事放下，理智地去应对每一件事，做到对什么事都能看得开，想得明，放得下。把烦恼抛开，少去想那些不切实际的东西，少去为那些不现实的东西烦忧，快乐就会迎面走来。一句话，就是调整好心态，把心事放下，做好自己该做的事情，你就会快乐起来！

智慧箴言

我们常常追逐着快乐，却总放不下自己的心事，心事重重又怎能快乐起来呢。快乐是一种心情，一种境界，只要你肯放下心事，它就在你的身旁立刻显现。放下就是快乐，如此简单。

让快乐时刻相随

快乐随时相伴并不是幻想中的美妙场景，它就存在于现实之中，只要你懂得快乐的真谛，懂得发现快乐。已经八十多岁高龄的巴菲特经历了多次经济衰退，有过失意，犯过错误，但他如今依然非常快乐，非常健康。这其中的诀窍就是做自己喜欢的事情，不要惧怕他人的嘲讽，处处发现快乐，处处就有快乐。巴菲特小的时候是一个痴迷于数字游戏的内向孩子，对于别人的嘲笑他满不在乎，他的快乐在自己的数字游戏中，也正因为这样的快乐支撑着小巴菲特战胜了7岁那年的一场疾病。巴菲特投资失利遭到业内业外人士的嘲讽，他一笑了之，因为投资就是他所喜欢的事业，是给他带来快乐的事业，不论成败。做自己喜欢的事情，这是巴菲特快乐的秘笈之一。巴菲特说：“我有一个内部的记分牌。如果我做了什么事，别人不喜欢，但我自己很喜欢，我会感到高兴。如果我做的事，别人纷纷夸奖，但我自己并不满意，我不会感到高兴。”“吸引我从事证券投资工作的原因之一是，你能够自由自在过自己想过的生活。你不用天天为了成功而打扮。”

做投资其实是体力脑力消耗很大的工作，巴菲特从早到晚要看很多报纸杂志，要阅读美国5000家公司过去几十年甚至上百年的年报，要阅读很多商业投资书籍，但他不但不厌烦，反而乐在其中。

用巴菲特的话讲，他的工作就像要去西斯廷大教堂画壁画一样，每天早上去办公室时，他不会感觉疲惫，反倒是有魔力的东西吸引着他去做。其实，这就像我们常常看到的小孩子一样，一张纸片，一个树叶也能玩上半天不觉得累，因为其中有他们发掘的快乐。

和自己喜欢的人一起工作，也是巴菲特保持快乐的因素之一。巴菲特说：“与你并不喜欢的人一起工作，就像为了钱和你不爱的人结婚一样。”巴菲特认为，为了钱和你不爱的人结婚，这样过一辈子，绝对是发疯了。

现在很多年轻人都拼命要在大城市发展，但巴菲特依然住在老家，美国中部农业大州内布拉斯加州只有40万人口的奥马哈。住在自己从小长大的快乐老家，经常看见从小一起长大的快乐伙伴，经常吃到从小吃到大的快乐食物。房价低，生活费用低，生活节奏慢，生活压力小，肯定要比生活在大城市快乐得多，健康得多。

巴菲特1998年在佛罗里达大学的一次演讲时说：“我认识一个人，他的岳父去世了，丢下一间他创建的制鞋公司，这个人托人来卖掉这家公司。他和我的一个朋友在佛罗里达打高尔夫，提到这件事情。我朋友让他给我打电话，他打了，结果我们用五分钟就谈成了这桩生意。我认识这个人，我基本了解制鞋生意，所以我就买了。质化方面定了后，就是价格了。我的答案只有是或者不是，很简单，谈判的时候没有什么圈子可兜，只要价格合适，我就会买。谈判之前我很快乐，谈判不成我也是一样。”是啊，就是这样良好的心态，成与不成都是快乐了，何必太在意谈成一笔生意呢。

年事已高的巴菲特出席伯克希尔股东大会，尽管整整一天的时间，他仍然精神非常好，脸上经常洋溢着欢乐，时不时哈哈大笑，这就是巴菲特。

有这样一个故事，第二次世界大战期间，一位名叫伊丽莎白·康黎的女士收到了国防部的一份电报：她的独生子在战场上牺牲了。那是她最爱的儿子，唯一的亲人。她无法接受这个突如其来的严酷事实，精神接近了崩溃的边缘。她痛不欲生，决定放弃工作，远离家乡，然后默默地了此余生。

当她清理行装的时候，忽然发现了一封她儿子在到达前线后写给她的信，信上写道：“请妈妈放心，我永远不会忘记你对我的教导，不论在哪里，也不论遇到什么灾难，都要勇敢地面对生活，像真正的男子汉那样，能够用微笑承受一切不幸和痛苦。我永远以你为榜样，永远记着你的微笑。”

她热泪盈眶，把这封信读了一遍又一遍，似乎看到儿子就在自己的身边，那双炽热的眼睛望着她，关切地问：“亲爱的妈妈，你为什么不再照你教导我的那样去做呢？”

伊丽莎白·康黎打消了背井离乡的念头，后来，她写了很多作品，其中《用微笑把痛苦埋葬》一书，颇有影响。书中有这样几句话：“人，不能陷在

痛苦的泥潭里不能自拔。遇到可能改变的现实，我们要向最好处努力；遇到不可能改变的现实，不管让人多么痛苦不堪，我们都要勇敢地面对，用微笑把痛苦埋葬。”

只要心态放平，痛苦当中也能有快乐，化悲痛为力量，有快乐才有生活的意义，有快乐才是对逝者的最大安慰。

智慧箴言

生活并不总是充满快乐，但快乐总是可以取得。痛苦能把快乐埋葬，快乐同样能把痛苦埋葬，你是选择痛苦还是快乐呢？苦中也有乐，痛中也有甜，只要你想快乐，随时随地都有快乐可寻，只要你想快乐，快乐就会在你身边，用你的快乐把痛苦埋葬吧！

参考文献

- [1] 基尔·帕特里克. 投资圣经: 巴菲特的真实故事[M]. 北京: 机械工业出版社, 2005.
- [2] 隋晓明. 投资大师沃伦·巴菲特智慧全集[M]. 北京: 金城出版社, 2007.
- [3] 高先民. 股神有道——巴菲特的中国式智慧[M]. 北京: 当代中国出版社, 2008.
- [4] 闫银. 股神是这样炼成的——巴菲特最有价值的100条投资策略[M]. 北京: 华夏出版社, 2010.
- [5] 习美, 小溪. 股神巴菲特给儿女的忠告[M]. 北京: 化学工业出版社, 2010.

巴菲特 给青少年的忠告

股神巴菲特以其卓越的投资成果享誉世界，殊不知，他在家庭教育方面，同样可以作为世人的楷模。他是一位卓越的投资家，同时也是一位伟大而成功的父亲。他用自己的一言一行向儿女们展示了在为人处世、树立人生理想、投资理财、面对人生挫折等方面所应该具有的正确的态度和方法。

从日常生活的记述到投资策略的分析，从不为人知的小事情的描写到世人皆知的“大事件”的记录，本书从与众不同的角度来分析世界“股神”的家教之道、投资之法。因此，本书不仅可以成为为人父母者教育子女的借鉴与参考，也可以作为年轻人开辟事业、成就梦想的人生指南。

上架建议：教育/成功学

ISBN 978-7-5064-7520-4



9 787506 475204 >

定价：29.80元